



Pepín Corripio



Johnny Ventura



Dr. Cruz Jiminián



Rafael Corporán



Walt Disney



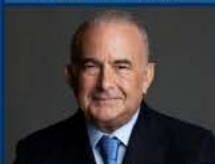
Sammy Sosa



Bayardo Mejía



Carlos Gómez



Gustavo Cisneros



Frank Jorge Elías



Ramón Molina



Ángel Puella



La clave del éxito
de los triunfadores de
todos los tiempos



Jeff Bezos



Freddy Beras Goico



Carlos Slim



Víctor Médez



Bill Gates



Juan Ramón Gómez



Juan Oviedo



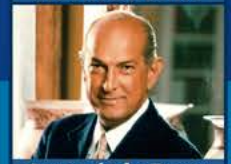
Franklyn Joga



Donald Trump



Manuel Arsenio

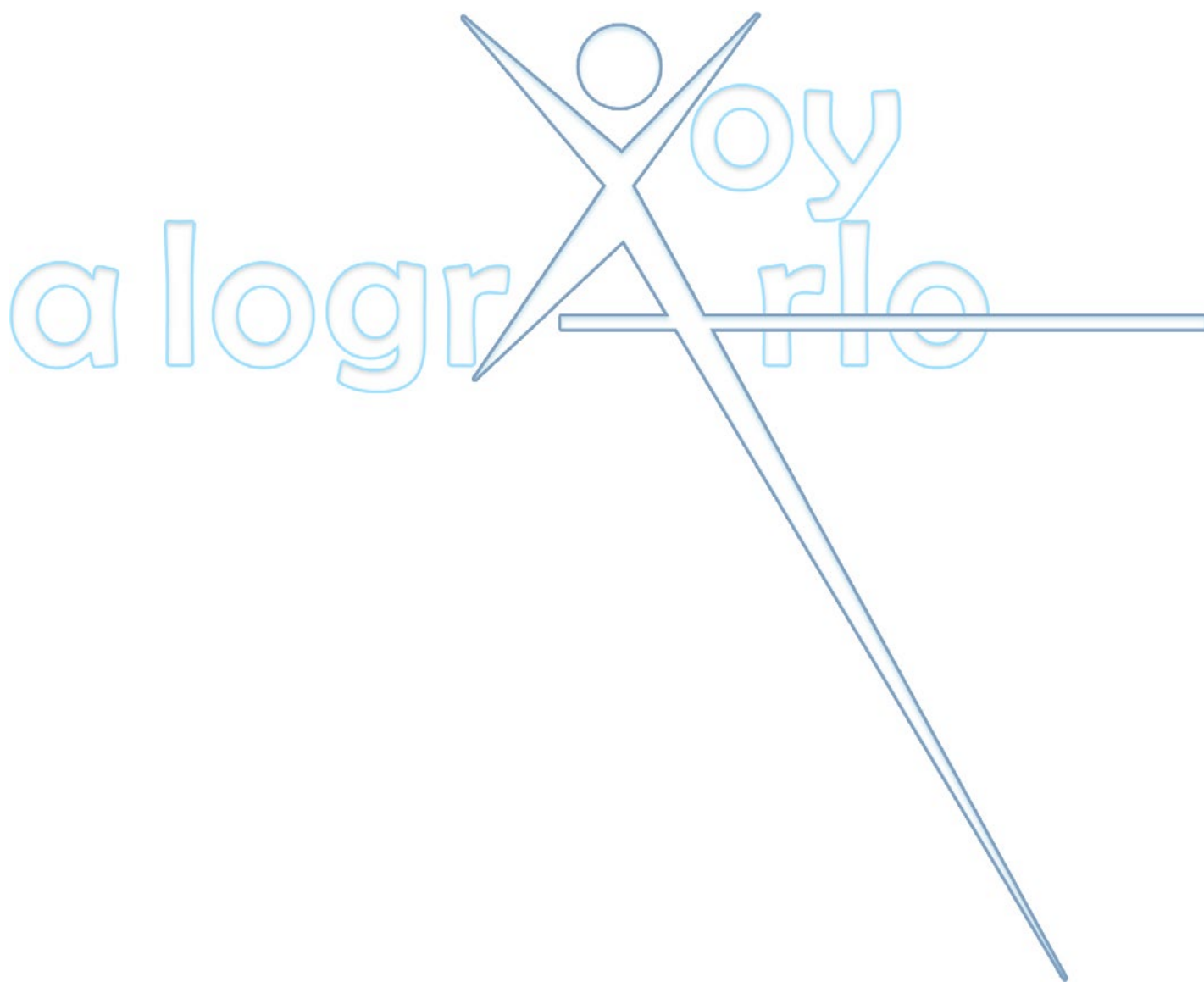


Oscar de la Renta

Ángel Puella



*"La clave del éxito
de los triunfadores de
todos los tiempos"*



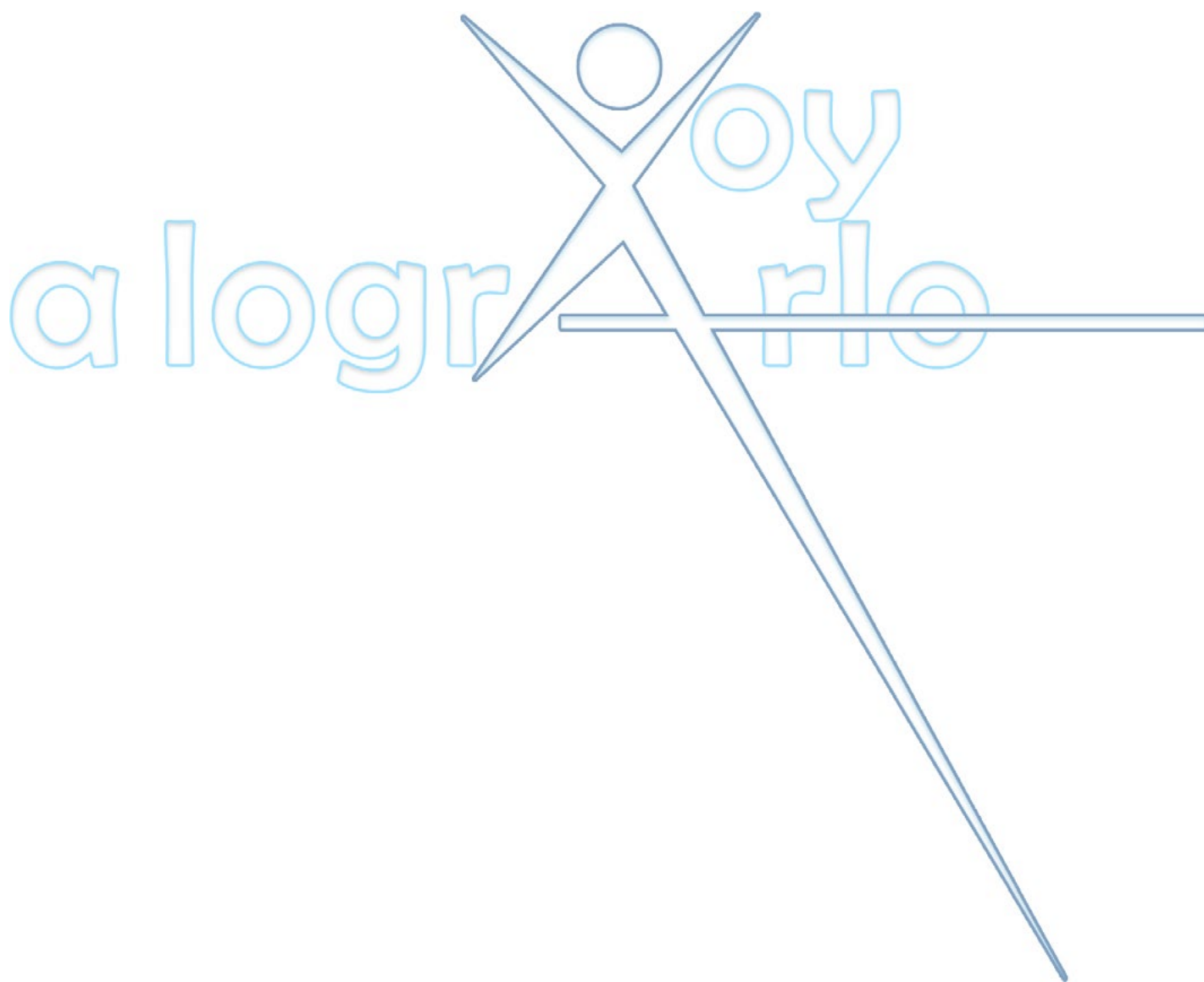
La versión impresa de este libro fue publicada en el año 2009 y se convirtió en una obra de consulta para investigaciones de estudiantes en colegios y universidades.

En la versión digital se han realizado pocas actualizaciones para así conservar la esencia original de la obra.

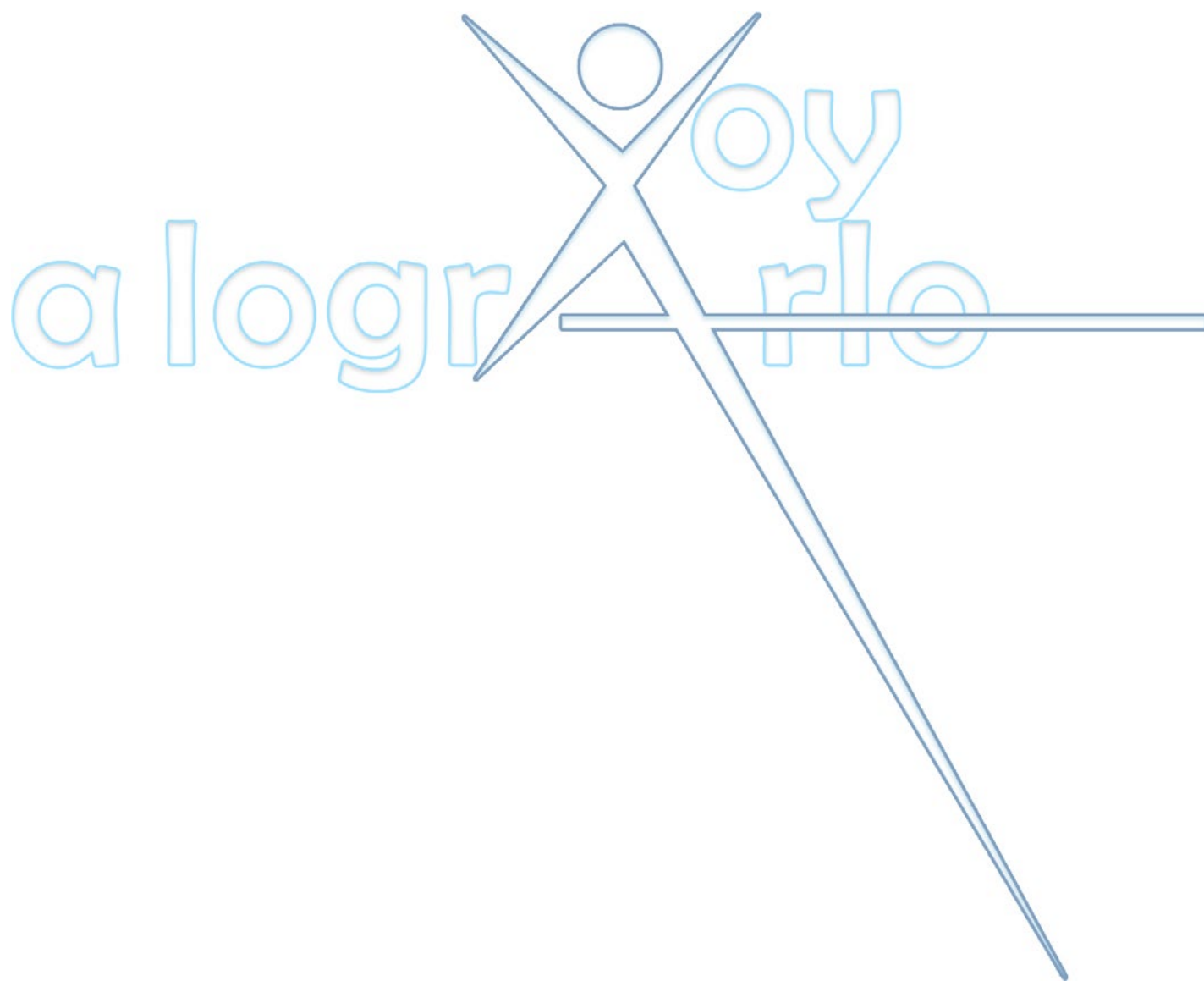
INDICE DE CONTENIDO

CAPÍTULO	TÍTULO	PÁGINA
	Éxito es.....	8
	Dedicatoria	10
	Prólogo	11
	Introducción	13
CAP. 1	- Soñar y desear la tierra	16
CAP. 2	- El trabajo no es sacrificio	21
CAP. 3	- La importancia de la actitud	27
CAP. 4	- “Si quieres que las cosas cambien, cambia tú” .	39
CAP. 5	- Labrando el camino	46
CAP. 6	- Lo que puede cambiar tu vida	55
CAP. 7	- Oídos sordos a Mensajes necios	62
CAP. 8	- Primero lo primero	70
CAP. 9	- El éxito no es de los débiles	78
CAP. 10	- Una batalla Permanente	89
CAP. 11	- Personalidad y hábitos	96

CAPÍTULO	TÍTULO	PÁGINA
CAP. 12 -	La prueba del error	106
CAP. 13 -	El éxito de vencer el fracaso	113
CAP. 14 -	La fuerza del deseo	119
CAP. 15 -	No esperes regalos	128
CAP. 16 -	Un plan de acción	138
CAP. 17 -	Una decisión firme	144
CAP. 18 -	En la cima de Su objetivo	149
	Colección de vídeos para llevarte al éxito seguro	154
	Biografía	168



Conoce más del autor en sus cuentas de Instagram:
@angelpuellord y @angelpuelloproduccion



Un obsequio de:



Éxito es...

Yo creo que el éxito no está en lo económico, creo que una persona no es de éxito porque le va bien en los negocios o le va bien profesionalmente o saca 10 en la escuela. Creo que eso es lo que menos vale. Lo que vale es tener los pies en la tierra, la familia y los amigos.

Apreciar las cosas que tienen valor verdadero, no material, no físico necesariamente.

El éxito tiene que ver con lo que mucha gente se imagina. No se debe a los títulos nobles y académicos que tiene, ni la sangre heredada o la escuela donde estudiaste. No se debe a las dimensiones de tu casa o de cuantos carros quepan en tu garaje. No se trata de si eres jefe o subordinado; o si eres miembro prominente de clubes sociales. No tiene que ver con el poder que ejerces o si eres o un buen administrador o hablas bonito, si las luces te siguen cuando lo haces. No es la tecnología que empleas. No se debe a la ropa que usas, ni a los grabados que mandas bordar en tu ropa, o si después de tu nombre pones las



siglas deslumbrantes que definen tu estatus social. No se trata de si eres emprendedor, hablas varios idiomas, si eres atractivo, joven o viejo.

El éxito... Se debe a cuánta gente te sonríe, a cuánta gente amas y cuántos admiran tu sinceridad y la sencillez de tu espíritu. Se trata de si te recuerdan cuando te vas. Se refiere a cuantas personas ayudas, a cuantas evitas dañar y si guardas rencor o no en tu corazón.

Se trata de que en tus triunfos estén incluidos tus sueños. De si tus logros no hieren a tus semejantes. Es acerca de tu inclusión con otros, no de tu control sobre los demás.

Es sobre si usaste tu cabeza tanto como tu corazón, si fuiste egoísta o generoso, si amaste la naturaleza y a los niños y te preocupaste de los ancianos.

Es acerca de tu bondad, tu deseo de servir, tu capacidad de escuchar y de tu valor sobre la conducta. No es acerca de cuantos te siguen si no de cuantos realmente te aman. No es acerca de transmitir, si no de cuantos te creen, de si eres feliz o finges estarlo. Se trata del equilibrio de la justicia que conduce al bien tener y al bien estar. Se trata de tu conciencia tranquila, tu dignidad invicta y tu deseo de ser más, no de tener más.

ESTO ES ÉXITO.

Carlos Slim.



DEDICATORIA

A esa mujer que está
detrás, al lado y delante
de cada hombre que
triunfa.

A esa mujer que con su
aliento y comprensión
hace posible que
cualquier
hombre pueda
conquistar el mundo.

Ojalá que cada hombre
conozca a esa mujer y
no la deje marchar.

Ángel Puello.

PRÓLOGO

Es fácil hablar del éxito. No tanto como escribir de él, aunque la tarea que me encomendara el amigo Ángel Puello de presentarle esta obra suya sobre cómo alcanzar uno de los valores más apreciados en nuestra sociedad, que tan maravillosamente trata Puello en este libro, fruto de un innegable esfuerzo.

Y es que vale la pena precisar lo que es una impresión muy extendida. Se trata de medir el éxito sólo por el dinero que obtiene alguna persona, cuando en verdad es exitoso aquel que se destaca en todo aquello que emprende.

Si fuéramos a designar una meta favorita de nuestras sociedades, antes que citar estrellas de cine o del canto, el deporte o la política, deberíamos citar el éxito como esa condición que ya sea creciente o espectacular; siempre es deseada y procurada, a la vez que sintetiza el ansia colectiva por ser, en mayúsculas, alguien entre los demás.



Despojado de toda característica ligera, como en efecto lo presenta Puello en esta obra, bien escrita y abordada con excelente criterio educativo, el éxito es analizado aquí como un proceso basado en la idea ferviente, plan indispensable y el trabajo tenaz, se convierte en un logro capaz de garantizar bienestar y satisfacción personal entre otros planos.

Siempre he visto en Ángel Puello a un creativo verdaderamente exitoso que ha sabido enfrentar grandes retos y que con este libro confirma que para él no existen barreras para alcanzar la meta soñada.

Por el estímulo que supone para aquellos que, jóvenes o no tanto, aspiran alcanzar un sitio de respeto o incidencia sociales, y visto que el deterioro de determinados valores suele alentar acciones para descollar totalmente reñidas con criterios valederos, recomiendo el libro *Voy a lograrlo* de Ángel Puello como una guía verdaderamente exitosa.

Dr. Antonio Cruz Jiminián.

INTRODUCCIÓN

Si la obra que hoy pongo en sus manos la hubiera escrito hace unos cuantos años jamás me hubiera ocurrido titularla algo así como La vez que tuve dinero y se me escurrió entre las manos. La historia de los fracasos sin más, sólo sirve para repetirlos en escala mayor. Es por ello que me gozo en haber aprendido y ahora en transmitir aquellos conocimientos que pueden llevar, no sólo a producir riqueza, sino también a acrecentarla y conservarla.

Como a cualquier otro, tuve en mis años mozos buenas oportunidades para emprender un negocio propio al que la prosperidad le sonriera, pero ni bastaba con el esfuerzo ni con las intenciones que se sumaran a aquel. Hacía falta que todo un conjunto de factores armonizaran para que las ideas y proyectos cristalizaran en firme.

Más de una vez dejé escapar o simplemente no pude aprovechar una oportunidad de oro, probablemente porque no había adquirido habilidades y conocimientos, orientaciones y perseverancia suficientes como para poder convertir aquella oportunidad de oro en verdadero oro macizo.

Cierto día fui abordado por un joven estudiante, quien me pidió que le autografiara un libro que hube de obsequiarle, ya que en su universidad le habían fijado como tarea analizar mi obra, pero no tenía dinero para adquirirla. Cuando le estampé mi firma sobre *“Por el amor de una diva”*, sólo atinó a decirme tras darme las gracias, “ojalá que su próximo libro trate el tema de cómo lograr que un joven pueda alcanzar metas elevadas superando la crisis”.

Pensé en muchas cosas cuando vi alejarse aquel joven. Pensé, por ejemplo, que como este joven son miles los que estudian y se gradúan de las universidades con conocimientos que es posible que no apliquen con sentido de trascendencia, toda vez que sus

mentalidades no han sido educadas en la mentalidad del éxito. También, pensé en que tenía proyectado escribir más bien una obra sobre interioridades de la política dominicana, pero en verdad que lo dicho por aquel muchacho, que no superaba los veinte años, me puso a meditar sobre la necesidad de escribir una obra que, recopilando las mejores enseñanzas de grandes maestros del éxito y la añadidura de las propias experiencias combinadas con ejemplos notorios de hombres dominicanos triunfadores, tal libro podría convertirse en un instrumento eficaz para que los dominicanos y dominicanas de las más diversas condiciones encaminaran sus pasos hacia el triunfo sin reservas.

El ver que mi historia sobre la chica que quería triunfar en la televisión sirvió como un tema de discusión en una universidad, me ayudó a reorientar el contenido de mi siguiente obra, la misma que bauticé con el nombre *Manual de Valores*, pero no conforme, luego de la publicación de la esta obra fue cuando empecé a estudiar los ejemplos de grandes triunfadores del mundo y la vida de personalidades del mundo y la vida de personalidades de mi país, los mismos que han logrado ser ejemplo para aquellos que buscan el éxito.

Esta vez, y con la madurez de propósitos, tengo el privilegio de poder comunicarle a otros lo que de otros maestros he aprendido acerca de cómo robustecer la mente y el espíritu en la consecución de objetivos que permitan a cualquiera plantearse el éxito y el bienestar como un objetivo posible.

De ahí surge esta obra *Voy a lograrlo*, la cual espero contribuya a que muchos encuentren el camino hacia el éxito.

Ángel Puella.

Santo Domingo, Rep. Dom.

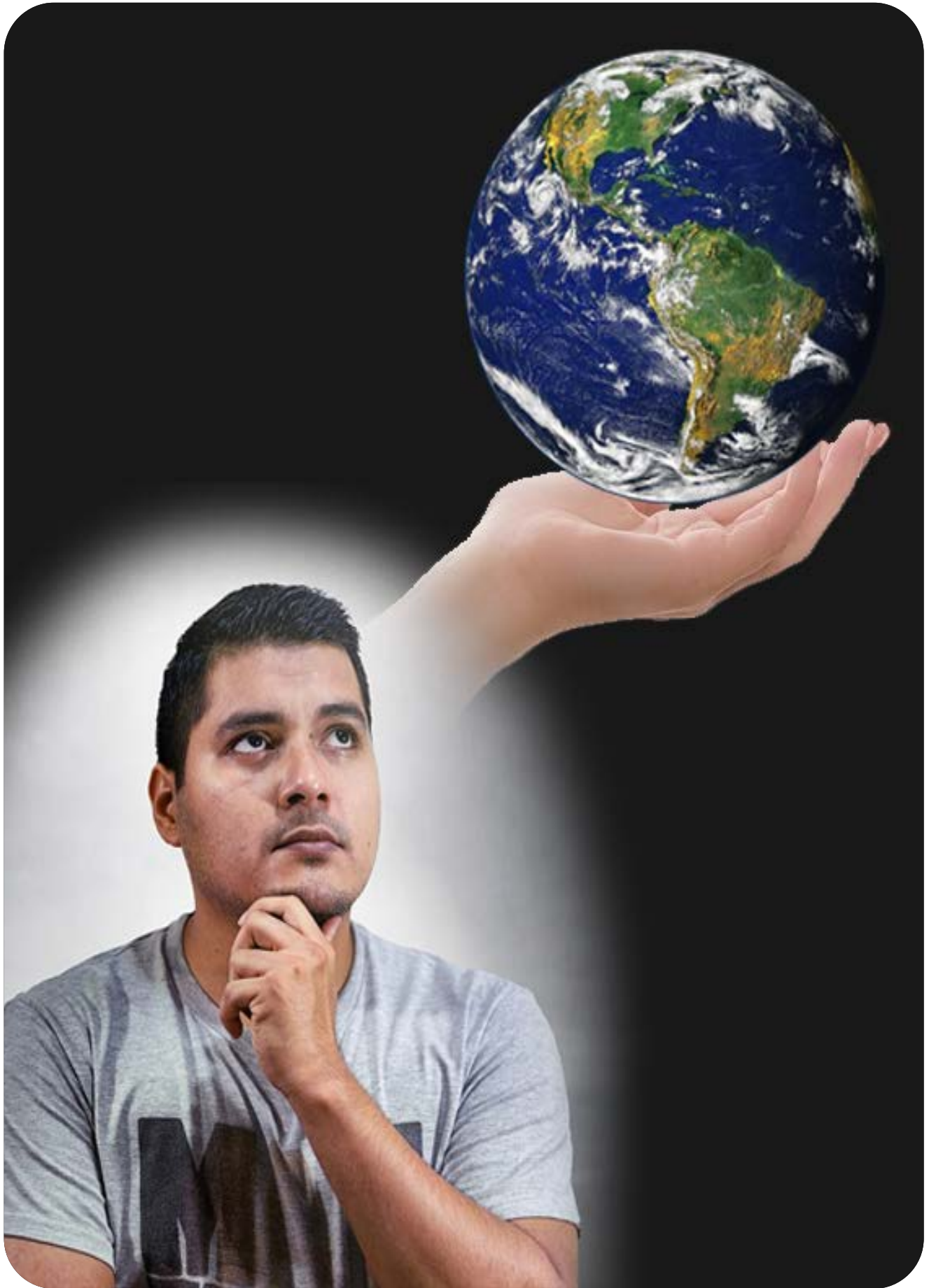
Capítulo 1

SOÑAR Y DESEAR LA TIERRA

*“Se puede matar al soñador,
Pero no al sueño”.*

David Abernathy





Toda idea comienza por un sueño. Ya sea modesta o grandiosa, sencilla o compleja, las ideas que concebimos para convertirlas en poderosas realidades se inician en nuestra mente como un sueño que deseamos ver concretado. La capacidad de soñar equivale a dibujar un mapa de nuestras aspiraciones antes de emprender el camino hacia su materialización.

No obstante, cabe aclarar en este punto que cuando me refiero a soñar lo hago refiriéndome exclusivamente a esa inagotable capacidad humana para poder proyectar nuestros deseos, prefigurándolos en la mente como una antesala de lo que deberá ser un proyecto tangible, que se pueda ver, tocar y posteriormente utilizar de manera provechosa. En modo alguno hablo de soñar como un fin en sí mismo, como un ejercicio de escapismo propio de aquellos que evaden enfrentar la realidad con decisión y optimismo. Soñar mucho, dormido o despierto de nada sirve si no se hace con el propósito de utilizar ese sueño como estímulo inicial para proseguir una siguiente etapa.

Lo que llamo soñar y desear en la tierra es precisamente el ejercicio de una concepción mediante la cual podemos y debemos configurar en nuestra mente un gran proyecto de vida con la fuerza y las posibilidades indefinidas que nos otorga la imaginación. Hablo de soñar sin despegar los pies de la tierra, porque se trata de utilizar esa inagotable fuerza de soñar para abrir todas las posibilidades con las que podemos adornar un plan. Luego, en la siguiente etapa, estaremos en capacidad de realizar los ajustes pertinentes.

No querer o no admitir las ventajas de soñar con un proyecto tan intensamente como lo deseamos, equivale reducirlo a un simple “querer hacer” desprovisto del aliento que da el poderlo convertir en un deseo con grandes alas. Soñar primero supone vislumbrar más allá de lo corriente todo lo que de amplitud, alcance y maneras puede emanar un plan concebido hasta ese momento en la mente y cuyas infinitas fórmulas nos permitirán darle un gran relieve a cualquier aspiración.

En modo alguno, debo insistir, hablo de soñar como una manera graciosa de perder el tiempo embriagándose uno entre las brumas

de aquellos pensamientos que a ratos nos lucen inalcanzables. De hecho, cuando soñamos conocemos la enorme potencialidad que tiene el poder darle rienda suelta a nuestras concepciones sobre una aspiración que deseamos fuertemente hacer realidad.

Solo será productivo soñar con medida en que tales figuraciones se conciban como preámbulo a un plan mayor que se desarrollará continuamente y por etapas.

Si lo prefiere puede soñar recostado en un diván o mirando al techo, con un lápiz en la mano o simplemente con ambas manos colocadas tras la nuca. Si desea lo puede hacer en casa o en un jardín botánico, en una pausa de la oficina o mirando al horizonte.

Lo importante de ello es que usted se ha decidido por ejercitar una herramienta prodigiosa que Dios ha puesto en sus manos para que sus aspiraciones cobren forma de tal suerte, que cuando pase a otro estadio de su proyecto, las formas concebidas durante sus horas de sueño creativo se traducirán en otras tantas ideas que contribuirán a darle forma concreta.

El hábito de soñar creativamente es de una naturaleza tan especial que pronto verá cómo se le hará imposible concebir nuevos proyectos sin que éstos no hayan asumido una forma previa como productos de una figuración mental sostenida. Luego de dedicar horas y horas que, por supuesto, no interfieran o arruinen aquellas que debe dedicar a otros importantes menesteres, verá cómo el ejercicio de soñar con los pies sobre la tierra te dotará de una capacidad de definición de proyectos más clara, tridimensional y efectiva a la hora de poner en blanco y negro sus ideas sobre un papel o ante una junta.

COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO No. 1

COMO SE HIZO RICO JEFF BEZOS, FUNDADOR DE AMAZON



Jeff Bezos, fundador de Amazon, es actualmente el hombre más rico del mundo, con una fortuna de más de \$130 mil millones de dólares, según la Revista Forbes. ¿Cómo hizo su fortuna? En este vídeo te lo contamos: https://www.youtube.com/watch?v=J4u3QMyM_KQ

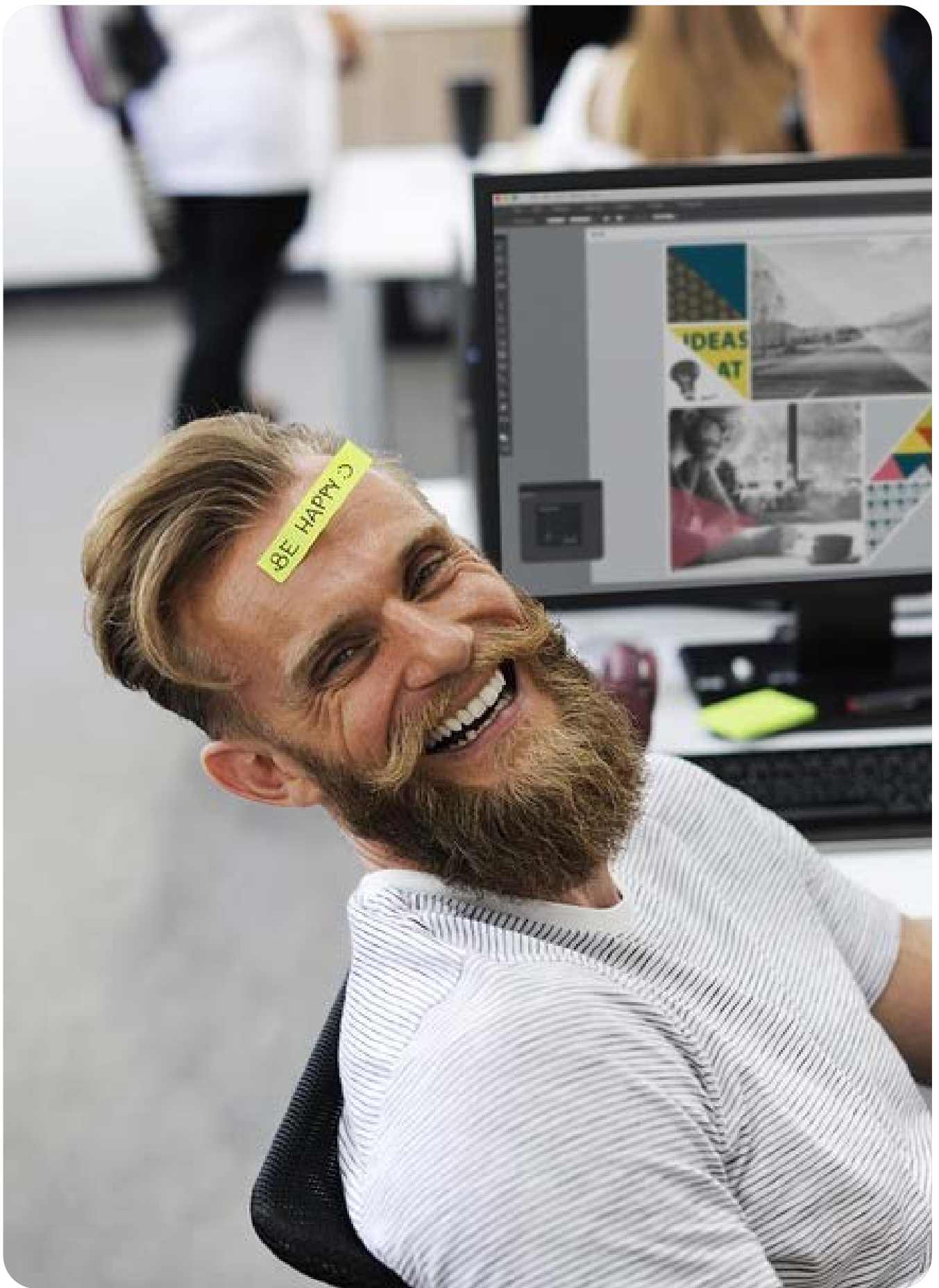
Capítulo 2

EL TRABAJO NO ES SACRIFICIO

*“El placer que acompaña
al trabajo pone en
olvido la fatiga”.*

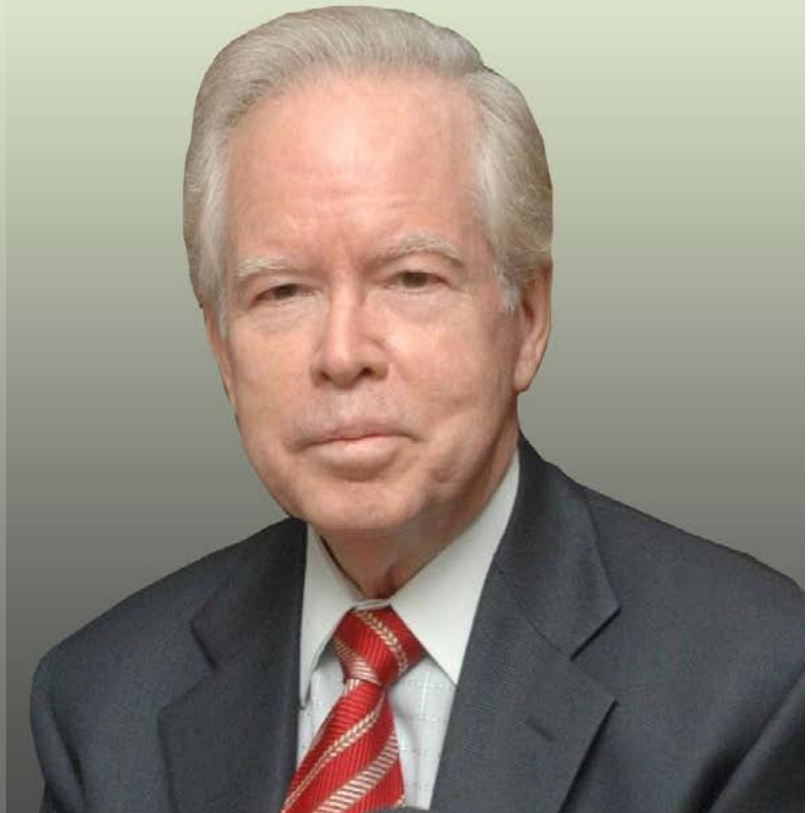
Quinto Horacio





**Don José Luis
Corripio E.**

*“ Hay que levantarse
cada día consciente
de que se va a
trabajar con la
sensación de que esa
tarea será grata y
productiva ”*



Ante todo, y una vez que se tiene a buen recaudo el sueño que se pretende materializar, no hay otra palabra que no sea más idónea para garantizar alcanzarlo que no sea el trabajo. A nadie le van a llevar a su casa una propuesta para que sea el propietario de una compañía o el feliz ganador de una herencia o una abultada cuenta bancaria.

El trabajo no solo dignifica, sino que, sobre todo, es el único instrumento capaz de trazar a diferencia entre el deseo de lo soñado y el objetivo logrado.

Busque entre los grandes hombres de éxito y no hallará ninguno cuya fortuna y consecuentes aportes a la sociedad no haya sido fruto de un trabajo tesonero. Como lo recuerda **Don José Luis Corripio Estrada**, uno de los hombres de empresa más prominente y de incidencia social más relevante en la República Dominicana desde mediados de siglo XX, en su familia no le dieron oportunidad de ser holgazán, pues su padre, un inmigrante español llegando en 1921, estableció un esquema de labor en los negocios iniciales

de provisiones, que no daba lugar a otra cosa que no fuera trabajo.

Junto con la prudencia, Corripio juzga que es indispensable trabajar duro sin reconocer que lo que se hace en un trabajo, toda vez que trabajar, para quien desee alcanzar el éxito, ha de ser una tarea agradable que empieza con el mismo día. “Hay que levantarse cada día consciente de que se va a trabajar con la sensación de que esa tarea será grata y productiva”, sentenció una vez Corripio.

Para él, que empezó a trabajar desde los 15 años, el éxito con sentido pleno sólo se justifica cuando el trabajo es también un instrumento de satisfacción personal.

Propietario de un poderoso conglomerado de empresas que maneja junto a sus hijos, Corripio siempre ha sostenido que el éxito debe recibirse y administrarse con humildad, lo que a su vez es una muestra de consideración hacia los demás.

Para este mecenas de la cultura de la República Dominicana, el éxito es tan frágil como voluble. Más aún, advierte a quienes andan tras él cuidarse de unas bacterias muy peculiares con los que suele contagiar, ya que tras el éxito pueden sobrevenir conductas inapropiadas como las de asumir que es un genio y dejar a un lado aquel comportamiento que nos caracterizaba.

Corripio insiste en que una de las fórmulas que le permitió llegar a la cima fue la de ascender la escalera del éxito peldaño a peldaño y con extremo cuidado. En una conferencia llegó a decir que “las escaleras del triunfo hay que subirlas con un solo pie y el otro abajo para no lanzarse al vacío.

Entre los consejos que más atesora, recomienda compartir la riqueza con el desarrollo humano y no hacer ostentación de riquezas en un país que, como el que lo adoptó desde hace muchos años, existen tan profundos y diversos problemas socioeconómicos.

Una de sus recetas fundamentales a quienes desean triunfar en

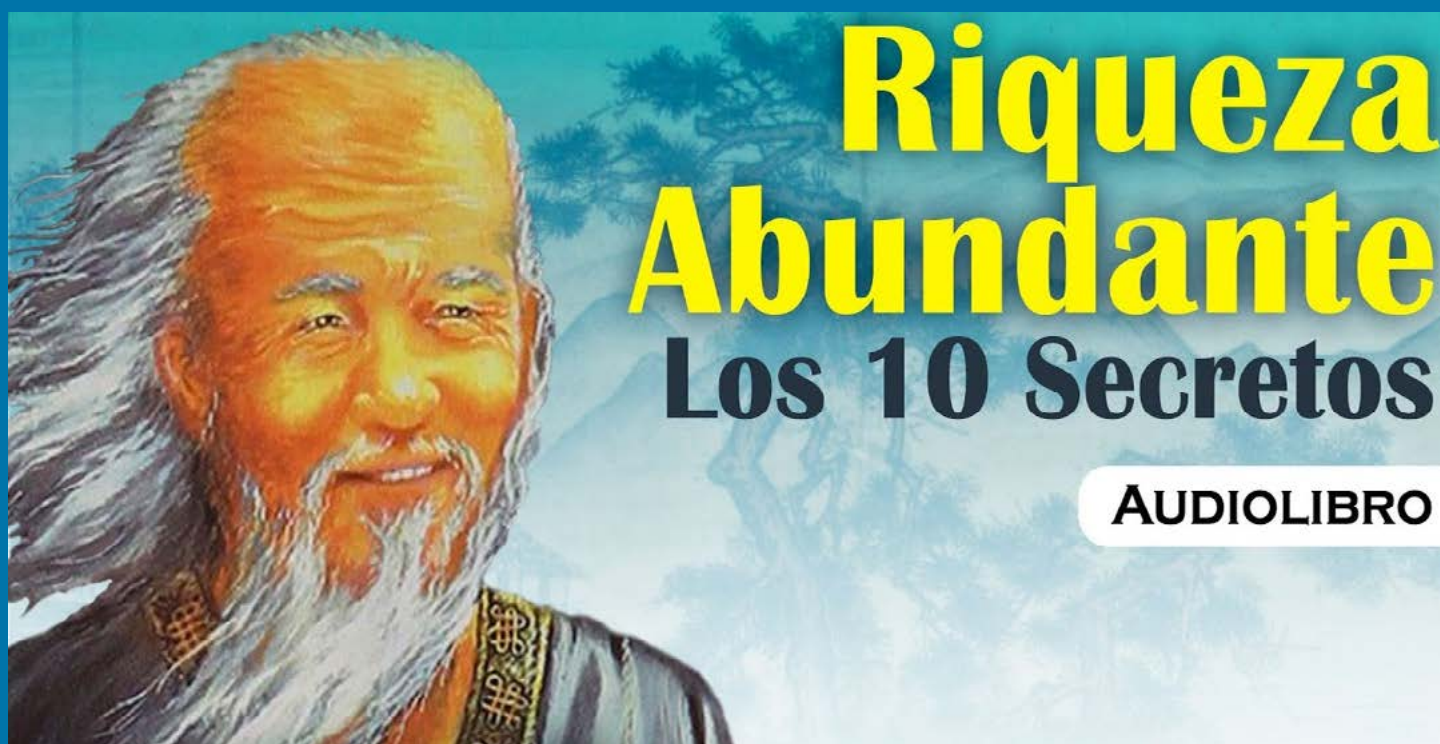
la vida es la de nunca confundir los deseos con la realidad. “En los negocios hay que desapoderarse del deseo y razonar de una forma simple y ecuánime para evitar costosos errores.

Para el empresario, no hay negocio que se pueda emprender con éxito sin tener una plena identificación con el trabajo, lo que colige que a uno debe gustarle lo que hace para que ello sirva de vital estimulante. “No hay forma de tener éxito alguno si uno no hace lo que a uno le gusta”, llegó a proclamar convencido.

Al presentimiento también le concede Corripio un valor fundamental. Dijo que él, particularmente, nunca ha hecho un negocio que vaya en contra de su presentimiento.

COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO No. 2

LOS 10 SECRETOS DE LA RIQUEZA ABUNDANTE NO.1



Los 10 Secretos de la Riqueza Abundante Parte 1. Adam J Jackson.

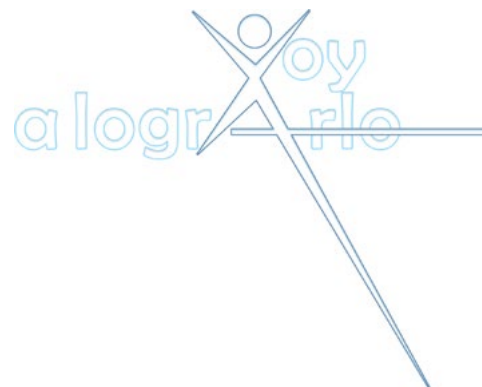
Audiolibros en Español Completos de Riqueza y Abundancia del libro best-seller de Editorial Sirio. Vea este vídeo: <https://www.youtube.com/watch?v=l5s3rJFxcIQ>

Capítulo 3

LA IMPORTANCIA DE LA ACTITUD

*“Estar sin dinero no es
el problema, no tener ideas
es el problema”*

Ángel Puello.





El éxito es una actitud. Y si se convierte en un hábito, como aconsejan muchos maestros, puede estar a unos pasos de quienes aspiren a lograr sus objetivos en la vida. Basta desearlo vivamente, trabajar por él con marcada constancia y sabiéndolo suyo desde el primer instante, no desmayar en el propósito de hacerlo suyo y no sólo por un momento.

Lejos de ser un misterio inescrutable, un lugar sagrado al que solo algunos elegidos pueden acceder, el éxito es un premio que puede obtenerlo todo aquel que confíe plenamente en su voluntad, su autoestima y su capacidad, y ponga esos y otros recursos en el empeño continuado de trabajar sin descanso para lograr el sueño de tener éxito, oportuno y duradero. Sólo hace falta, aparte la actitud positiva, trabajar denodadamente y con extrema pasión. Dedicarse por entero a ese objetivopreciado es lo único que exige el éxito.

Todos los grandes hombres de éxito han tenido un denominador común: han sido grandes apasionados de su trabajo y a través del inusitado entusiasmo que ha caracterizado la búsqueda de sus objetivos, han recorrido una valiosa trayectoria de vida que los ha colocado en la cúspide, sólo porque creyeron en esa pasión, cultivaron con esmero los métodos necesarios para plasmarla y se mantuvieron fieles a las normas de vida con las que han sabido materializar sus logros sociales y económicos.

Esfuerzo es la palabra clave, antes que pensar en que el éxito sea un secreto bien guardado. Nunca lo será para aquellos que desean con fuerza alcanzar un objetivo y colocan su mira en lograrlo, trabajando fuertemente por ello.

Alex Rodríguez, quien fue atleta de los Yankees de Nueva York, fue uno de los mejores pagados, tuvo un contrato de 270 millones de dólares, trabajó a diario en el campo cuando en el estadio apenas tenía un entrenador, un pelotero de liga menor y un chico que recogía las bolas.

Si de súbito alguien hubiese llegado al estadio y presenciara el ritual de prácticas diarias del ex pelotero de Grandes Ligas, ¿Es posible que se hubiesen asombrado si le habrían dicho que el

A photograph of Alex Rodríguez, a former professional baseball player, dressed in a dark blue double-breasted suit with gold buttons, a white shirt, and a dark patterned tie. He is smiling and looking to his left, juggling a baseball with his right hand. The background is a soft-focus view of a body of water and a distant shoreline under a warm, golden light, suggesting sunset or sunrise.

Alex Rodríguez

“Fue atleta de los Yankees de Nueva York, uno de los mejores pagados, ...trabajó a diario en el campo cuando en el estadio apenas tenía un entrenador...”

joven pelotero de las ligas mayores era el mejor pagado en la historia del mundo deportivo con 270 millones de dólares?

Como se ha destacado inmensidad de veces, no sólo es un privilegio trabajar en lo que nos gusta, sino que también es muy provechoso sentirnos a gusto con lo que hacemos y hacerlo de la mejor manera, porque con ello logramos que el producto de nuestro esfuerzo nos beneficie junto a nuestras familias y también a la sociedad en general.

Colocar nuestros talentos en plena ebullición es un servicio personal que produce dividendos, no sólo materiales, sino también sociales.

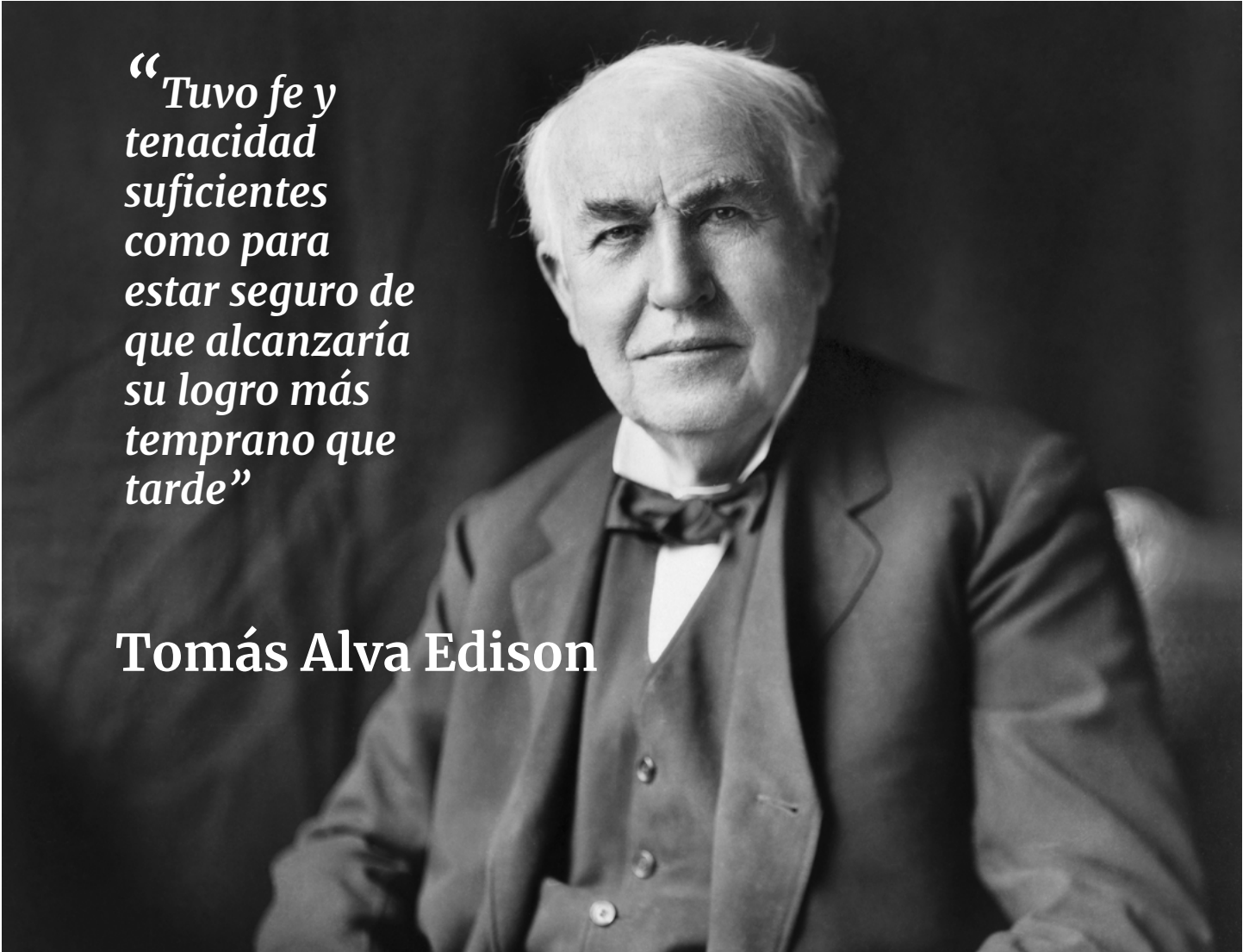
El éxito debe reiterarse, no se puede atribuir al destino, sino al seguimiento metódico de unos principios determinados que normarán nuestro accionar de la manera más positiva y provechosa. No es que descartemos el papel de la suerte, puesto que si bien ella puede tener algo que ver con el éxito, es sólo cuando se produce una de esas felices coincidencias en que distintos factores de corte favorable; suceden que tendrán a uno como el vértice de felices realizaciones.

Tales principios sirven para alcanzar el éxito en cualquier faceta de la vida, no importa el nivel educativo que hayamos logrado, la posición económica que poseamos y todos aquellos antecedentes como la edad y la formación doméstica recibida. Si no aplicamos unos principios cardinales a la hora de querer fraguar el éxito, éste se nos irá de las manos y posiblemente para siempre.

Si recordáramos los antecedentes de grandes hombres que hicieron del éxito la bandera de sus vidas, nos daríamos cuenta de que muchos de ellos tuvieron una infancia difícil, unos padres descuidados, o bien, se criaron casi abandonados por sus progenitores.

Muchos de ellos, aparte de una infancia marcadamente infeliz, no tuvieron éxito en los estudios, en los deportes y otros menesteres en los que incursionaron en los primeros años de sus vidas. Sin embargo, llegó un momento en que esos hombres y mujeres tuvieron que decidir el curso de su existencia en una etapa de decisiones que no tiene vista atrás y emprendieron la marcha hacia un destino mejor, se decidieron por alcanzar el éxito duradero y con el tiempo se convirtieron en grandes hombres y mujeres en sus respectivas comunidades y especialidades.

En esa etapa de decisión verdaderamente crucial, esos hombres y mujeres encontraron en alguna otra persona o un acontecimiento,



“Tuvo fe y tenacidad suficientes como para estar seguro de que alcanzaría su logro más temprano que tarde”

Tomás Alva Edison

un aliento vital o un ejemplo que los impulsó a tomar la senda del éxito siguiendo unos principios básicos como si fueran mandamientos.

Todos podemos ser capaces de llegar a ese momento culminante en que debemos tomar unas decisiones que harán cambiar nuestras vidas para siempre. Basta creer con firmeza en la calidad de los principios que deseas seguir, confiar en que tus logros serán hechos realidad y estar consciente de que si eres perseverante, tienes fe y sabes cuál es el principal propósito en tu vida, serás recompensado con el éxito sin importar en qué situación te encuentres al momento de decidirte. Olvida si aún careces de un poco de dinero, si tu juventud quedó o si determinados sucesos te han trastornado la vida en tiempos recientes.

Si tienes la suficiente capacidad de estar atento al cambio y tienes la suficiente voluntad como para seguir adelante confiando en que tendrás éxito, es seguro que lo tendrás. **Tomás Alva Edison**, el gran inventor norteamericano sufrió numerosos fracasos antes de que aportara al mundo creaciones tan maravillosas como la bombilla eléctrica y el fonógrafo. Edison tuvo fe y tenacidad suficientes como para estar seguro de que alcanzaría su logro más temprano que tarde.

Muchos hombres y mujeres como Edison iniciaron la trayectoria de sus grandes logros en situaciones tan precarias que otros incrédulos y gente de mentalidad negativa no les dieron ninguna posibilidad de alcanzar sus metas más preciadas. Y es que el verdadero valor del éxito radica en que es tanto mayor su valor cuanto más difíciles son las circunstancias en que se alcanza. Quienes perseveran y están confiados en que podrán llegar a la meta deseada tienen ya por adelantado buena parte del camino del éxito recorrido.

Detrás de la sonrisa glamorosa de una estrella de cine mundial, de un premio Nobel, de un afamado deportista o de un millonario hay toda una historia que la gente común jamás relacionaría con sacrificios. La sociedad en la que vivimos suele destacar con superficialidad el resultado instantáneo de lo que poseen los ricos y famosos, pero raras veces pone de resalto lo que costó a esas personas llegar y mantenerse en el sitio en el que luego es destacado en la prensa y la televisión, con todo el brillo que se prodiga a las celebridades.

Y es que el verdadero éxito nunca es fácil. Ese famoso, aquel millonario, necesitaron de mucho esfuerzo, desvelos, organización, fe, trabajo y dedicación esmerada para lograr el cumplimiento de sus metas elevadas. Nada les fue regalado por gracia divina, aunque sí tuvieron en Dios la inspiración y la creencia en que tales metas serían logradas.

Otro aspecto a poner de relieve entre los hombres y mujeres que han tenido éxito es que en la búsqueda de su preciado objetivo

cosecharon no pocos fracasos. El sólo hecho que ellos persistieran en alcanzar sus metas, pese a tales fracasos, hizo que sus logros fueran tanto más apreciados por cuanto a las dificultades inherentes a esa búsqueda incesante de éxito se sumaban esos trastornos tan frustrantes como fracasos.

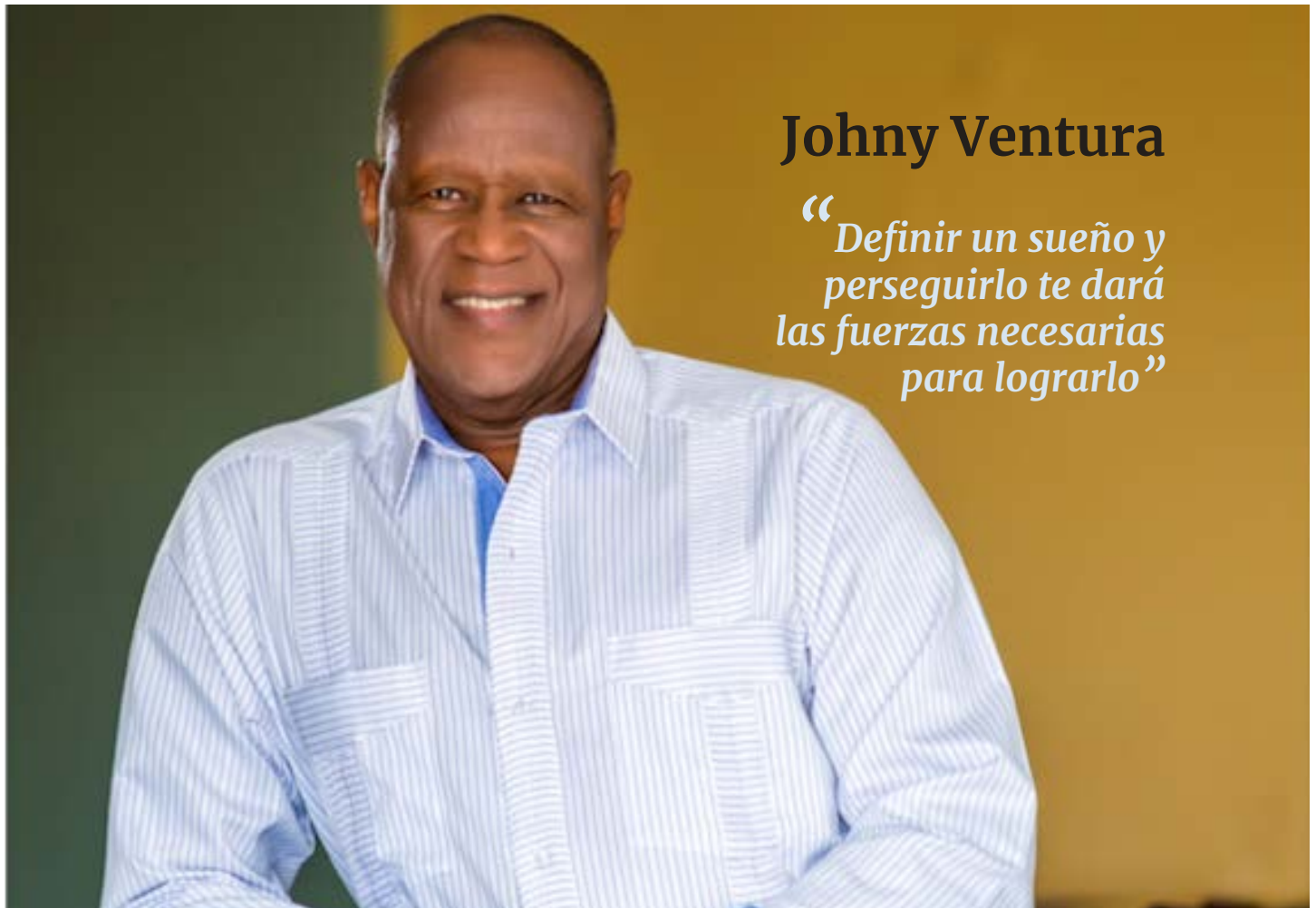
Es por ello que mucha gente no logra el éxito que se propone, ya que en su momento le falta la tenacidad, la fe y la dedicación necesarias para vencer la amargura que producen los fracasos iniciales. Cuanto mayor sea el empeño en alcanzar tu objetivo, más cerca te hallarás de verlo coronar con el éxito. Es por esto, a su vez, que no pocas personas abandonan sus esfuerzos, justo cuando están a punto de materializar su meta, pero lo ignoran, ya que no tuvieron fe en que su trabajo para lograrlo; iba a resultar en éxito.

Quien desee convertirse definitivamente en un vencedor en la meta que escoja, deberá también ser consciente de que para lograrlo tendrá que encaminar su rumbo sin dar marcha atrás. Ninguna gran empresa tuvo éxito si no fue a través del convencimiento de su emprendedor de que con el rumbo trazado no había manera de volver sobre sus pasos.

La viva resolución personal de que el camino escogido conducirá al triunfo es un requisito indispensable para alcanzarlo, toda vez que es necesario inspirarse en un estado mental que provoque en uno el deseo permanente de vencer, condición sine qua non para lograr el éxito.

Si existe alguna virtud que pueda catalogarse de clave para materializar el logro del éxito, esa ha de ser la perseverancia, sin la cual no es posible vadear los innúmeros obstáculos de que está plagado el camino hacia el triunfo.

Se precisa de mucha fuerza de voluntad, confianza plena en sí mismo y despliegue constante de energía positiva para imponerse a las vicisitudes que a diario se afrontan en la ruta escogida para llegar al éxito. **Johny Ventura**, el notable merengero dominicano, una gloria del arte popular de Latinoamérica, es un ejemplo paradigmático de perseverancia.



Johny Ventura

“Definir un sueño y perseguirlo te dará las fuerzas necesarias para lograrlo”

Johny Ventura, una verdadera leyenda del merengue de la República Dominicana lleva más de 50 años logrando el éxito en el mundo desempeñado los cargos de diputado y alcalde de Santo Domingo.

Ventura, quien ha recibido condecoraciones, premios Grammy y otros importantes reconocimientos nacionales y extranjeros, es un gran ejemplo de superación, pues surgió de la más extrema pobreza trabajando como ayudante de un fabricante de mosaicos.

Hoy, celebrando su éxito profesional y económico, él compartió su clave del éxito en una charla con jóvenes de barrios humildes a los cuales citó en un club para gratuitamente exponerles la fórmula de su éxito. El destacado cantante, compositor y director de orquesta resumió su secreto en los siguientes términos:

Definir un sueño y perseguirlo te dará las fuerzas necesarias para lograrlo. La vida es una carrera de obstáculos y si uno tiene definidos los sueños, los obstáculos te harán cambiar de un lugar a otro dejando todo a medio hacer.

Dice Ventura que el camino al éxito es espinoso y que por ello una de las razones por la cual la mayoría de la gente no tiene éxito es porque no está acostumbrada a luchar por lo que quiere. El que define lo que quiere lucha por ello.

En su charla, Ventura dijo que todo el mundo quiere ser, hacer y tener. La mayoría de la gente no logra ese objetivo porque primero quiere tener sin pasar primero por ser y hacer para luego tener.

Concluyó en que hay que tener mucho cuidado en ponerle acción al sueño porque cuando no ocurre así, ese sueño se convierte en ilusión y los ilusos generalmente terminan fracasando.

Con la enorme estela de inmigrantes europeos que llegó a Estados Unidos a la vuelta del siglo XX, llegaron también los sueños de muchos de ellos por convertirse en algo más que obreros y dependientes que laboraban en condiciones sumamente difíciles. Sin embargo, y junto con la nostalgia de tener sus pueblos de origen lejos y en ellos algunos de sus familiares más queridos, muchos inmigrantes levantaron, con esfuerzo tesonero y voluntad, verdaderos emporios, en tanto se destacaron como artistas, deportistas o militares.

El éxito le sonrió a aquellos que no se amilanaron porque estaban lejos de sus patrias queridas, ni porque trabajaban en condiciones casi inhumanas. Emergieron de tales circunstancias con tan fuerte creencia que lograrían triunfar, que en pocos años simbolizaron el triunfo de sus metas volviendo de paseo y con prosperidad evidente a sus pueblitos de origen, para satisfacción de aquellos que los vieron un día partir hacia la atractiva, aunque nebulosa incertidumbre del sueño americano.

Llega un momento en la vida de todo hombre o mujer, en que se desea fervientemente poseer una estabilidad económica que le

permítahacer realidad variadas aspiraciones. Pero no es suficiente querer poseer dinero, si no se está debidamente preparado para alcanzar el éxito que supone una buena lid. Aspirar a conseguir fama y dinero es posible siempre que se esté imbuido de un estado mental positivo e inspirado, capaz de convertir el deseo en una permanente obsesión. Tras ello, viene la necesidad de planificar esa obsesión de tal manera que los deseos se conviertan en un proyecto capaz de organizar la consecución de tales objetivos para que puedan fructificar.

Cuando se organiza la forma en la que se obtendrá ese dinero y uno coloca en la ruta de la fe y el trabajo tenaz para conseguirlo, no habrá manera de impedir que esa riqueza venga a nosotros.

COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO No. 3

11 REGLAS DEL ÉXITO DEL FUNDADOR DE AMAZON



Jeff Bezos, fundador de Amazon, es actualmente el hombre más rico del mundo, con una fortuna de más de \$130 mil millones de dólares, según la Revista Forbes.

11 Reglas para el éxito de JEFF BEZOS (Doblado). El empresario TOP más Rico y PODEROSO del Mundo. Vea este vídeo: <https://www.youtube.com/watch?v=xSr8ScCjaF4>

Capítulo 4

*“Si quieres que las cosas
cambien, cambia tú”.*

Ángel Puello.





Sammy Sosa fue uno de los latinos que más jonrones disparó en Grandes Ligas, este fue un humilde limpiabotas en su natal San Pedro de Macorís, en la República Dominicana. Sin embargo, siempre tuvo en la mente que quería ser un jugador de Grandes Ligas, famoso por demás.

Es por ello que entre la caja de lustrabotas y la ayuda diaria con que contribuía a su familia de escasos recursos, Sosa no dejaba de acudir al terreno de juego para practicar su gran pasión: el béisbol.

Nadie aspira a ser vendedor de hamburguesas, chofer de taxi o colector de basura. Todos quieren ser médicos, astronautas, pilotos, campeones olímpicos, actores famosos o generales de división. Y es que todo ser humano canaliza de la manera más natural aspiraciones en la vida que son también muy propias de la naturaleza humana.

Todos en algún momento hemos querido ser personas importantes, una vez lleguemos a la adultez. No



Sammy Sosa

“Sosa no dejaba de acudir al terreno de juego para practicar su gran pasión: el béisbol”

importa la condición social en que hayamos nacido o hayamos desarrollado.

La generalidad de los seres humanos aspiramos a alcanzar posiciones de relevancia en aquello por lo que nos inclinamos.

Desde pequeños solemos ser unos soñadores e m p e d e r n i d o s , imaginándonos que somos figuras notables en cualesquiera campos en que nos guste destacar, ya sea un estadio deportivo, la televisión o en la política, para decir sólo algunas de las proyecciones que hacemos una vez empezamos a aspirar con ser alguien.

Esa indudable capacidad de soñar es lo que nos transporta a crear metas, no importan cuán lejos de ellas estemos en el tiempo, y las cuales, si luego ponemos todo nuestro empeño, podemos alcanzar. Porque quien le hubiera dicho a **Juan Ramón Gómez Díaz**, allá en la singular comunidad cibaena llamada El Puñal, enclavada en la parte este de la provincia de Santiago de los Caballeros, caracterizada por el fuerte carácter de sus



**Juan Ramón Gómez
Díaz**

“Esa indudable capacidad de soñar es lo que nos transporta a crear metas, no importan cuán lejos de ellas estemos en el tiempo”

hombres, que sus sueños los iba a alcanzar.

Quien le hubiera dicho a María Domitila, su madre o Abraham, su padre, que aquel ferviente deseo de que sus hijos superaran las limitaciones de la sociedad en la que ellos crecieron, las que les impidió derribar determinadas barreras sociales y humanas, sería alcanzado con creces por aquel joven soñador.

El jovencito que recibiera la educación inicial en la escuela primaria Colorado, de Santiago, y se graduara de bachiller en el liceo Isaac Newton, el mismo soñador que batió las alas para explorar nuevos horizontes, por lo que abandonó las estrecheces del campo y el calor hogareño para enfilar en la Fuerza Aérea Dominicana, donde alcanzó el rango de sargento, precisamente ese paso por la milicia habría de acentuar su disciplina, fortaleciendo así su dedicación, deseos de superación y sobre todo responsabilidad, pero sin dejar de soñar en metas mayores conduciéndolo luego a ser uno de los más exitosos empresarios de los medios de comunicación del país.

Gómez Díaz, quien se convertiría de niño soñador a sargento escribiente de las Fuerzas Aérea, empresario importador y luego creador del Medios Telemicro, el cual se han convertido en medios de los de mayor teleaudiencia y respetabilidad, y el cual ya es un emblema de los dominicanos.

Es precisamente soñar una de esas condiciones del ser humano que debemos incorporar como una herramienta necesaria para alimentar nuestras aspiraciones, siempre que esta inclinación sea una, entre varias de esas herramientas. De nada nos sirve soñar si ello no es apenas el comienzo de una larga y empeñosa decisión de trabajar fuertemente por un objetivo en el que soñar y desear ardientemente materializarlo, forme parte de ese estado mental de triunfo que debe acompañar toda carrera por el éxito.

De chicos damos rienda suelta a nuestros sueños jugando a lo que quisiéramos ser que sean nuestras profesiones del futuro. Todos recordamos alguna vez cuando nos obsequiaron en el día de Reyes con maletines de médicos, pelotas de fútbol, muñecas, pistas de trenes o autos en miniatura.

De alguna manera iniciábamos un proceso mediante el cual canalizábamos nuestras más sentidas aspiraciones a través de un objeto, pero ese juego de soñar despiertos lo proyectábamos más allá en nuestra imaginación.

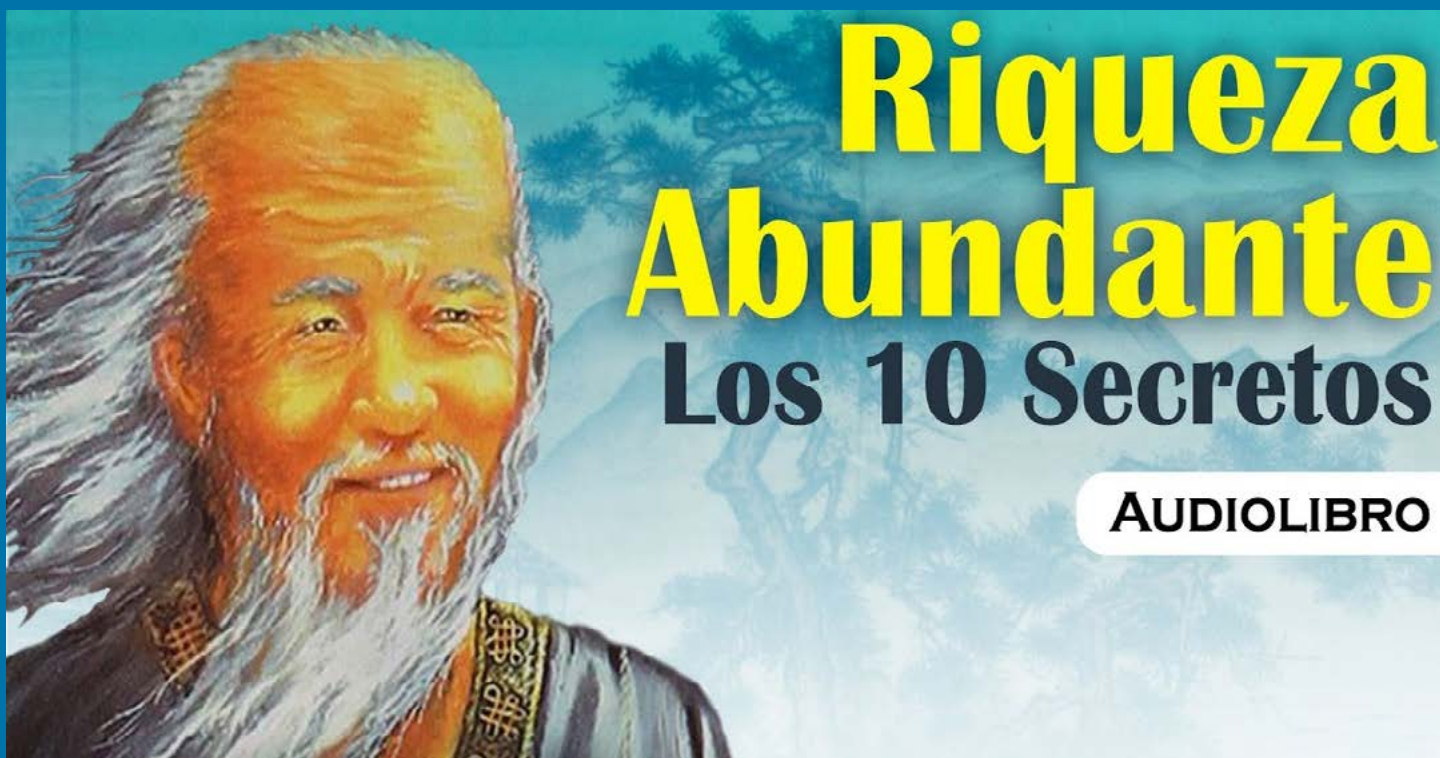
Empezamos, por así decirlo, a ser “alguien” y era aquella pequeña obsesión el punto de partida para emprender un camino que, de seguro, estaría lleno de obstáculos, pero que de igual forma nos atraía tanto que nos consumía como una pasión.

Con el paso de los años aprenderemos que no basta con soñar, y ni siquiera con tener grandes aspiraciones, si no se tiene la voluntad, la capacidad de organizarnos y la creencia firme en lo que tenemos como meta.

De niños no resulta fácil apreciar que el camino escogido puede y estará repleto de inconvenientes y que para superarlos será necesario valernos de una gran dosis de constancia, conocimientos y capacidad para desarrollar esfuerzos con tal de afrontar con decisión y responsabilidad los retos que nos depara la meta por alcanzar.

COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO No. 4

LOS 10 SECRETOS DE LA RIQUEZA ABUNDANTE NO.2



Los 10 Secretos de la Riqueza Abundante Parte 2. Adam J Jackson.

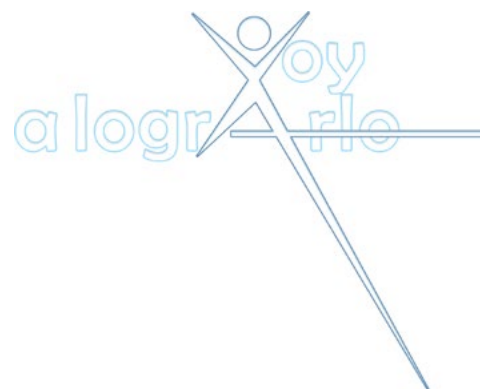
Audiolibros en Español Completos de Riqueza y Abundancia del libro best-seller de Editorial Sirio. Vea este vídeo: <https://www.youtube.com/watch?v=jbjROVYRMIQ>

Capítulo 5

LABRANDO EL CAMINO

*“No vayas por ningún camino que no sepas
donde va, pero si sabes que a buen destino
guía no te detengas por nada ni por nadie.”*

Mariano Aguiló.

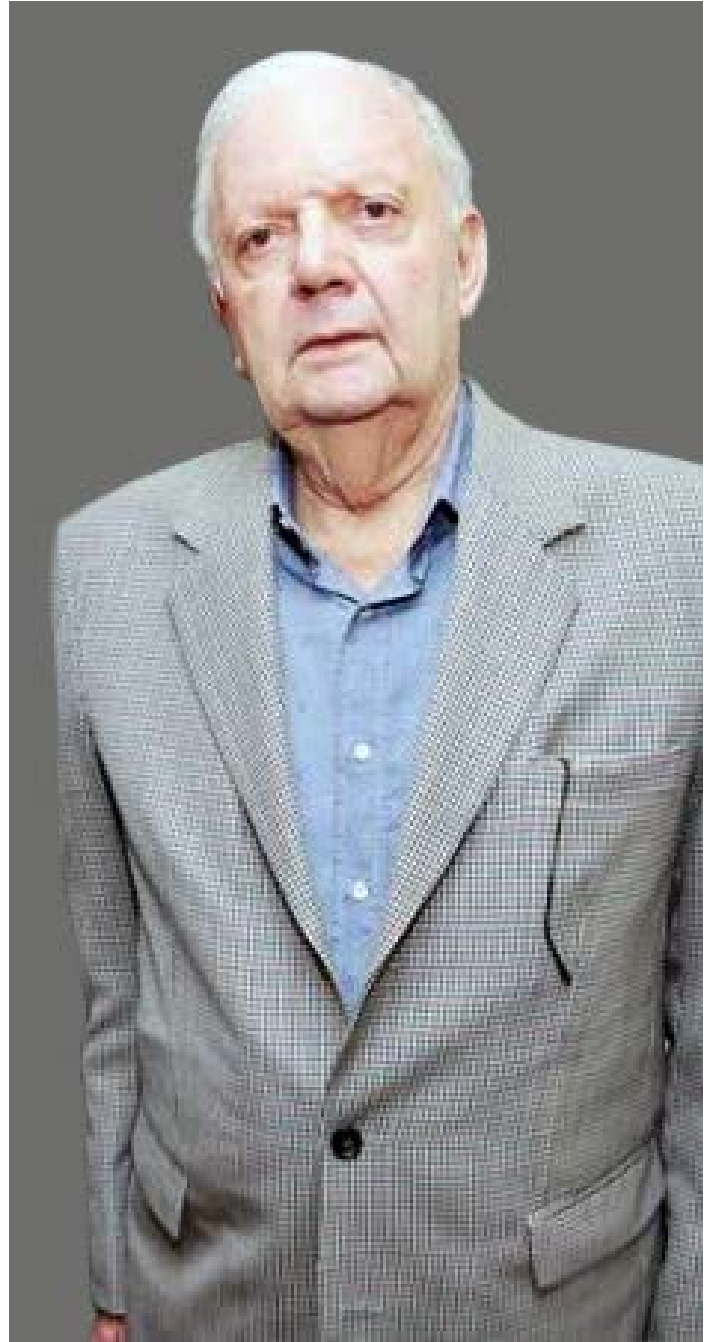




Nunca será demasiado tarde para decidirse por alcanzar una meta que le permitirá disfrutar de un presente y un futuro provechosos. Si está dispuesto, sólo hace falta poner claro en su mente que su objetivo está definido y estar consciente de que deberá poner en práctica una metodología adecuada que, junto a una buena dosis de fe y confianza en sí mismo, deberán facilitarle el éxito.

Toda carrera hacia el éxito debe estar acompañada de ideas suficientemente claras, porque sólo de esta manera podrá tener un horizonte despejado que le permita planificar su trayectoria hacia esa meta anhelada que le pueda garantizar la estabilidad gananciosa de su futuro.

Gustavo Turull, quien fuera propietario de la franquicia Burger King y Papa John's en República Dominicana, y de nivel una de la más importante red de cines local, aseguraba que el hombre vive cosechando frutos de sus pensamientos, por este motivo entiende que todo ser humano es lo que piensa. Este empresario llevó como norma de vida iniciar cada mañana con palabras positivas, que se va transformado en ideas y proyectos que dan óptimos resultados. Su hija Isabel Turull



Gustavo Turull

“El hombre vive cosechando frutos de sus pensamientos, ...todo ser humano es lo que piensa”.

ha heredado de su padre este plan de acción positivo, llenado de abundancia espiritual y material.

Naturalmente, todo lo anterior sólo será posible si usted define de entrada y con bastante precisión hacia donde dirige sus pasos. Esta cuestión es fundamental para iniciar su gestión del éxito con buen pie. Es lo primero ante todo.

Cuando usted se considera dispuesto con todas las ganas a marchar en firme por conseguir el éxito, hace falta determinar con buen criterio el objetivo que desea alcanzar. Este es el momento de determinar lo que deseas alcanzar, aquello por lo que estima que todos tus desvelos serán necesarios y apreciados. Es el momento en que debes apuntar con la mayor claridad posible, cuáles son aquellos sentimientos y pensamientos que te inclinan por un sueño en el que pones todo tu empeño.

Víctor Méndez Capellán, uno de los empresarios dominicanos más prósperos, siempre estuvo seguro de que alcanzaría la meta que se había propuesto cuando llegó a la Capital, desde su pueblo natal San Francisco de Macorís. No importó que este



Víctor Méndez Capellán

“Acumular un conocimiento cabal de lo que te propones alcanzar y cómo deseas hacerlo resulta vital para materializar el objetivo deseado”.

viejo concesionario de Western Union empezara cargando una caja de limpiabotas. Ni siquiera que estudiara y trabajara a la vez en oficios duros, y hasta se enrolara al Ejército.

Muy pronto estuvo claro que Méndez Capellán no había llegado a Santo Domingo en la parte trasera de un camión para seguir siendo uno más. Como mayorista de billetes de lotería y luego propietario de una pequeña agencia de viajes, este joven emprendedor inició una carrera ascendente en el mundo empresarial, que lo llevó a convertirse en propietario de uno de los complejos de negocios más importantes de la República Dominicana.

No basta con tener una idea aproximada, ni siquiera una gran idea, como suele tener una mayoría de personas que persiguen el éxito.

Son muchos los que entienden que cualquier día han recibido la bendición de una buena idea, la que estiman como una revelación, pero en eso se quedan. Para que una idea sea algo más que una buena idea, precisa de ser pulida, moldeada, de tal manera que al analizarla pueda uno definir también con precisión como llevarla a cabo.

Es por ello que acumular un conocimiento cabal de lo que te propones alcanzar y cómo deseas hacerlo resulta vital para materializar el objetivo deseado. Saber lo que se tiene entre manos es indispensable para emprender cualquier empeño en la vida. Enriquecerse con variadas técnicas y consejos resulta imprescindible para que alguien con deseos de alcanzar el éxito pueda organizar su estrategia de triunfo.

Los conocimientos adecuados permiten disponer de las herramientas necesarias para prepararse al emprender un camino que requerirá de esfuerzos ante desafíos variados y demanda de consistencia y confianza en uno mismo.

Freddy Beras Goico fue un reputado productor de televisión, fue el más versátil y polifacético del país, quien se ganó el respeto y admiración, y atesoró un lugar especial en el corazón de los



Freddy Beras Goico

“Define la clave de su éxito personal en el arte de tener perseverancia, dedicar tiempo a la preparación, guardarle respeto al público y lograr tener suerte”.

dominicanos. Desde muy joven se vio obligado a enfrentar situaciones difíciles al tener que ir al exilio frente a las amenazas ante el régimen que encabezó el dictador Rafael Leónidas Trujillo, a cuyas acciones se opuso.

Se inició en el oficio de albañil pasando luego a ser camarógrafo y director de cámaras cuando ingresó a los estudios de televisión. El señor televisión, como muchos le llamaban, además de que logró tener éxito económico, también logró convertirse en uno de los más ilustres dominicanos de todos los tiempos, condecorado con la orden de Duarte, Sánchez y Mella, en el grado de Comendador, además de ser ampliamente reconocido por su labor filantrópica. Freddy Beras Goico, considerado como más completo de los artistas dominicanos, define la clave de su éxito personal en el arte de tener perseverancia, dedicar tiempo a la preparación, guardarle respeto al público y lograr tener suerte.

Por supuesto, poseer conocimientos no lo es todo. Si así fuera, bastaría con un título de cualquier academia o escuela especializada para tener garantía de ser un hombre o mujer exitosos. Quien desea

obtener el triunfo en su vida debe entender que los conocimientos sólo serán un paso previo en la carrera por el éxito.

Conocer a cabalidad es sin dudas un activo muy valioso en aquellos que saben a profundidad qué es lo que buscan en su vida y cómo desean obtenerlo. Tras los conocimientos, que fortalecen la visión personal en la carrera por el éxito, deben llegar, pulidas y bien puestas, virtudes que como la fe, la valentía y la confianza en sí mismo, lo que supone una plataforma poderosa desde la cual lanzarnos a la búsqueda incesante del triunfo.

Vale bien lo antedicho cuando recordamos la trayectoria de éxitos que coronó la vida profesional de **Walt Disney**.

El creador de Mickey Mouse no fue gran director de películas, tampoco un talentoso caricaturista ni mucho menos buen ingeniero. Sin embargo, su extraordinaria capacidad visionaria lo llevó a crear uno de los imperios más poderosos del cine mundial merced a mucha perseverancia y una enorme intuición. El reino mágico de Disneylandia y Disneyworld no es más que el resultado



Walt Disney

“Su extraordinaria capacidad visionaria lo llevó a crear uno de los imperios más poderosos del cine mundial merced a mucha perseverancia y una enorme intuición”

de una vida dedicada a desarrollar aquellas herramientas con las que Disney pensó siempre que eran apropiadas para emprender su camino hacia el éxito más señalado.

Una vez definido el gran objetivo de su vida, acceder a los conocimientos indispensables y estar dispuesto a entregar el alma, dedicar el mayor esfuerzo y disponer de la valentía y la perseverancia en ese intento mayor que es lograr el éxito para toda la vida. Una creencia firme en Dios y en las posibilidades particulares de las propias habilidades cimentará sin dudas las posibilidades reales de tener éxito.

Crear a pie juntillas en que se logrará la meta es tan importante como los conocimientos acumulados y la definición clara del objetivo a seguir. Nadie que no crea en sus propias habilidades y sea guiado por la fe jamás podrá alzarse con un triunfo, por pequeño que este sea.

Ese sueño por el que se ha desvelado durante años en la búsqueda afanosa de darle sentido a la vida mediante el logro de grandes metas sólo será posible con disciplina, deseos inmensos y una buena estrategia de lucha, indispensables para hacer realidad el triunfo anhelado.

COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO No. 5

15 COSAS QUE LOS POBRES HACEN QUE LOS RICOS NO



Hábitos para una vida feliz.

15 cosas que los pobres hacen que los ricos no.

Mira este vídeo: <https://www.youtube.com/watch?v=pLJ2ruuViZo>

Capítulo 6

LO QUE PUEDE CAMBIAR TU VIDA

*“Todos los cambios, aun los más anhelados,
tienen su melancolía, pues lo que dejamos es
una parte de nosotros mismos;
para entrar a otra”.*

Anatole France.





Napoleón Bonaparte

“La estatura del hombre no se mide de la cabeza a los pies, sino de la cabeza al cielo”



Nunca será demasiado insistir en algo que para algunos pudiera parecer un asunto sobreentendido: Si usted desea coronar su trabajo con éxito es imprescindible que crea con firmeza en lo que puede lograr. No importa que usted quiera lograr el éxito, que lo que desee con muchas ganas y que, inclusive se proponga encaminar esfuerzos en tal dirección.

Tampoco basta que usted se haya enriquecido con los conocimientos necesarios y de que haya dispuesto de disciplina y las mejores intenciones. Ninguna de esas condiciones será tan importante en esta lucha por la meta como la de creer de manera absoluta en que podrá lograrlo.

La fe en alcanzar un objetivo posee tal fuerza inconmensurable que es capaz de ser la gran diferencia entre quienes desean el éxito y aquellos que no solo lo desean, sino también que poseen la convicción de que así ocurrirá. Es innegable la enorme fuerza que contiene por sí mismo el sentimiento de la convicción.

Nadie imaginaría a **Napoleón**, Helen Keller o Galileo sin haber estado animados de una profunda convicción, pese a su origen



Helen Keller

“Pese a ser invidente se erigió en una influyente y admirada personalidad de Norteamérica gracias a su espíritu perseverante”

y apariencia. Jamás nadie hubiese imaginado que aquel hombrecillo regordete estaba destinado a conquistar media Europa y dejar al mundo un legado único de estrategia militar. Por ello le cupo muy bien su famosa frase de que la estatura del hombre no se mide de la cabeza a los pies, sino de la cabeza al cielo.

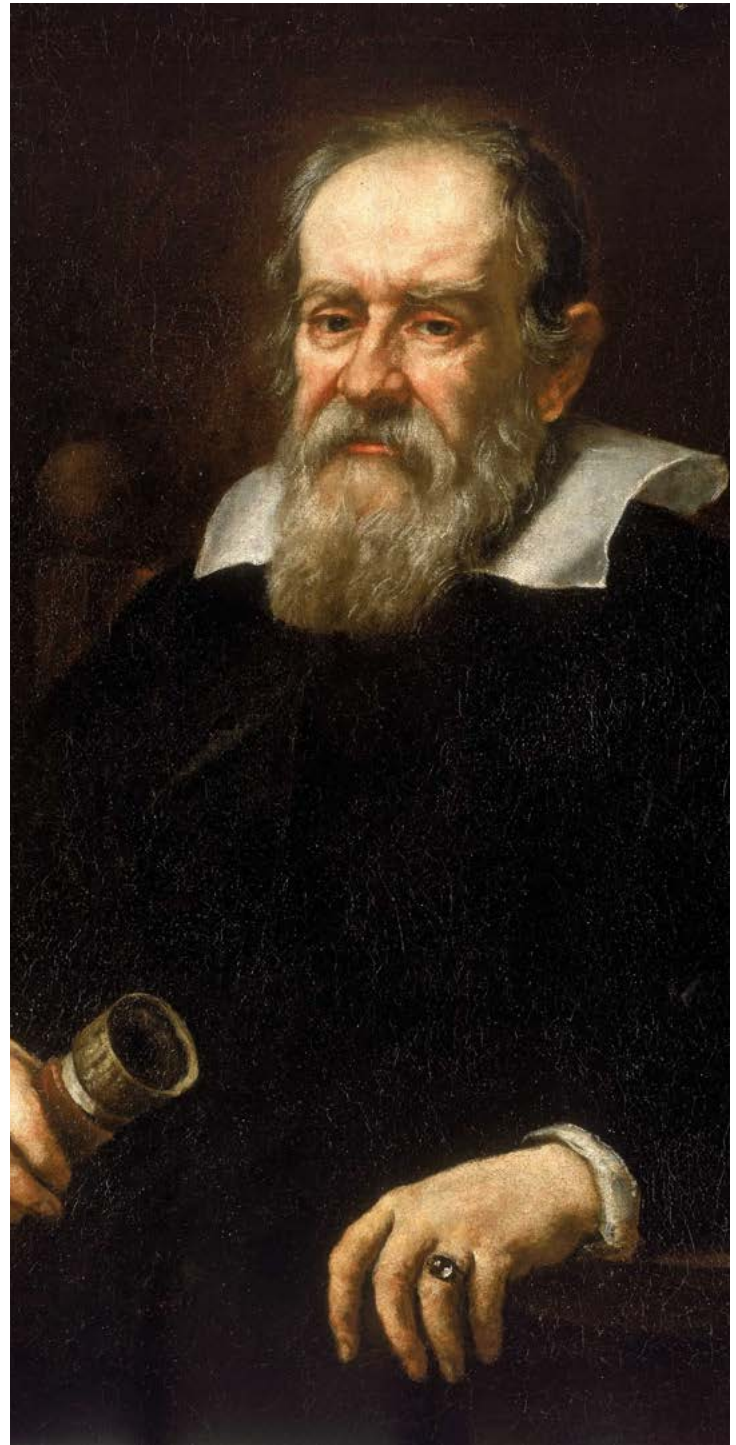
Luego que se conoce de la vida a oscuras de **Helen Keller** se puede apreciar cuán grandiosa fue la convicción de esta mujer, quien pese a ser invidente se erigió en una influyente y admirada personalidad de Norteamérica gracias a su espíritu perseverante. Pese a su aparente limitación física, Keller alcanzó habilidades y logros que pocos seres humanos con visión habrían podido alcanzar en su época.

Y es que resulta infinita la posibilidad de extraer provecho de la convicción cuando ésta se plasma en la aspiración de materializar una meta sentida. Ella no es más que la concentración poderosa de la fe en las propias capacidades, y la energía maximizada del deseo en llegar a un objetivo que entendemos posible.

Creo que cuando **Galileo Galilei** fue a prisión por entender que la Tierra giraba y sin embargo insistió en lo que era su propia convicción, es el ejemplo supremo de lo que representa para alguien confiar en sus ideas con la tenacidad y fe que requiere haber alcanzado un objetivo.

Procurar el éxito es tan importante como mantener la fe y la constancia para permanecer cosechando logros gracias al trabajo tesonero desplegado durante un buen tiempo. Para ello es preciso encontrar aliento en una fuerte motivación. Cuando se está motivado, el alcance de la meta se acorta porque en la mente y la inspiración existe una inyección extraña de adrenalina que impulsa el deseo hacia el objetivo con una fuerza extraordinaria.

Félix Sánchez, el mundialmente reconocido corredor de campo y pista dominicano, ganador de la medalla olímpica en Atenas en el año 2004, es un verdadero ejemplo de cuando la motivación ejerce una poderosa influencia en alguien que persigue el éxito. Sánchez hizo una filosofía de vida entrenarse fuerte estando en el tope de su gloria, sólo pensando



Galileo Galilei

“Insistió en lo que era su propia convicción”

Félix Sánchez

“Cuando se siente uno en el tope se piensa en cuantos no querrían batirte y desplazarte, entonces mi mente se esfuerza a tal punto que podría ser capaz de volar”



que otros corredores deseaban darle alcance por ser el número uno de su especialidad deportiva. Para este atleta, respetado en Europa como una verdadera reencarnación de Edwin Moses, la motivación es una parte esencial de su entrenamiento, al que integra a una maquinaria de preparación psicológica y física con igual importancia.

Nacido en Nueva York, de padres dominicanos, Sánchez aprendió muy pronto que la mejor motivación es aquella que brindan los obstáculos en el camino, y el velocista a quien sus compatriotas bautizaron como “Súper Sánchez”, encontró muchos en su camino, incluyendo una muchacha que una vez le ganó una carrera de cien metros y la burla de sus amigos.

“Cuando se siente uno en el tope se piensa en cuantos no querrían batirte y desplazarte, entonces mi mente se esfuerza a tal punto que podría ser capaz de volar”.

COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO No. 6

15 COSAS QUE LOS RICOS HACEN QUE LOS POBRES NO



Hábitos para una vida feliz.

15 cosas que los ricos hacen que los pobres no, si te encuentras haciendo uno de ellos felicidades, o si sabes de alguien que no los este haciendo compártelo.

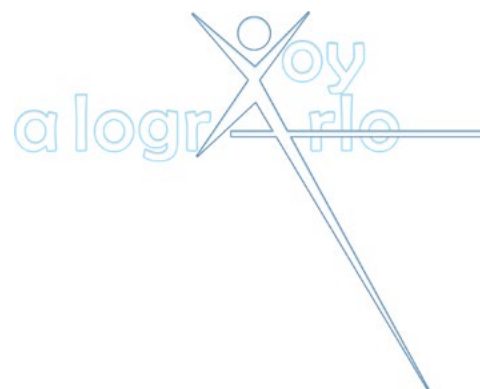
Mira este vídeo: <https://www.youtube.com/watch?v=SerJlOQhbbc>

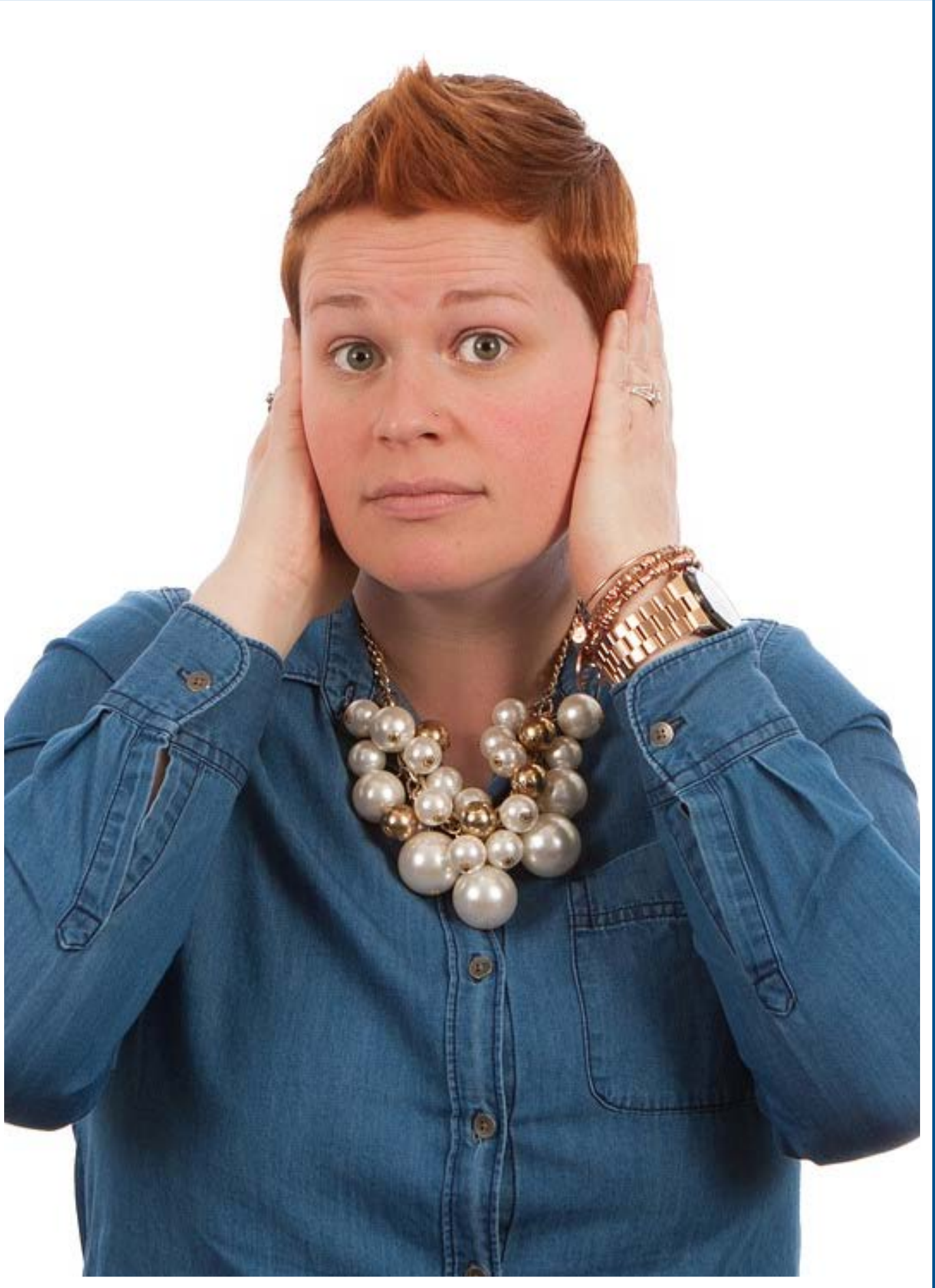
Capítulo 7

OÍDOS SORDOS A MENSAJES NECIOS

*“Hacerle caso al que siempre
piensa mal, es vivir siempre
malos momentos”.*

Ángel Puello





Ir detrás del éxito supondrá siempre que se tienen los recursos personales y la confianza necesaria como para entender que esa meta está dispuesta para que sea alcanzada por aquel o aquella que crea sinceramente que la merece y trabaje denodadamente por ello.

Así como nadie puede dar lo que no posee, ningún ser humano es capaz de acometer la empresa del éxito si no está seguro, si no posee la convicción de que tiene las necesarias herramientas como para llegar al objetivo buscado. Si estás seguro de que tienes los deseos, los conocimientos, la disciplina y la capacidad de sacrificio indispensables para triunfar, sólo te falta reunir tales virtudes y preguntarte si estás convencido de que con ella puedes lograrlo. Nada es demasiado grande ni demasiado pequeño. Todas las metas que nos propongamos requerirán, antes que nada, de un convencimiento personal de que podremos superar cuantos obstáculos encontremos en el camino hacia el éxito. Y no importarán las intenciones, los conocimientos si no se suma a cualquier proyecto del poder inmenso de la convicción.

Hacemos énfasis en este aspecto tan importante en la carrera por el éxito debido que nuestras sociedades son generalmente inclinadas a promover sentimientos derrotistas, lo que también influye en nuestras actitudes mentales. Se diría que prevalece una cierta cultura de la mediocridad que trata continuamente de inducirnos a no intentar nada más allá de la norma establecida por quienes nunca dan un paso hacia la superación personal y social.

Estamos rodeados constantemente de fracasados que suelen instigarnos a desistir de nuestros elevados propósitos, haciéndonos creer que no alcanzaremos nuestras metas porque ello equivale a soñar. Pero ocurre que soñar, entendido como ya lo hemos explicado, esto es, como la planificación ideal de un proyecto que en ese momento se halla en una primera fase, puede alimentar la fuerza de esa convicción indispensable para alcanzar nuestros objetivos, pese a los condicionantes educacionales que persisten en nuestra sociedad.

No es extraño que buena parte de nuestras vidas la hayamos pasado escuchando de cerca mensajes desalentadores que tratan de inducirnos, y en ocasiones lo logran, a que no emprendamos la realización de nuestras grandes metas. Es tal la propensión generalizada de creer que los grandes sueños son imposibles de materializar que se ha convertido ello en lo que llamo una realidad parálisis.

Es tal el grado de decrecimiento y falta de iniciativa que anida en tantas personas que no pocas veces logran convencernos de que, efectivamente, las grandes metas sólo pueden alcanzarlas algunos predestinados. Es por ello que muchos tienen la creencia generalizada de que alcanzar la riqueza es privilegio de unos pocos y no, como es en realidad, una fuente que está disponible para todo aquel que en verdad tenga vivos deseos de conquistarla, tenga fe ardorosa en que lo logrará y organiza un plan disciplinado y consciente para alcanzar ese objetivo.

Esa es la verdad. Jamás debe uno darse por vencido antes de iniciar la batalla por la conquista de aquellas metas que son tan preciadas que cambiarán la vida misma de quienes emprendan el camino hacia el éxito.

Ciertamente, y como escribiera alguien. “El éxito y la prosperidad son un club exclusivo en la medida en que así lo creen aquellas personas cuya actitud les restringe su propia entrada”.

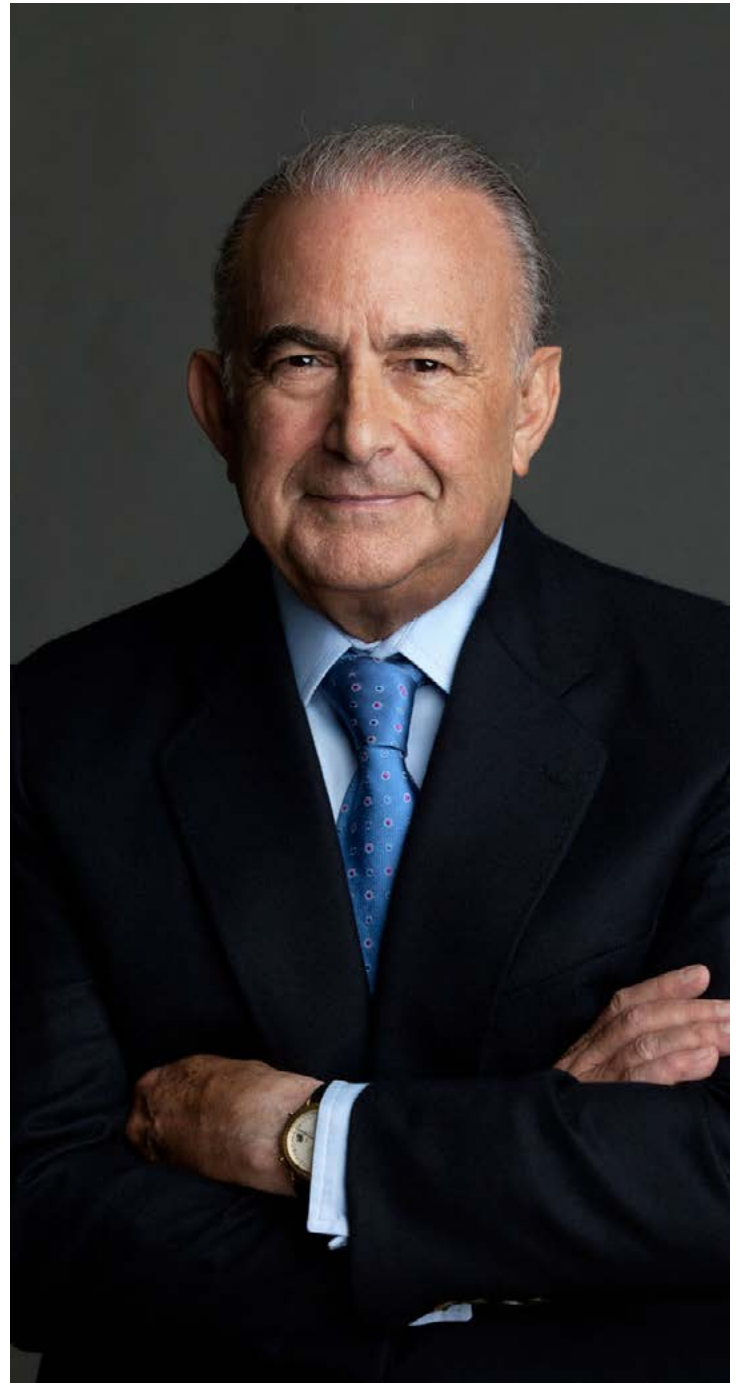
Si se revisa con cuidado la vida de muchos grandes hombres que hicieron del éxito la bandera de su existencia, se notará que todos creyeron fielmente en que llegarían a la meta fijada. Ningún logro extraordinario en la vida de las personas de éxito ha sido posible sin que ellos se convencieran a sí mismos de que su logro no sólo era posible, sino también que sus habilidades y creencias para alcanzarlos eran las más adecuadas en ese momento.

Gustavo Cisneros, uno de los empresarios más exitosos, poderosos y de visión global más trascendente en América Latina, vio claro

que el gran mérito del éxito comienza precisamente en el momento en que se empiezan las cosas, tal como le enseñara su padre, el hombre que más ha admirado.

Propietario y líder de un conglomerado de empresas en las que sobresalen las de telecomunicaciones, Cisneros dijo que si tuviera un solo dólar lo invertiría en él mismo para desarrollar una inclinación por la que esté convencido y con ello emprender el camino del éxito. “Hay que ser optimistas. Levantarse todos los días con una sonrisa y decir Sí puedo”.

El líder del grupo empresarial más importante de América del Sur y uno de los magnates latinoamericanos más poderosos, heredó de su padre una fórmula que bien merece la pena resaltar, que es la que llamaría la Fórmula de las Tres C. Para alcanzar el éxito, dice Cisneros, ha de contarse con cerebro, corazón y coraje. Cerebro para visualizar las oportunidades, corazón para llevarlas adelante y coraje para superar los obstáculos.



Gustavo Cisneros

“Hay que ser optimistas. Levantarse todos los días con una sonrisa y decir: Sí puedo”.

El triunfo empresarial, del que Cisneros es un destacado paradigma, debe estar acompañado de una correcta conducción gerencial en la que se respete el talento de los demás, utilizándose conforme a sus habilidades y trabajar siempre en equipo. Fue así como el Grupo Cisneros llegó a tener no menos de 35 mil empleados y ventas por más de 5 mil millones de dólares a mediados de los años 80, éxito que a inicios de siglo se ha expandido a naciones como Estados Unidos y Europa.

En palabras de Cisneros “no existe, no obstante, una única e inapelable fórmula para el éxito en los negocios. Pero sí creo de interés hacer explícitos principios que me han sido útiles a lo largo de mi carrera”.

Algunos de ellos, como la importancia de la intuición, y de lo que podríamos denominar el “instinto” empresarial, son importantes, pero me temo que no pueden enseñarse en los negocios. Este instinto es usualmente clave para identificar a tiempo las oportunidades, y crece con la experiencia aunque no se trata de algo infalible. No debemos confiarnos exclusivamente en nuestro instinto, pero no debemos tampoco asfixiarlo. Tomar decisiones con rapidez, y admitir riesgos calculados, es de suma relevancia, a lo que deben sumarse las destrezas de la organización para ejecutar los proyectos con eficiencia.

Advierte sin embargo, que todo buen empresario no es sólo aquel que obtiene éxito, sino el que aprende de sus tropiezos. Por ello recomienda tener siempre a mano una estrategia de salida cuando las cosas no marchan bien, y reemprender el camino hacia el éxito con mayores bríos.

Cada persona es, en sí misma, una fortaleza o un amasijo de debilidades. Si eres de los primeros te darás cuenta de que depende de ti establecer las reglas de juego para acometer la empresa que cambiará tu vida.

Tú eres capaz de convertirte en el arquitecto de tu propia conquista anteponiendo la fe al derrotismo, o puedes tú mismo decretar la vencida antes de iniciar la batalla porque hay hombres y mujeres que ellos mismos aniquilan todas sus posibilidades de éxito. Y cuando eso ocurre, los únicos que habrán “triunfado” son aquellos a quienes has escuchado toda la vida proclamando que las grandes metas son imposibles de alcanzar, claro está, porque son unos fracasados que habrán sumado otro al momento en que una persona se declara perdedora antes de emprender la ruta hacia el éxito.

Fortalecer las propias creencias es, por ello, tan indispensable como creer firmemente en que con ellas puedes llegar al fin de la jornada. Si eres capaz de conservar esa creencia en tu proyecto eres también capaz de materializarlo. Es por ello que en un momento tan crucial en nuestra existencia, ese momento en que nos decidimos a dar el gran salto que la cambiará para siempre, es de vital importancia hacer un alto en el camino y plantearse una completa revisión del recorrido que hemos hecho hasta ese momento. Revisar nuestra vida en una seria retrospectiva, hará que nos permitamos analizar cuáles acontecimientos nos han permeado positivamente y en cuáles hemos flaqueado. Repasaremos con ello una serie de hechos que vistos en conjunto nos ayudarán a comprender un trayectoria que debemos y podemos mejorar sustancialmente.

Tal revisión hecha con absoluta honestidad sin autoengaños, nos permitirá conocer a profundidad aquellas personas y sucesos que han moldeado nuestras creencias, nuestros hábitos, lo mejor de nosotros mismos. Y por esa razón valdrá la pena reforzar tales influjos para que nos sirvan en el proyecto que ahora emprendemos.

COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO No. 7

15 LECCIONES DE LOS PADRES RICOS A SUS HIJOS



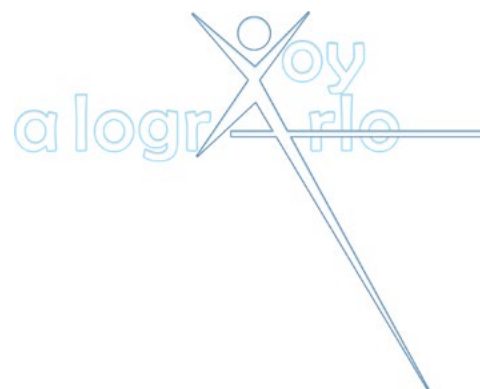
15 LECCIONES QUE LOS PADRES RICOS Enseñan A Sus Hijos Que Los Pobres No Lo Hacen.
Ver este vídeo: <https://www.youtube.com/watch?v=H8nntfW3Jes>

Capítulo 8

PRIMERO LO PRIMERO

*“La autoestima es lo primero
para descubrir nuestros
tesoros escondidos.”*

Ángel Puello.





Un elevado sentido de autoestima es más que útil a la hora de evaluar y considerar las potencialidades de nuestros propios recursos. Cada quien, tanto más tanto menos, posee capacidades que bien administradas y pulidas nos permiten llevar a cabo tareas de envergadura siempre que nos dispongamos a ello con entera fe.

Debemos hacer caso omiso a quienes siempre estarán prestos a dañar nuestra autoestima, intentando disminuir nuestras capacidades mediante la prédica desalentadora del pesimismo propio de los mediocres. Somos nosotros los que estamos en la mejor posición para conocer de nuestras habilidades y confiar en que con ellas podemos llegar tan lejos como nuestro ferviente deseo así lo determine.

Hay que echar mano de aquellos momentos en que gente valiosa, parientes o amigos, nos tendieron una mano o nos dispensaron un oportuno consejo para poder avanzar desde los primeros años.

Ramón Molina Cáceres no olvidó nunca que cuando fue un niño en su pueblito Cutupú, en La Vega, era tan pobre que no recuerda haber vestido algún pantalón que no tuviera remiendos. Llegó un momento en que eran tantas las burlas de sus amigos que optó por no salir a la calle durante un buen tiempo. Cuando marchó a la capital con fines de estudio, Ramón se convenció de que la dureza que vivió en su niñez sería el mejor estímulo para perseguir el éxito con el claro objetivo de cimentar una carrera que dejara aquella experiencia en él sólo un recuerdo.



Ramón Molina Cáceres

“La dureza que vivió en su niñez sería el mejor estímulo para perseguir el éxito”.

Aún adolescente, tuvo que trabajar en oficios como lavador de carros, lustrador de zapatos, pero ya consciente de que tales sacrificios no serían otra cosa que labrarse el camino hacia un porvenir verdaderamente próspero.

Con el tiempo, Ramón Molina Cáceres adquirió la que sería la primera firma de seguros del país, Dominicana de Seguros, y más tarde fundó uno de los principales laboratorios, . Aquellos remiendos en los pantaloncitos de niño de Cutupú rindieron sus frutos.

Donald Trump es uno de los hombres de negocios más populares del mundo, actualmente el presidente de los Estados Unidos, y este construyó un imperio que cuenta con más de 20,000 empleados. Su peculiar estilo lo llevó a convertirse en una figura mediática y cuando su programa de televisión que llevaba como nombre “El Aprendiz” estaba al aire, se convirtió en un éxito total en las señales de cable de todo el mundo.



Trump escribió hace muchos años un libro que logró gran éxito de ventas bajo el título “El arte de la negociación”, en el que explicaba los secretos que debe tener presente aquel que quiere llegar a la cima.

Lo importante es tener presente que, aunque el empresario se explaya sobre su vida y su carrera, muchos de sus consejos son perfectamente aplicables para quien quiera iniciar su propio proyecto, su propia empresa.

Las recomendaciones de un magnate.

La primera gran recomendación es la tenacidad. Para Donald Trump, quien comienza un proyecto debe tener una perspectiva concreta y pelear por ella. Muchas veces, el plan que uno tiene puede demandar largo tiempo por lo tanto, mucho esfuerzo y paciencia para alcanzar el objetivo. Desde el comienzo del libro, el autor insiste en que el trabajo constante es un clave fundamental. Con los miles de millones que tiene Donald Trump, dedica muchas horas del día en su trabajo a buscar nuevos negocios, a mantener reuniones que le aporten nuevas ideas. Los triunfadores trabajan siempre y a medida que crecen, deberán hacer muy eficiente su tiempo para poder hacer todo lo que deben hacer.

En un capítulo de su libro, Trump asegura “Nunca me ha gustado que la gente diga cosas como Fulanito ha llegado a los más alto”...

“Llegar a la cima implica que es hora de iniciar un nuevo proyecto. Recibirse en la universidad no es un final, sino el comienzo de algo nuevo”.

“Aquel que se cree que sabe todo está cerrándose puertas”, dice Trump. La actitud de un emprendedor y su constancia son fundamentales, y el autor recomienda “cambiar la actitud de la actitud”.

Con este juego de palabras, Trump asegura que uno debe proyectarse siempre más arriba del lugar en que está, para alcanzar metas que permitan llegar mucho más alto. Quien comienza

un negocio quizás piensa en lograr el equilibrio que le permita sobrevivir, sobre todo en países como Argentina. Para Trump, la actitud de quien comienza un kiosco debe ser como la de quien tiene una cadena comercial. Eso le permitirá asumir un rol más activo y constante, y los resultados de ese comercio serán mejores que lo que tendría quien sólo mira el negocio individual.

Los tips de Donald

- Conviértanse en su propio consejero financiero. No encontrará otro mejor.
- Invierta de manera sencilla, siguiendo el sentido común.
- Enseñe a sus hijos el valor del dinero.
- Confíe en su instinto.
- Sepa exactamente lo que quiere lo que lograr y guárdese lo para sí mismo.
- Sea paciente.
- Aprenda a bajar la guardia para obtener un beneficio posterior.

Finalmente el hombre que ama el dinero tiene un consejo inicial con el que abre su libro. Antes de las dedicatorias y agradecimientos, la primera página de “Cómo hacerse rico”, tiene una frase que Donald Trump recibió de su madre y la tiene como cabeza fundamental de toda su fortuna y todos sus negocios: “Confía en Dios y sé honesto contigo mismo”.

Es la hora en que tenemos que dejar atrás el acoso de quienes no habiendo triunfado nunca en su vida pretenden con su desaliento que nos unamos a su extensa cadena de fracasos personales y sociales.

A la hora de plantearse alcanzar una posición de riqueza que le permita disfrutar junto a los suyos de un bienestar asegurado, propio de triunfadores deberá usted, antes de cualquier otra cosa, determinar qué es precisamente lo que aspira. No hay meta mejor delineada que aquella que tiene nombre y apellidos propios.

Es vital que usted determine con una definición concreta cuál es el objetivo, ya sea definición concreta cuál es su objetivo, ya sea en posición o cantidad, a los fines que sus tareas se orienten hacia un objetivo tan específico como la posición o cantidad tras la cual se encaminará.

Inscriba ese objetivo primario y fundamental en el tope de sus esfuerzos, a sabiendas de que deberá también especificar qué dará a cambio de alcanzar esa meta, toda vez que ningún gran esfuerzo en la vida se alcanza sin que el protagonista intercambie alguna manera de sacrificio o esfuerzo, si así prefiere llamarlo.

Finalmente, y como parte de una regla de oro de tres puntos, fije en su agenda de logros extraordinarios el tiempo en que aspira usted lograr su objetivo, lo que le permitirá saber qué tipo de tensión y cuánto esfuerzo le podrá demandar las riendas de su galope.

Esta última cuestión es de suma importancia, por cuanto ninguna persona debería emprender una carrera hacia el éxito sin saber o querer fijarse de antemano, en qué tiempo desea llegar a su meta. El plazo ayuda a desplazarse conforme las circunstancias.

COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO No. 8

MILLONARIO CON 10 DOLARES



La increíble historia de un chileno que fundó una exitosa empresa con sólo 10 dólares. No tenía para comer y lo agobiaban las deudas. De ese panorama, Matías Leiva creó “La insolencia”, una empresa que factura miles por día.

En este vídeo te lo contamos: <https://www.youtube.com/watch?v=QLrazauioXU>

Capítulo 9

EL ÉXITO NO ES DE LOS DÉBILES

“En el ser débil está la verdadera miseria”

Milton





Una vez que usted haya cumplido estos requisitos, dispóngase a trabajar fuerte en procura de su objetivo sin parar mientras que tenga los recursos a mano en ese momento. Si se entretiene esperando el punto ideal para empezar habrá perdido un precioso momento, ya que las grandes tareas requieren, antes que condiciones ideales exteriores, condiciones idóneas interiores para llevarse adelante, ya que usted depende sobre todo de profunda convicción, sus conocimientos y una disciplina que le permitirá llegar al objetivo sin esperar una circunstancia propicia que bien pudiera no llegar nunca.

El débil de carácter, el que sufre de baja autoestima y el holgazán suelen escudarse en estas disculpas aparentes para no emprender sus tareas de todos los días, ignorando que siempre habrá obstáculos en el camino, obstáculos que muchas veces los encontramos al inicio de la ruta hacia el éxito.

Basta citar un nombre en inglés, Union Telecard Alliance, para resaltar lo que ha significado en Nueva York edificar este emporio de la comercialización de tarjetas telefónicas prepagadas. Detrás

Carlos Gómez

“*Lo más importante es organizar sus pensamientos y acción inicial en la premisa de que usted alcanzará su objetivo*”



de ese éxito arrollador, con proyecciones de transnacional, está la tesonera labor de **Carlos Gómez**, un joven inmigrante dominicano que se estableció en la urbe de los rascacielos a los 19 años de edad, atendiendo una bodega de sus padres.

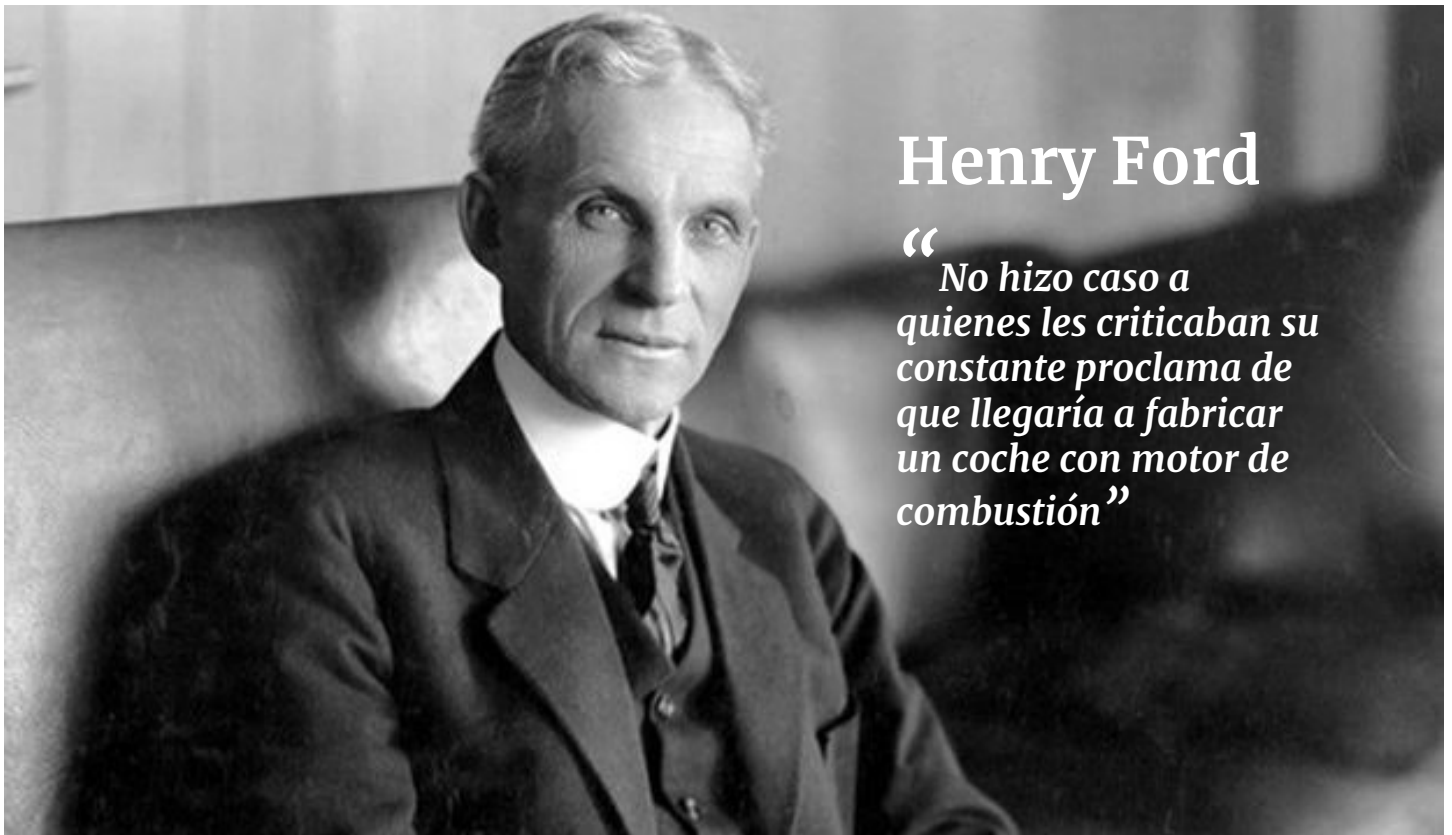
En pocos años, la pequeña empresa de Gómez se fue convirtiendo en una firma en plena expansión, relacionada con importantes compañías telefónicas y sus negocios se extienden a los confines tales como Rusia, China, Israel y Chile. El éxito de Gómez fue tal, que la alcaldía de Nueva York le dedicó un especial reconocimiento como inmigrante ejemplar y contribuyente importante de causas nobles, las que también auspicia en su país natal y particularmente en la cuna de su familia, Moca.

Hoy en día son incontables sus esfuerzos por aportar socialmente a su país, devolviendo de esa forma a la comunidad, parte de lo que ha logrado como ganancias en sus negocios.

Sus empresas se han ampliado en el área de los comestibles y actualmente realiza inversiones millonarias en el sector turístico de la República Dominicana. Cada año los más prestigiosos medios lo colocan como uno de los latinos de mayor influencia.

El triunfo de Gómez, nacido de sus enormes ansias de lograr elevados objetivos en los negocios, no lo amilanó en ningún momento que sus afanes se iniciaran en una ciudad tan atemorizante como Nueva York. Al contrario, el hecho mismo de encontrarse en un lugar donde la competencia y las oportunidades son para los fuertes de espíritu y batalladores sin cuartel, animó a Gómez a emprender el gran negocio de su vida, que mueve centenares de millones de dólares, una cifra superior al presupuesto nacional del país.

Lo más importante en este punto de su agenda de vida es organizar sus pensamientos y acción inicial en la premisa de que usted alcanzará su objetivo, y que ese tal objetivo reviste determinadas características, las que usted aprenderá y repetirá de memoria porque las ha hecho suyas.



Henry Ford

“No hizo caso a quienes les criticaban su constante proclama de que llegaría a fabricar un coche con motor de combustión”

Con estudios que no superaron la secundaria, **Henry Ford** se propuso no sólo ser el mayor fabricante de automóviles, sino que estos fueran autos tan apreciados que serían recordados por siempre. Ford se repitió a sí mismo y en diversas ocasiones, los objetivos descritos como si recitara una cartilla escolar, y fueron pocos quienes lo consideraban un simple soñador que pensaba volar en cuatro ruedas.

Pero Ford no hizo caso a quienes les criticaban su constante proclama de que llegaría a fabricar un coche con motor de combustión que revolucionaría el transporte mundial. Su idea de éxito era clara, persistente, específica y con un plazo.

En realidad, el soñar para Ford no era más que planificar una ruta hacia el éxito con una idea genial en mente que podía ser explicada con transparencia y que a su vez podía ser protagonista de un plazo porque aparte la convicción, Henry Ford sabía hacia donde se dirigía.

Bill Gates es uno de los hombres más rico del mundo, según el listado de la prestigiosa revista Forbes.

Bill Gates dijo: No puedo hacerlo todo yo, sólo tengo 24 horas. Voy a invitar a esta visión a otras personas y dejaré que ellos ganen muy bien y sólo me quedará con un 1% del esfuerzo de los demás. El señor Bill Gates cuenta hoy con más de 47,000 socios, pues todos los empleados de Microsoft tienen acciones y son parte de esta visión.

La asociación de administración americana publicó el libro *Negocios al estilo de Bill Gates*. Parte de los secretos de Bill Gates, de acuerdo a esta publicación son:

- *Estar en el lugar correcto en el momento correcto*
- *Enamorarse de la tecnología*
- *Contratar personas inteligentes*
- *Nunca espere que le den las gracias*
- *Tener la habilidad de manejar muchos proyectos simultáneamente*

Bill Gates

“
No puedo hacerlo todo
yo, sólo tengo 24 horas.
Voy a invitar a esta
visión a otras personas
y dejaré que ellos ganen
muy bien”



Gates comenzó estudiando en una escuela pública, pero sus padres al ver la capacidad intelectual de su hijo deciden incluirlo en una escuela privada. Este hecho marcó su vida, convirtiéndose en programador a la edad de tan sólo 13 años.

Bill Gates que comenzó Microsoft en un garaje, dice sobre el éxito: “Antes que preparación académica, que desde luego si se tiene es muy conveniente, antes que experiencia, que es una virtud muy valiosa; y antes que inyecciones económicas para lanzar un proyecto, antes que cualquiera de los anteriores factores existen 2 que son fundamentales: Visión y Hobby”.

La visión es el factor de cualquier empresario de éxito en el mundo, hacer un producto o servicio en el momento oportuno y relacionar esa visión a nuestro hobby o afición.

No hay nada tan poderoso como pensar en la idea de poseer riqueza, planificar conseguirla con un programa de acción de claro y determinado y luego, constantemente, desear con pasión que se obtendrá lo que se desea. En verdad, es tan fuerte el influjo que sobreviene a pensar con fervor que se conseguirá el objetivo que llega un momento en que casi nos sentimos en posesión de la riqueza deseada.

En este punto debo insistir en lo que muchos han llamado un estado mental especial, mediante el cual el que aspira a conseguir riqueza lo desea tan vehementemente que en un momento dado se siente, sino poseedor, al tris de conseguirlo. No podemos dejar que desaprensivos sin valor para arriesgarse siquiera a soñar nos conduzcan por el camino equivocado, instándonos a cada momento a abandonar nuestro propósito de obtener el triunfo que ellos esquivaron por no disponer de carácter, destrezas y motivación suficientes para lograrlo. Si Alexander Graham Bell no hubiese tenido tiempo y desvelos inauditos en su taller, sin desfallecer ni un solo momento, jamás hubiera inventado el teléfono.

Nunca podremos alcanzar nuestras más elevadas metas, las

únicas por las que vale la pena vivir, si no nos empeñamos en desarrollar hábitos consecuentes con el tipo de objetivo que nos hemos propuesto.

Es por ello tan significativo que conozcamos nuestros recursos, nuestras fuerzas, debilidades y potencialidades antes de programar nuestra batalla personal por alcanzar el éxito en la mejor de las condiciones.

Por ejemplo, **Ramón Durán López** es uno de los principales empresarios del Caribe en el negocio de la publicidad externa, pero de dónde viene aquello. Les puedo asegurar que no viene de la nada, sino de la utilización de esos recursos particulares, de esas fuerzas y debilidades propias, que hicieron posible que Vallas Durán exista.

Su éxito llega de la tenacidad que hizo que desde muy niño se dedicara a pintar las paredes de las calles y callejones de su barrio o haciendo letreros de salones de belleza, colmados y otros negocios en su sector.

Pero se puede resumir el secreto de su éxito en lo siguiente: La



**VALLAS
DURAN
C. x A.**

**Ramón Durán
López**

“ La calidad de los trabajos que realiza, el mantenerse atento a los cambios y acorde con los tiempos modernos, la puntualidad ”

calidad de los trabajos que realiza, el mantenerse atento a los cambios y acorde con los tiempos modernos, la confianza de los clientes en que su trabajo llegará con la puntualidad marcada por el día y la hora acordada, aunque esto implique un gran sacrificio de la empresa o personal.

Así mismo son parte de su secreto para el éxito dejar de ganar dinero cuando se tiene la conciencia de que el trabajo solicitado no podrá estar disponible cuando el cliente lo está solicitando, debiendo decir que no a una ganancia posible.

Una evaluación de nuestros conocimientos, que es saber lo que tenemos entre manos, de nuestra capacidad, que es saber cómo vamos a lograrlo, y de nuestro inmenso deseo de tomar esa presea, que es la motivación, hará que de inmediato estemos preparados con los mejores hábitos para triunfar en cualquier empresa que nos propongamos.

Vale la pena vivir si se tiene un ideal por el que todos los esfuerzos que despleguemos sean tan meritorios como ese objetivo que para muchos parece lejano o imposible, pero que para aquellos que desarrollan hábitos positivos no será más que una meta a alcanzar en un plazo determinado y con unas herramientas que sólo bastará con activar.

Cuando hemos alcanzado la adultez necesaria, ante nosotros se exponen desafiantes, pero sin espejismos, retos cuya compensación será valedera para toda la vida.

Vencer retos no es más que la lucha diaria de los triunfadores cuando se saben en posesión de conocimientos, capacidades y motivaciones tan altas que toda su vida, a partir de vencer esos obstáculos, se traduce en riqueza que se multiplica porque son personas que se han propuesto fervientemente y trabajan con denodado esfuerzo por lograr unos objetivos que siempre les parecerán que están a la vuelta de la esquina.

Quien se queja ante los obstáculos decreta su derrota en ese mismo momento, ya que su fuerza embestida se estanca, sus

habilidades palidecen, su motivación queda pasmada ante lo que cree es un barrera infranqueable. Sólo piense por un momento en un general como Aníbal o un líder como Alejandro paralizado al frente de sus ejércitos ante una montaña que les impide continuar camino para batirse contra sus enemigos situados al otro lado.

COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO No. 9

FUNDADOR DE AMAZON DICE RAZÓN POR LA CUAL SOLO EL 1% DE LA GENTE TRIUNFA



Según las enseñanzas de JEFF BEZOS, Es por ESTO que Solo el 1% de las Personas Tienen Éxito

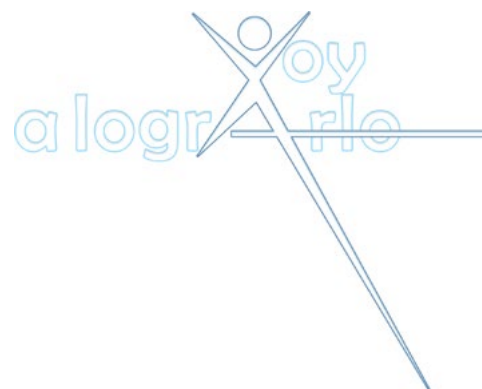
En este vídeo te lo contamos: <https://www.youtube.com/watch?v=ZDEKmiQuFoU>

Capítulo 10

UNA BATALLA PERMANENTE

*“La vida es una batalla
Permanente, reservada
Para los más valientes.”*

Ángel Puello.





La vida es continuamente una competición en la que sólo sacan partido los que comprenden que vivir feliz supone siempre un esfuerzo previo, jamás una rendición. Producir riquezas no puede ser entendido como un ejercicio de suertudos, privilegiados o timoratos.

La verdadera suerte es la de poseer hábitos suficientemente sólidos como para enfrentar los obstáculos con claridad de miras; el único privilegio que se otorga a los triunfadores es el de tener unas destrezas y unos conocimientos capaces de desarrollar un plan de acción que permita recorrer la ruta de éxito con seguridad y, por último hacer acopio de una fuerte motivación, una creencia firme en que puede anidar en el corazón y la mente de quienes se deciden por hacer la diferencia.

Quien elija escuchar las voces agoreras que todo lo ven oscuro terminará por igual viendo oscuro el panorama que se le presenta ante sus ojos y dejará de ver las oportunidades valiosas que le depara el futuro inmediato.

Llega un momento en la vida en que la toma de decisiones importantes se torna tan crucial que una sola de ellas puede torcer su rumbo para siempre. Es por ello que cuando se dedica por triunfar no son posibles las tintas. Luchar por alcanzar el éxito es una sola vía por la cual sólo transitan aquellos que dejaron atrás dudas, baja autoestima, desaliento, y se han preparado cabalmente para afrontar los desafíos.

Cuando llega ese momento es hora de elegir una opción clara a través de la cual usted desarrollará una trayectoria de trabajo que le llevará a las puertas del éxito, si es que así se lo ha propuesto con fe determinada.

El ya fallecido Alfonso Moreno Martínez no sólo era un fanático del helado. Se propuso hacer de la perseverancia un negocio rentable y a través de ello vivir del helado. Alquiló un trozo de local de un salón de belleza y allí comenzó su aventura, un pequeño negocio de sólo \$6 mil pesos que tomó prestados a un banco.

Alfonso Moreno Martínez

“
No sólo era un fanático del helado. Se propuso hacer de la perseverancia un negocio rentable y a través de ello vivir del helado.”

Muy pronto, gracias a un esfuerzo denodado, excelente planificación y fe en el futuro promisorio, se convirtieron él y su familia en los dueños de la primera y principal cadena de heladerías de la República Dominicana. Su hijo Jesús, aprovechando las enseñanzas de su padre, emergió pronto como uno de los jóvenes empresarios más innovadores, aplicando técnicas de mercadeo y gerencia de recursos humanos tan exitosas que muy pronto Helados Bon se extendió en todo el país, alcanzando inclusive niveles apreciables de exportación de su producto a otros puntos del Caribe.

Ningún hombre exitoso ha llegado a su meta acompañado de incrédulos y desapasionados. Han tenido fracasos en su intento, claro está pero éstos, más que desaliento, les han impulsado aun más a proseguir el camino.

Era 1999 y los hermanos Franklyn, Farida y Frida Joga decidieron abrir una óptica. El local era tan pequeño que apenas

podía albergar a cinco clientes a la vez. En menos de diez años, los Joga lograron manejar una cadena de veinticinco tiendas de espejuelos y el éxito les ha sonreído. El secreto: trabajar duro y en equipo.

Franklin Joga no duda en afirmar que la clave del triunfo obtenido por sus tiendas radica en haberse distribuido las labores conforme las habilidades particulares de cada uno de los hermanos, sin dejar a un lado trazar las estrategias de común acuerdo. Así la capacidad visionaria de Franklyn, la capacidad administrativa de Farida y los criterios de recursos humanos de Frida han permitido desarrollar una red que ha multiplicado con creces aquellos cinco clientes de comienzo.

Una vez se esté preparado para iniciar la gran aventura por obtener la riqueza que tanto se ha deseado, entonces uno está en capacidad de establecer prioridades en su agenda de vida.

A portrait of Franklyn Joga, a man with short dark hair, wearing a dark suit, white shirt, and a yellow tie. He is smiling and looking towards the camera. The background is a solid light yellow color.

Franklyn Joga

“*El secreto: trabajar duro y en equipo*”

Es entonces cuando la meta se convierte en un gran sueño con un plazo que ha de cumplirse. Desde ese instante, esa fecha impondrá rigores indispensables porque se deberá desarrollar nuestro plan conforme unas prioridades y unos requisitos de tiempo necesarios para materializar ese sueño.

El tiempo, visto en el marco de ese plan de acción, se convierte así en un elemento de vital importancia, ya que a través de él se establecen pequeños planes dentro del plan general, y pequeñas metas dentro de la gran meta. El tiempo, que no es regentado por nadie, se vuelve así un factor dinámico que nos impulsa a aprovecharlo.

COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO No. 10

6 CLAVES DEL ÉXITO DE PERSONAS QUE HAN CAMBIADO AL MUNDO



Si llevas a cabo estas seis claves te aseguro que cualquier meta o sueño real que tengas en la vida lo cumplirlas, hazle caso a esa voz dentro de tu cabeza que te dice: ve y alcanza tus sueños, esta en ti si quieres tener éxito, todas las personas que hicieron un cambio en el mundo y dejaron sus huellas plasmadas para la eternidad las llevaron a cabo y ahora te toca a ti. Estas son las 6 claves del éxito.

En este vídeo lo puedes ver: <https://www.youtube.com/watch?v=YhehsKCITpI>

Capítulo 11

PERSONALIDAD Y HÁBITOS

*“El hábito es el dueño
del mundo”*

Montaigne





Analizar nuestro carácter a la hora de considerar nuestras disposiciones personales para desarrollar nuestro plan de acción nos remite necesariamente a observar cómo se compone nuestro carácter y de qué manera podemos aprovecharlo en beneficio de nuestra gran meta.

Consideremos, pues, como componentes básicos de ese carácter el conjunto de hábitos que nos define como una individualidad propia, una identidad única por medio de la cual emprendemos tareas, interactuamos con los demás y nos reconocemos a nosotros mismos.

Es a través de ese carácter, ese conjunto de hábitos la forma en que podremos labrar un destino en el trayecto de una vida signada por el éxito o el fracaso. Y nada más influyente que los hábitos para moldear aquellos comportamientos que marcarán la gran diferencia a la hora de llevar a cabo un atarea tan difícil, aunque de recompensas tan satisfactorias, como lo es alcanzar el éxito.

Fuertemente arraigados en nuestro ser, los hábitos se erigen en los pilares que nos definen como personas y, por tanto, nos reflejan con todas nuestras virtudes... y nuestros defectos. Esos hábitos son tan poderosos que no pudiéramos negarlos ni siquiera durmiendo.

Ellos han sentado pautas y fórmulas tan poderosas en nuestras personalidades, debido a su persistencia cotidiana, que a través de su estudio seríamos capaces de analizar el por qué de nuestras habilidades o ineptitudes. Qué sino los hábitos creados en el curso de nuestros primeros años, serían tan cruciales como lo fueron para **Manuel Arsenio Ureña**, próspero y reputado empresario, que prefiere le llamen comerciante y cuya fortuna nació del hábito de trabajar la tierra, iniciándose a los 14 años en los negocios con la compra de un cerdo para crianza por cinco pesos.

Esa primera transacción económica le crearía el hábito, la disciplina, de hacer negocios, de comercializar. Él mismo asegura que se puede llegar a la cúspide económica sin importar el origen humilde, ni el lugar en que se haya nacido. Nativo del

Manuel Arsenio Ureña

“Dice ser el fruto de la oportunidad de aprovechar haciendo énfasis en los hábitos y el carácter creado”



paraje Guama, de San José de las Matas, dice que el fruto dice ser el fruto de la oportunidad de aprovechar haciendo énfasis en los hábitos y el carácter creado.

Este magnífico empresario, exitoso por demás, vivió en la extrema pobreza, narrando que su padre trabajaba doce horas al día y ganaba un salario de 20 centavos y su madre se dedicaba también a la siembra en el conuco de la familia.

Pero quien creería que la familia de este holgado empresario atravesó tal calamidad, que en veces la forma más común de mitigar el hambre en su casa era comiendo verdolaga, esa yerba silvestre de mucha abundancia en el campo, que se utiliza para alimentar a los cerdos.

A tal punto ha marcado su éxito la sociedad que ya no se dice lubricante en el país porque su sello le llevó a decir que ya se dice Kendall en referencia a la marca de un producto que supo

escoger este comerciante y vender como uno de los mejores ante los consumidores.

El conjunto de nuestro carácter, expresado por medio de nuestros hábitos, nos explica mejor que nosotros mismos.

Y ello es posible porque los hábitos personales suponen la suma de nuestros conocimientos, nuestras capacidades y nuestras aspiraciones.

Saber el qué y el por qué, el **know how** y las motivaciones que nos impulsan definen tan cabalmente los hábitos personales que por ellos mismos representan un retrato fiel de nuestras personalidades.

Ante esa realidad, es indispensable analizar cómo algunos de nuestros hábitos contienen elementos tan negativos que nos obstaculizan por sí mismos nuestra ingente tarea de llegar al éxito. Sólo conociendo a profundidad la naturaleza de nuestros hábitos estaremos en capacidad de modificar conductas que nos son dañinas a la hora de emprender nuestro plan de acción.

Y es que, para mucha gente, fracasar también es un hábito, y tan fuertemente arraigado, que supone casi una costumbre natural. Así, todos podemos tener algún hábito deforme que nos impulse a actuar de manera negativa, sólo porque ciertos condicionamientos sociales junto con algún influjo nada recomendable en nuestra niñez o juventud, nos llevó a considerar como natural un comportamiento francamente repudiable.

Consecuentemente, conocer nuestros hábitos menos recomendables, cuando no ampliamente cuestionados, es una tarea imprescindible a la hora de considerar con cuáles armas salimos al ruedo. Hábitos como el del fracaso, el pesimismo o la desidia son costumbres ciertamente difíciles de vencer, pero no imposibles para quienes comprenden que si no vencen ciertos demonios interiores jamás podrán desplegar a plenitud aquellos hábitos positivos que luchan constantemente con los negativos.

Tan importante como reconocer el valor de los hábitos en nuestro rendimiento es saberse programar mentalmente para poder desplegar todas nuestras capacidades en aras de lograr un objetivo que sólo estará a la mano a la medida en que podamos vencer todo pensamiento negativo, ya sea propio o externo, que se pueda erigir en un obstáculo insalvable.

Vale decir que no hay peor enemigo del avance propio que las propias dudas que podamos generar en nuestro interior. Si nos conocemos bien debemos saber que sólo venciendo el peso que a veces nos impone el pesimismo y la falta de confianza es posible llegar a donde nos hemos propuesto. Es por esa razón que un cambio o modificación sustancial de determinados hábitos puede resultar en la gran diferencia a la hora de evaluar cuáles debilidades pueden impedir que logremos nuestra meta.

Rafael Corporán de los Santos fue uno de los hombres de negocios más sorprendentemente exitoso que ha tenido el área de las comunicaciones en la República Dominicana.

A portrait of Rafael Corporán de los Santos, a middle-aged man with dark hair, a mustache, and glasses, wearing a dark suit, white shirt, and a colorful patterned tie. He is smiling slightly. The background is a blurred office setting.

Rafael Corporán de los Santos

“Salgo todos los días de mi casa con la mente programada para alcanzar al menos un logro importante. No puedo contentarme con simplemente salir a la calle”

Quien en su momento llegó a ser propietario de una de las principales cadenas de radio, una figura estelar de la televisión y uno de los más importantes impresores del país, tuvo una niñez tan difícil que parecía mentira que ese hombre se convirtiera años más tarde en todo un ícono de la superación personal.

En efecto, Corporán tuvo que sobreponerse a una infancia de escolaridad precaria, porque tuvo que lavar carros o cargar bultos y lustrar zapatos para ayudar a una madre lavandera en uno de los barrios más pobres de Santo Domingo. Corporán en su vida siempre reiteró un hábito que le sirvió como clave para triunfar en la vida: La actitud positiva. Él dijo: Salgo todos los días de mi casa con la mente programada para alcanzar al menos un logro importante. No puedo contentarme con simplemente salir a la calle. Es necesario salir a conquistar una meta, no importa cuán pequeña o grande, pero meta en fin. Eso le da sentido a mi vida”.

La disciplina y mejor disposición al trabajo es el mayor activo que puede conservarse de cara a obtener el éxito.

A photograph of Bayardo Mejía Alvarado, an older man with a balding head, wearing a dark suit, white shirt, and patterned tie. He is standing behind a wooden podium, looking slightly to his left. The background is a dimly lit room with wood paneling, a large clock, and a lamp. A semi-transparent text box is overlaid on the left side of the image.

Bayardo Mejía Alvarado

“El éxito jamás llega a los holgazanes, pero tampoco a quienes creen que deriva de sólo desearlo”

Así también lo creía Bayardo Mejía Alvarado, quien desde los nueve años ya manejaba el colmado de su padre en su natal San Pedro de Macorís.

Para quien con el tiempo se convirtió en el importador de la leche en polvo Milex, la principal del mercado dominicano, el éxito jamás llega a los holgazanes, pero tampoco a quienes creen que deriva de sólo desearlo. Hace falta creer, estar dispuesto a correr riesgos y más aún, sacrificios, en aras de alcanzar metas que se renuevan cada cierto tramo de la vida.

Mejía Alvarado obtuvo una privilegiada posición empresarial y desde ella ha comprobado que la humildad es una herramienta que debe cultivarse como parte del éxito, al dispensar un trato igual a ejecutivos y simples empleados, a magnates y barrenderos. Su lema, “todo el mundo merece un trato Premium”. Naturalmente que no estamos hablando de ninguna manera de que una vez ordenados tus hábitos, planificada tu ruta hacia el éxito y teniendo para sí la más fuerte motivación se tendrá absolutamente garantizado el triunfo.

Antes al contrario, los contratiempos durante el camino no son más que una confirmación de que te encuentras en el rumbo correcto, pues de otra manera jamás se ha conseguido materializar un alto ideal. Puede ser que el objetivo te tome más tiempo del que se previó; o bien que los inconvenientes se multipliquen como no esperabas. Bien, lo importante en ese momento es reflexionar si has actuado a continuación del modo más adecuado.

COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO No. 11

LOS 10 SORPRENDENTES HÁBITOS DE AHORRO DE LOS JUDÍOS



En este video podras encontrar los habitos de ahorro de la comunidad judia, una comunidad caracterizada por ser financieramente prosperos.

Mira el video: <https://www.youtube.com/watch?v=5DoQBYX0UvA>

Capítulo 12

LA PRUEBA DEL ERROR

*“Llegamos a la sabiduría
más a través de los errores
que del éxito.”*





Es posible que no hayas hecho un alto para pedir por un sabio consejo a una persona experimentada, quien te podría ayudar reorientar el rumbo inicial. Probablemente has descartado ideas que de haberlas aplicado te hubieran resultado provechosas. Tal vez has persistido en los mismos errores.

¿Te has puesto a pensar cuántas veces un científico ha comenzado de nuevo una investigación porque su hipótesis inicial ha debido descartarla? ¿Imaginas cuántas horas le habrá robado al descanso ese investigador para terminar con el hecho cierto de que todo esfuerzo no lo podrá conducir a donde quería? Tú, al igual que el científico, te hallarás con no pocas veces en la situación de tener que recomenzar tu plan inicial en un punto en el que, a no dudar, llevaría al fracaso insistir en esa línea.

Luis Pasteur gastó probablemente millares de horas sólo en intentos que le aproximarán a la certeza de una hipótesis que anhelaba por encima de todo, y que en su momento era su gran objetivo. Probando aquí, combinando allá, Pasteur pasó largas jornadas en su laboratorio tratando de escudriñar la verdad



Luis Pasteur

“ Tuvo éxito en su descubrimiento. Pero antes debió pasar la amargura de ver cómo una y otra prueba no le daba resultados ”

científica que le llevara al gran descubrimiento que aliviaría la humanidad. Y lo alcanzó. Pero antes debió pasar la amargura de ver cómo una y otra prueba no le daba resultados.

En cada contratiempo que hallamos en nuestro camino hacia el éxito se combinan diversidad de circunstancias en los escenarios más variados. De no tomar esos inconvenientes con la debida ponderación y madurez, ellos podrían arruinar el todo por el detalle. Si nos convencemos de que ellos son parte ineludible de la jornada sabremos recibirlos con una dosis de sabiduría sin que por ello nos descuidemos en su trato adecuado. Porque los obstáculos a los que no damos la cara se vuelven una bola de nieve que con el tiempo se acrecienta y termina por aplastarnos si no los afrontamos desde el primer instante en que aparecen.

Los obstáculos, si los consideráramos seres animados, podríamos decir que su misión es la de ponernos a prueba, conscientes de que volverán a fastidiarnos cada vez que pueden o se lo permitamos. Los contratiempos son capaces de echar a perder valiosas oportunidades de éxito en el momento que para nosotros es el oportuno.

Es aquí donde uno debe hacer un alto y reflexionar sobre cómo hemos trabajado el recorrido en cada tramo, qué ha podido faltar y cómo podemos recomponer el plan de acción para no repetir los mismos errores. Al menos, si ya has emprendido el camino, llevas una buena ventaja sobre aquellos que deseando de intención triunfar en la conquista de la riqueza se han limitado a pensarlo, proclamarlo y hasta pensado cómo lo harían, pero no ha dado un paso en concreto para hacerlo realidad. Tú, en cambio, iniciaste la ruta y en uno que otro punto has debido detenerte porque obstáculos de diversa índole han emergido.

Ahora es el momento de revisar tus patrones de lucha y conociendo tus hábitos evaluar con transparencia en qué has podido fallar y cuáles otras ideas te han funcionado.

Y debes comenzar por reflexionar si alguna idea en la hondura de tu subconsciente no te traiciona, creando excusas que son más

bien modos de evadir también de manera subconsciente la gran jornada que supone lograr el éxito indiscutido.

Revisa bien tu agenda, tu mente y tu corazón y medita sobre si alguna de esas excusas que no adviertes en lo inmediato sirve de freno a una marcha que ha de ser fluida, no obstante que a lo largo del camino aparecerán los obstáculos sólo para confirmarnos que tenemos las herramientas necesarias para vencerlos.

Hace falta que nos compenetremos de tal manera que nuestros subconscientes también hagan lo suyo el éxito que nos proponemos alcanzar, asumiéndolo como un objetivo que nunca mira a la posibilidad del fracaso.

Al reemprender la marcha, hágalo consciente de que nuevos obstáculos dificultarán el camino. Esté completamente seguro de que el plan que ha elegido es el correcto, aunque en una próxima parada lo reevalúe. Basta con creer firmemente en ello como para estar consciente de que no hay manera de impedir triunfar si se ha dispuesto a arribar a la meta en un tiempo predeterminado. Tras revisar su agenda de vida, estar seguro de sus buenos hábitos y con la fe puesta en Dios, todo le



Juan Oviedo

“No importa con cuanto comiences ni que tan difíciles sean las circunstancias. Simplemente hágalo bien y es seguro de que le irá bien”

irá de maravillas, se sentirá más sabio y capaz de afrontarlos con mayor ventura.

No haga caso de qué dirán ni mucho menos atienda a opiniones de quienes se pasan la vida parasitando, pero que son muy activos infundiendo pesimismo y desalentando las mejores iniciativas.

Juan Oviedo, uno de los líderes dominicanos en venta de lentes y servicios de optometría recibió de muy joven un préstamo de \$50.00 pesos de su padre para que iniciara un negocio por cuenta propia. De la suma utilizó \$6.00 para comprar un maletín y con el resto se fue al mercado y adquirió diversidad de bisutería.

En poco tiempo, pasó de las compras de espejuelos y de éstos a estudiar para poder ofrecer consultas y en pocos años Oviedo se impuso como un hombre de negocios que con una cadena de tiendas ha forjado un nombre respetable. Su secreto: hacerlo como es. “No importa con cuanto comiences ni que tan difíciles sean las circunstancias. Simplemente hágalo bien y es seguro de que le irá bien”.

Donald Reid Cabral, uno de los concesionarios de vehículos más poderosos de la República Dominicana inició con \$2,000 un micro negocio de armar bicicletas Phillips en el garaje



Ronald Reid Cabral

“Siempre pensó en el que el éxito está signado por el trabajo y en la empresa familiar”

de su casa. Con el tiempo, su compañía regenteó la importación de marcas tan reconocidas como la Chrysler, Dodge y Daihatsu. Reid Cabral, siempre pensó en el que el éxito está signado por el trabajo y en la empresa familiar, los que más deben esforzarse son los propios dueños, ya que su ejemplo será un estímulo de enorme valía para los empleados.

Era conocida la dificultad del filósofo Diógenes de poder desempeñarse con propiedad con propiedad en la oratoria debido a una dificultad física. Sin embargo, fue tal la perseverancia que lo determinó a superar ese trastorno llevando guijarros a su boca y practicando con ellos llegó a ser una figura destacada de la palabra hablada en Grecia antigua.

Quienes sueñan con alcanzar el ideal que se han propuesto están conscientes de que jamás se debe uno rendir ante el fracaso. En proporción a ello, cuánto más graves y frecuentes son los fracasos mayor es la apreciación sobre el logro obtenido.

Nadie que haya querido con vehemencia lograr el triunfo y dispusiera de sus recursos personales para ello ha abandonado la jornada a medio camino.

Los primeros inmigrantes árabes que llegaron a la República Dominicana a la vuelta del siglo XX y se dedicaron al comercio al detalle encontraron condiciones difíciles en las ciudades que apenas empezaban a desarrollarse. Para entonces vendían sus tejidos llevando sobre sus hombros la mercancía, la que ofertaban a posibles clientes en calles polvorientas. Hoy en día, los descendientes de esos inmigrantes, al amparo del esfuerzo y el ejemplo tesonero que legaron sus ascendientes, son hoy propietarios de los principales almacenes por departamentos.

COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO No. 12

7 COSAS QUE NUNCA DEBES HACER CON EL DINERO



Adquirir la libertad financiera es algo que se puede lograr, pero dependerá de nuestra disciplina y esfuerzo. En este video se mostrarán múltiples errores comunes que a veces podemos llegar a cometer en cuanto al manejo de nuestro dinero.

En este vídeo te lo explicamos: <https://www.youtube.com/watch?v=RNr3HaVpQco>

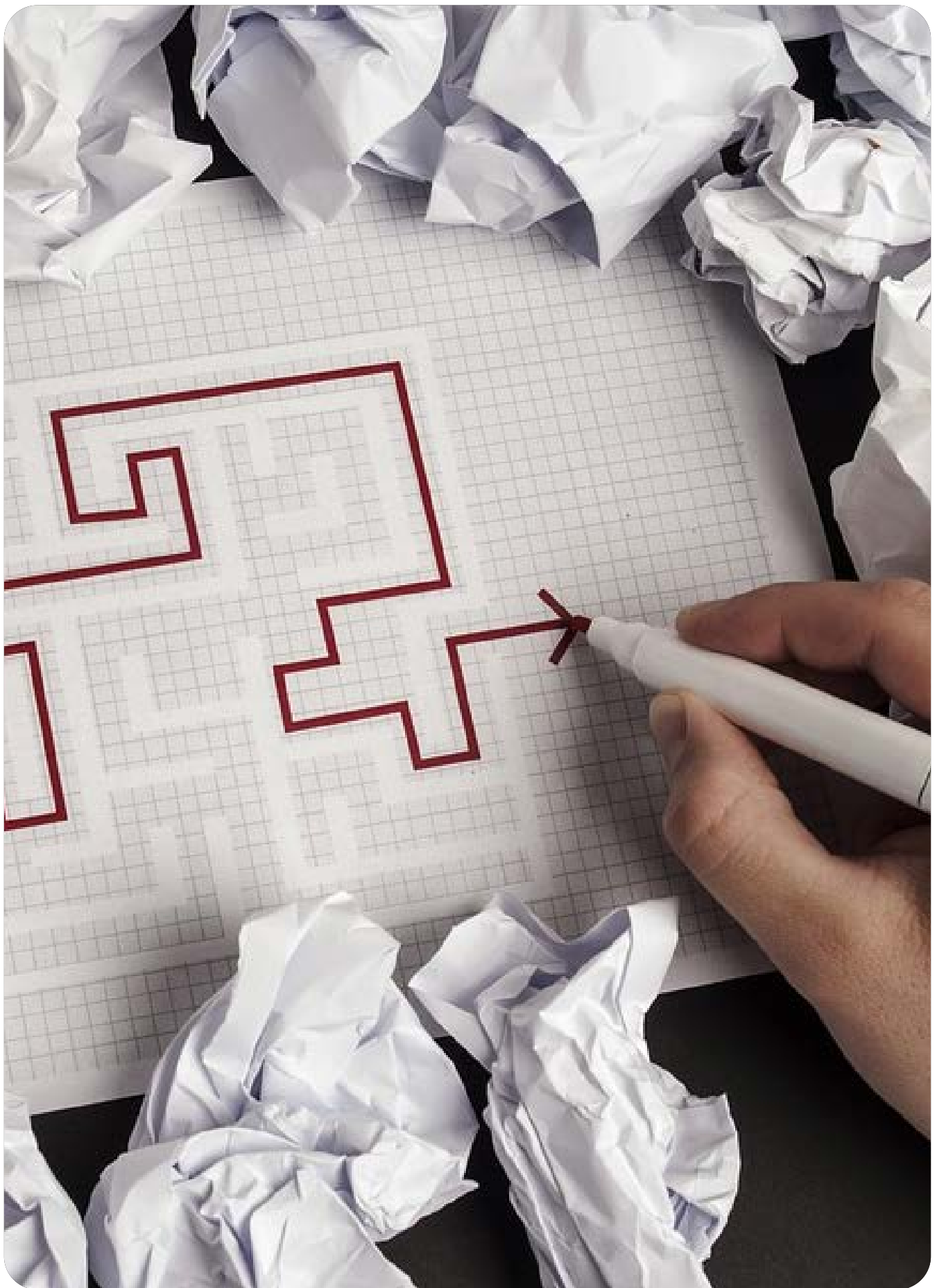
Capítulo 13

EL ÉXITO DE VENCER EL FRACASO

*“La mayor victoria está en
Vencerse a sí mismo.”*

Calderón





Claro que tan negativa es la postura de rendirse ante el fracaso al primer momento, como aquella de no considerarlo como parte del éxito. Estar conscientes de que habrá problemas en el camino es una de las virtudes de todo triunfador.

Cuando éramos chicos y nuestra propia indefensión nos garantizaba la seguridad y protección de nuestros padres, no teníamos la necesidad de pensar siquiera en el fracaso. Bastaba con llorar o pedir y a nuestros pies estaban dispuestas todas las facilidades para sentirnos confortables. Cuando todavía no hemos abandonado la casa materna aun no sabemos cómo lidiar con los fracasos, pues casi ni lo concebimos para nosotros.

Esa es tal vez una de las deficiencias mayores en la educación doméstica de nuestras sociedades. Como padres no solemos ser preparar a nuestros hijos para enfrentar los fracasos y rara vez los alentamos a seguir adelante por encima de ellos cuando se quejan de que ha tropezado con inconvenientes. Si así fuera, muchos serían los traumas que se evitarían o, al menos, se aliviarían si cultiváramos una actitud más realista ante los desafíos de la existencia.

Oscar de la Renta

**“
Pudo superar
otros obstáculos
hasta convertirse en
uno de los modistos
más importantes del
siglo XX”**



La familia del famoso diseñador Oscar de la Renta hubo de abandonar la República Dominicana durante la dictadura de Rafael Leónidas Trujillo y aquel jovencito, en medio de un exilio que es siempre amargo, se repuso tan maravilloso que también pudo superar otros obstáculos hasta convertirse en uno de los modistos más importantes del siglo XX.

Los grandes hombres tienen muchas cosas en común y una de ellas es la de que todos sintieron en algún momento que encontrarían lo que buscaban, no obstante que el logro les evadiera constantemente. Mozart escribió parte de sus más grandiosas obras en medio de dificultades económicas y Beethoven compuso su Novena Sinfonía siendo sordo. Uno y otro caso nos enseña que habiendo disposiciones naturales y aprendidas, el obstáculo ha de convertirse en un sazoador del triunfo.

Todo fracaso, puede asegurarse, tiene la ventaja de que nos enseña un cúmulo de lecciones que de otra manera jamás hubiéramos aprendido. Los contratiempos de cualquier naturaleza, al convertirse en tropiezos, nos permiten reflexiones profundas sobre nuestra vida misma, proceder y expectativas que nos servirán para siempre. Los fracasos han de verse como una mancha necesaria, un motivo para alargar los pasos y un punto de apoyo para nuevo emprender con mejor criterio el camino hacia el éxito.

También por condicionamientos sociales mucha gente aspira a dar un gran paso en sus vidas esperando tocar el premio gordo de la lotería, recibir una herencia o atinar en el blanco par que de golpe y porrazo cambie la suerte de su existencia como si fuera en un cuento de hadas. Pero la verdad es que la realidad nos aporta otra experiencia. Quien desee vivamente adquirir riqueza deberá prepararse no sólo a acumular conocimientos y destrezas, a más de desearlo fuertemente. También habrá de tener valor para enfrentar los posibles fracasos.

Sólo piensa en cada avión que ve volar, cada radio o televisor, cada satélite o cada submarino y luego medite sobre lo que

significó para sus inventores en términos de sacrificio personal y familiar, a más del esfuerzo físico y mental.

Nadie conoce todavía a un creador, inventor o magnate que haya creado una fortuna de la nada. Fíjese que hablamos de crear, muy distinto a heredar. Aún así, no son pocos los que habiendo heredado una gran fortuna han sabido multiplicarla con su ingenio y dedicación.

Las feministas que lucharon por alcanzar el voto para las mujeres de Estados Unidos sufrieron acoso, burlas, prisión y escarnio antes de que el presidente Wilson, ante la persistente campaña, no tuviera más remedio que pedirle al Congreso la aprobación de la enmienda.

COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO No. 13

10 GRANDES EJEMPLOS DE ÉXITO LUEGO DEL FRACASO



Muchos piensan que después de fallar una vez ya no tiene caso seguir intentando pero la verdad es que para llegar al éxito primero hay que pasar y superar uno o mas fracasos. Aquí verán 10 grandes figuras que prueban que el éxito viene luego del fracaso.

En este vídeo te lo contamos: <https://www.youtube.com/watch?v=np61Wi7rvKM>

Capítulo 14

LA FUERZA DEL DESEO

*“Quien poco desea
Poco necesita”*

Publiosiro





Si bien son indispensables los conocimientos adecuados y las habilidades educadas convenientemente para trazarse un objetivo exitoso, no lo es menos y antes bien es una regla de oro el armarse un deseo ferviente para alcanzar ese objetivo.

Nada tan fuerte como desear algo con vehemencia para obtenerlo. Muchos creerán que el éxito es una fórmula mágica que puede traspasarse de mano a mano. Otros piensan que es una suerte de pócima milagrosa que con sólo apurarla se está a las puertas de él.

En realidad no existe ningún secreto para el éxito que no sea organizarse debidamente para alcanzarlo y tras ello desearlo con tal fuerza que ya verá usted los increíbles resultados que ello produce.

Una somera revisión del éxito de dos docenas de grandes hombres le permitirá saber que buena parte de ellos no tuvieron ni altos grados académicos, ni privilegiada alcurnia ni mucho menos ese enorme talento de los genios, lo que, dicho sea de paso, no es nada desdeñable. Lo que sí iguala a esa buena parte de grandes hombres fue su deseo inmenso de lograr lo que en su momento se propusieron. Nunca dejaron de soñar y tampoco de creer fuertemente en sí mismos. Y una vez se encaminaron a lograr su objetivo lo quisieron con tanta pasión que hoy son recordados con admiración y gratitud por la humanidad.

Ninguno de ellos aplicó alguna fórmula mágica ni recurrió a pócimas milagrosas, como tampoco heredaron un cetro del ingenio. Simplemente desearon con pasión destacar por encima del montón.

Piense usted en que habría sido de la vida de Marco Polo si se hubiera quedado tras un mostrador de Venecia. O que Napoleón si se hubiera acomedido de su pequeña estatura. Los hermanos Wrigth jamás hubieran volado el primer avión si no se hubieran fijado con fervor la idea de alzarse por los aires, pese a los fracasos iniciales. Todos ellos desearon con ardor colocarse por encima de su provecho histórico sino el de toda la humanidad.

Jamás deje de soñar y, sobre todo, jamás deje de desear el éxito con tanta pasión como quisiera vivir. Ninguna fórmula más apropiada para acercarse a la meta anhelada porque sin el fervor de esa pasión nadie alcanza nada porque simplemente no basta con los conocimientos, las destrezas y circunstancias favorables. El éxito debe desearse... y mucho.

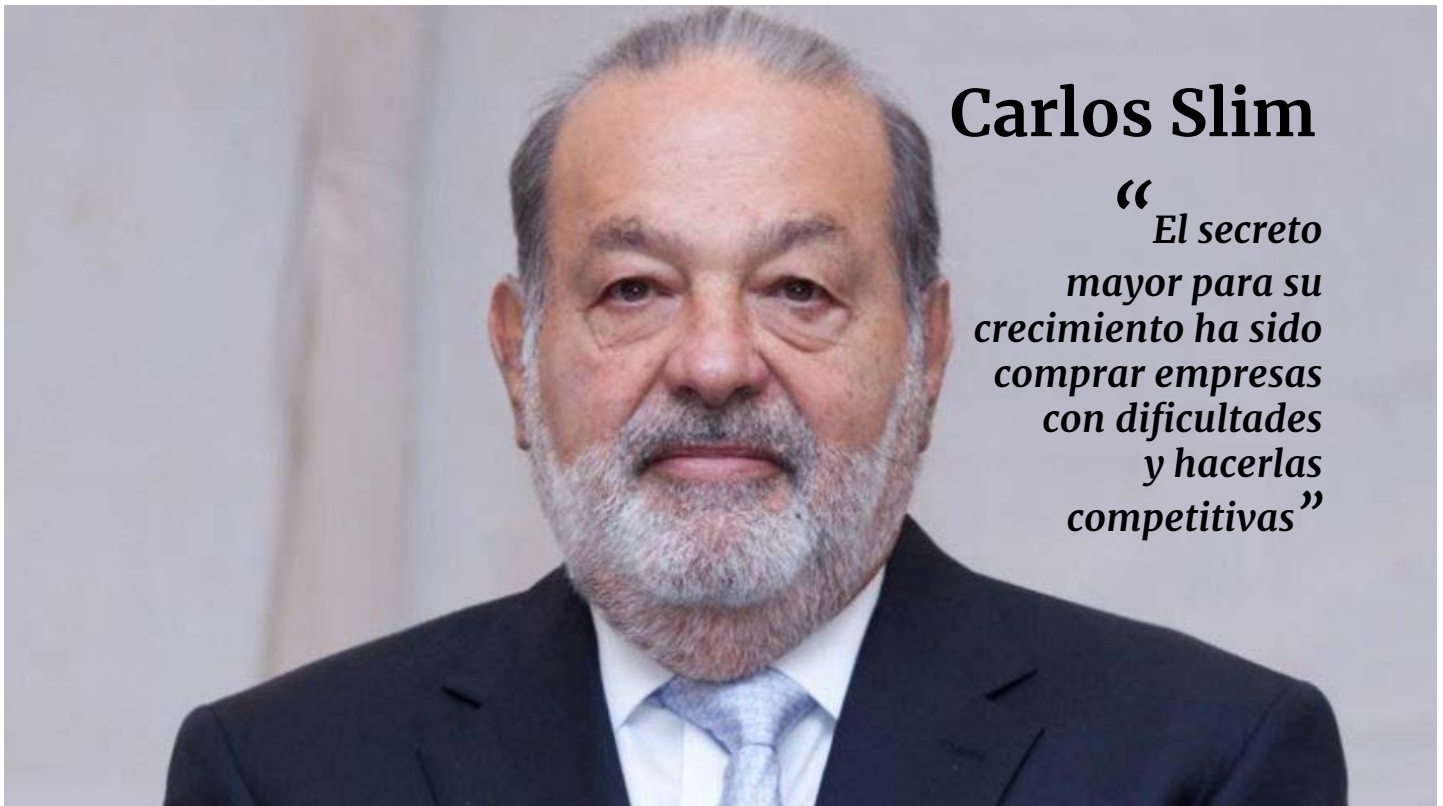
Piense en la importancia de que, una vez tiene usted las condiciones básicas para abrirse camino hacia el triunfo lo desee de tal manera, que resulte difícil de abandonar. Soñará, pensará y elucubrará usted día y noche hasta que el objeto de su deseo esté a punto de ser alcanzado.

Para triunfar hace falta, por demás, que desee usted ser alguien cuyo esfuerzo suponga un antes y un después, un hito, un punto de referencia que hará de usted una persona que inscriba su nombre y sus logros en un libro de honor. Nadie que no aspire a estas condiciones podrá llegar al éxito, simplemente porque se descartará a sí mismo en aquel momento en que sienta que no desea lograrlo.

Con más de \$53 mil millones de dólares, Carlos Slim es el hombre más rico de América Latina y ocupa un lugar destacado a nivel mundial en la lista de millonarios de la revista Forbes, publicada recientemente. Su fortuna es incalculable y su conglomerado comprende telefonía, televisión, casas de bolsa, bancos, restaurantes, internet, entre otras.

Igual que su padre, quien hizo su fortuna comprando propiedades a bajos precios en el centro de la ciudad de México tras la sangrienta revolución de 1910, en 1982, cuando la combinación de la caída de los precios a la economía mexicana al borde del colapso, Slim sacó su chequera y empezó a rescatar lo que después consolidaría su grupo CARSO, el conglomerado industrial más grande de América Latina.

Carlos Slim Helú es catalogado por intelectuales de varios países como el genio de los negocios, que tiene como su meta inmediata comprar compañías de telecomunicaciones en toda América



Carlos Slim

“El secreto mayor para su crecimiento ha sido comprar empresas con dificultades y hacerlas competitivas”

Latina. República Dominicana es una muestra de esto, en donde adquirió la mayor parte de las acciones de la empresa Verizon.

Cuentan que uno de los grandes secretos de Carlos Slim es hacer cuentas en cuadernos que siempre lleva consigo. Los saca de repente cuando quiere anotar un negocio. Aprendió a leer y a escribir haciendo sumas mentales y anotando todas sus ideas en los cuadernos.

Slim no alardea sobre su riqueza, no es muy comunicativo sobre los detalles, es un hombre de mente fría y calculadora, sin afanes de protagonismo, su estilo es informal y despreocupado. Se cuenta que en los años 70 fue invitado a salir del edificio de la bolsa por no llevar corbata.

De niño, ponía un negocio de venta debajo de una escalera de su casa donde vendía dulces a sus primos y hermanos. Dicen que mientras sus hermanos jugaban, Carlos Slim vendía dulces.

El secreto de su éxito quizá sea la perseverancia y metas claras. Muchos de los allegados a Carlos Slim aseguran que parte de su

éxito es la AUTOCRACIA con la cual maneja sus empresas, en las cuales ha ido dejando algo de espacio a la decisión de sus hijos. Sin embargo, es quien lleva las cuentas y tiene derecho absoluto en las decisiones. No toma tanto en cuenta a sus asesores financieros sino sus corazonadas, que casi nunca lo han traicionado.

Hijo de Yusef Slim Haddad y Linda Helú, inmigrantes libaneses radicados en México, lo llaman el rey Midas de México por su sorprendente habilidad para valorizar las empresas que toma.

El secreto mayor para su crecimiento ha sido comprar empresas con dificultades y hacerlas competitivas.

Carlos Slim es un hombre de gustos exquisitos, aunque paradójicamente es muy austero. No ha adoptado las costumbres ostentosas, típicas de muchos millonarios latinoamericanos.

No tiene jet privado ni helicóptero. Vive en la misma casa que compró para casarse a los 25 años de edad, cuando estaba muy lejos de tener la riqueza actual. Prefiere no depender de choferes, secretarias ni sastres. Conduce su automóvil y lleva personalmente su agitada agenda. Sus reuniones de negocios no son en elegantes restaurantes; se realizan en alguna de las cafeterías de su cadena.

Carlos Slim piensa que el deseo incontenible de acumular riquezas y exhibirlas impúdicamente en público es una inmadurez, una necesidad de compensar insatisfacciones y carencias.

Carlos Slim cree que su mayor éxito es la construcción de una familia y se muestra más que satisfecho de disfrutar con sus hijos las actividades empresariales.

Una de las estrategias de Slim es constantemente adquirir gangas, rentabilizar y mover el dinero. La idea es que un peso en el bolsillo o debajo del colchón es dinero ocioso, improductivo. El dinero es para hacerlo producir, para que rinda frutos.

La fórmula de Éxito de Carlos Slim:

- Tener estructuras simples y organizaciones con mínimos niveles jerárquicos, con desarrollo humano y formación interna de las funciones ejecutivas. Tener flexibilidad y rapidez en las decisiones. Operar con las ventajas de la empresa pequeña, que son las que hacen grandes a las grandes empresas.
- Mantener austeridad en tiempos de vacas gordas. Esto fortalece, capacita y acelera el desarrollo de la empresa. Asimismo, evita los amargos ajustes dramáticos en las épocas de crisis.
- Estar siempre activos a la modernización, crecimiento, capacitación, calidad, simplificación y mejora incansable de los procesos productivos. Incrementar la productividad, competitividad, reducir gastos y costos guiados siempre por las más altas referencias mundiales.
- La empresa nunca debe limitarse a la medida del propietario o del administrador. No sentirnos grandes en nuestros pequeños corralitos. Mínima inversión en activos no productivos (por ejemplo, Grupo Carso siempre tuvo sus oficinas en las plantas de las empresas industriales; ahora que da un giro comercial, tendrá oficinas públicas).
- No hay reto que no podamos alcanzar trabajando unidos con claridad en los objetivos y con conocimiento de los instrumentos para lograrlos.
- El dinero que sale de la empresa se evapora. Por eso reinvertimos las utilidades.
- La creatividad empresarial no sólo es aplicable a los negocios. También es la solución de muchos de los problemas de nuestros países. Lo que hacemos a través de las fundaciones del grupo.

- El optimismo firme y paciente siempre rinde sus frutos. Esto es de mi padre.
- Todos los tiempos son buenos para quienes saben trabajar y tienen con qué hacerlo.
- Nuestra premisa es y siempre ha sido tener muy presente que nos vamos sin nada; que sólo podemos hacer las cosas en vida y que el empresario es un creador de riqueza que la administra temporalmente.
- Si bien hay obsesiones que enferman, hay otras como ésta del deseo ferviente de alcanzar el éxito que se convierten por sí misma en un motor dinamizador de sus aspiraciones.

Una vez dijo Thomas Paine “Lo que conseguimos con demasiado facilidad nunca es objeto de gran estimación. Sólo lo que nos cuesta obtener otorga valor a las cosas. El cielo sabe poner un precio adecuado a sus bienes”.

Ningún obstáculo será insalvable si usted tiene la facultad de haber elegido con pasión un plan de trabajo que acomete con un deseo fervoroso y sin desmayar hasta su meta final. Ninguna circunstancia le favorecerá tanto en su empeño como desear triunfar.

COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO No. 14

COMO SE HIZO TAN RICO CARLOS SLIM



¿Cómo hizo su fortuna?

En este vídeo te lo contamos: https://www.youtube.com/watch?v=6x_htxkpRIQ

Capítulo 15

NO ESPERES REGALOS

*“Sentarse a esperar es
Sentarse a soñar”*

Ángel Puello





El secreto es el deseo. Puede tener cualquier otra cosa en el mundo a su favor, pero si no quiere salir de ahí fuera y cambiar su propio destino, no hay esperanza para usted. Ahora bien, si lo tiene, si lo quiere conseguir, ningún obstáculo puede detenerlo.

El éxito nunca ha sido moneda que se recoge en la calle. Al contrario, quienes hoy, como ayer lo exhiben con orgullo han desplegado una trayectoria de esfuerzos fruto de una serie de habilidades y convicciones. A nadie se le regala el éxito de otro modo habría por doquier mecenas que lo repartirían, sabedores de que los hombres exitosos echan a andar en forma dinámica la sociedad.

Destacado entre su promoción de medicina, Cruz Jiminián fue el único, sin embargo, que no tenía un anillo de graduación. Su precaria situación económica le impedía adquirirlo, pero su fuerte voluntad era su mayor coronación. No sólo se graduó. Aquella ceremonia amarga fue apenas el comienzo de una carrera que lo convertiría en el médico de los pobres a quien los demás no cesan de galardonarle sus méritos ciudadanos.

Cuando todavía era un niño, nadie le indicó qué hacer para que los demás a su alrededor se sintieran bien con aquella gentileza y vocación de servicio que le era tan propios de su naturaleza. Con el tiempo, el que sería entonces uno de los médicos más prestigiosos, reconocidos y admirados de la República Dominicana, no tendría otra palabra para explicar su alma de filántropo que no fuera tener sentido del deber y la vocación misma.

Y es que el éxito, también por naturaleza, requiere tanto de la vocación como de un profundo sentido del deber para que pueda realizarse en su máxima expresión. Vocación para sentirse impulsado a obtener aquella meta preciada que por elevada requiere de algo más que un esfuerzo humano y compromiso con un deber objetivo, no sólo para satisfacción propia, sino también de los demás.

El doctor Cruz Jiminián es hoy sinónimo de servicio al prójimo porque supo desde muy temprano que poseía condiciones



Cruz Jiminián

“El éxito que procuró este médico desde sus inicios no fue más que el impulso bienhechor que se deriva de la búsqueda de un objetivo supremo..., con alcance del bien colectivo”

sobradas para entregarse a aliviar el dolor de otros, encontrando en ello la íntima satisfacción del deber cumplido.

Instalado en un barrio humilde de la capital dominicana, Cruz Jiminián inició una verdadera carrera, devota, con una pequeña cama que trajo de su casa, y la instaló en un cuartucho de madera techada de zinc viejo.

Aquellos inicios fueron tan precarios que no faltaron pacientes que pensaron que de verdad acudían a un brujo y no a un facultativo. Hoy día, aquella “clínica” del doctor Jiminián ha derivado en un centro médico y una fundación de ayuda a los más necesitados, que es actualmente ejemplo de servicio ciudadano.

El éxito que procuró este médico desde sus inicios no fue más que el impulso bienhechor que se deriva de la búsqueda de un objetivo supremo, que gracias a la vocación y compromiso culmina en la realización personal, con alcance del bien colectivo.

Quien no desea quedar decepcionado deberá comprender que si quiere lograr el éxito ha de contar antes todo, con el compromiso consigo mismo de trabajar duro para alcanzarlo.

Este compromiso pasa por reconocer que muchas de nuestras creencias han contribuido a forjarnos la idea de que el éxito depende de la suerte o el destino, cuando en verdad sólo puede ser concretado por medio de unos saberes y unos deseos que dependen enteramente de uno mismo.

Por ello es necesario enfrentarnos a nuestras propias creencias, sobre todo aquellas que nos han condicionado una vida entera a pensar que si no soy rico de cuna, o no me llega el número ganador, seré incapaz de obtener riqueza.

Son muchos los que, lejos de decidirse por luchar a favor de un bienestar duradero, en alza y sin compromisos, prefieren buscar dinero fácil, por ejemplo, préstamos, con lo que se endeudan hasta la coronilla y con lo se adaptan a circunstancias de crisis, limitando sus actividades y aspiraciones conforme la situación les apremia. Unos y otros adoptan una actitud pasiva, esperando siempre la ocurrencia de un milagro que casi nunca se produce.

A esta gente nunca le llegará el éxito porque simplemente no se proponen obtenerlo. Sólo esperan ser un eventual protagonista de un golpe de suerte. Y todos sabemos lo evasivos que son los golpes de suerte en el mundo.

Aquí he de insistir en la necesidad de enarbolar siempre la bandera de la convicción. No basta con tener la intención de querer algo, de lograr un objetivo. Es necesario prepararse para que ese objetivo pueda llegar a sus manos. Hace falta algo más que anhelar un triunfo, es necesario contar con las habilidades indispensables para lograrlo. Sólo cuando uno se siente debidamente preparado estará listo para recibir los beneficios del éxito, y para ello debe estar seguro de lo que aspira.

Es necesario poseer la fuerte convicción de que ese logro llegará a sus manos más temprano que tarde y como fruto del trabajo



Frank Jorge Elías

“Prepararse resulta para que el éxito le alcance.”

Un visionario de los medios de comunicación de la República Dominicana

esforzado y no como una mera inspiración o fruto de un suspiro constante.

Y mire como al prepararse resulta para que el éxito le alcance, ilustra bien el caso del ingeniero Frank Jorge Elías, un visionario de los medios de comunicación de la República Dominicana, el primero en instalar un sistema de televisión por cable en su país, y también el primero en lanzar un canal de televisión vía satélite con contenido dominicano. Pero no le cayó del cielo la fortuna y el éxito...

Se casó muy joven, y en lugar de aceptar la ayuda de sus padres, quienes tenían una buena situación económica, se concentró en aprovechar al máximo un talento reconocido por todos sus amigos: el de ser una persona extremadamente creativa, la cual buscaba sacarle una idea novedosa a cada situación.

Creó una pequeña agencia publicitaria junto a otro socio. Esta iniciativa se convirtió en el punto de despegue, ya que las ideas que implementó con sus primeros clientes, lograron un resultado

tan espectacular que se corrió la voz sobre su talento creativo y se sumaron otros empresarios a su cartera de clientes.

Su éxito creativo lo llevó a utilizar dicho talento en el área de la política, contribuyendo al éxito del candidato presidencial con el que colaboró.

La creatividad de Frank Jorge Elías continuó siendo utilizada por este al asumir el cargo de Secretario de Estado de Turismo, convirtiéndose en poco tiempo en uno de los mejores funcionarios que ha tenido esa cartera, en todos los tiempos, debido a las novedosas iniciativas que implementara.

Es ese el momento en que es valioso identificar nuestra motivación con un estado mental abiertamente positivo, que nos induce a pensar que, ciertamente, estamos convencidos de que alcanzaremos ese éxito que nos hemos propuesto.

Olvídense de que usted tiene pocos recursos económicos para iniciar su emprendimiento, o que sus talentos no son los de Isaac Newton, sólo dispóngase a lograrlo, demuestre la profunda convicción que le anima a alcanzar ese objetivo y es seguro de que usted se unirá a una serie de grandes hombres que han sido exitosos, sin haber descubierto una teoría matemática.

Nuestras recomendaciones no van dirigidas a quienes desean trascender sin más por la senda de un gran descubrimiento o una nueva concepción filosófica, las que de por sí son útiles a la humanidad. Más bien, dirigimos nuestros pensamientos a muchos hombres que no requieren más que el dominio de sus hábitos y una convicción desbordante para alcanzar el éxito.

En verdad no se requiere de más. Henry Ford no rebasó el bachillerato y, sin embargo, sus notables ideas creativas, le llevaron a inventar el automóvil y con él le vino una enorme fortuna. No hubo fórmulas mágicas ni grandes teorías. Sólo la disciplina consciente, las habilidades indispensables y el deseo ferviente de triunfar condujeron a Ford a ser hoy un paradigma del éxito, luego de un siglo de que saliera la línea de su primer auto.



No es que se desprecie la formación de alto nivel, ni que se desdeñen a quienes se dedican a elevados estudios. Lo que importa es apuntar que, para llegar al éxito, es recomendable seguir el ejemplo de los muchos grandes hombres y mujeres que han desafiado el pesimismo y sin mayores títulos que la perseverancia, la fe y unas habilidades apropiadas han podido trascender a niveles que ya quisieran muchos siquiera haber aspirado.

Una vez establecidas sus prioridades, fíjese un deseo como norma de vida en lo adelante y verá que es la mejor forma de concentrarse en la obtención de su objetivo a través de un deseo vehemente.

Ese deseo posee una fuerza extraordinaria tal, que no querrá usted desprenderse de esa sensación obsesiva, visto los beneficios inmediatos que ella provee. De entrada le diré que no hay nada ni nadie que pueda desestimular, ni mucho menos persuadir a una persona en posesión de esa fuerza del deseo del que les hablo.

Una vez que usted se ha decidido por un objetivo, y que ha establecido los parámetros en que desarrollará su lucha por éste, el deseo de alcanzarlo será tan poderoso que usted pensará a ratos que le durará poco el esfuerzo.

COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO No. 15

COMO VER Y ATRAER LAS OPORTUNIDADES EN TU VIDA



Jack Ma: NECESITAS ENTRENAR tu Mente para Tener Éxito en la Vida - 3 Claves dar el gran salto hacia el éxito y la riqueza financiera -

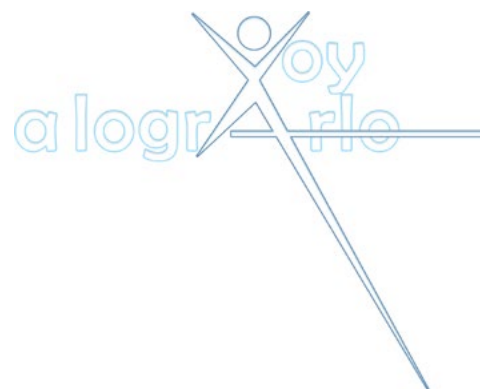
En este vídeo te lo contamos: <https://www.youtube.com/watch?v=5PUgvhpIKN0>

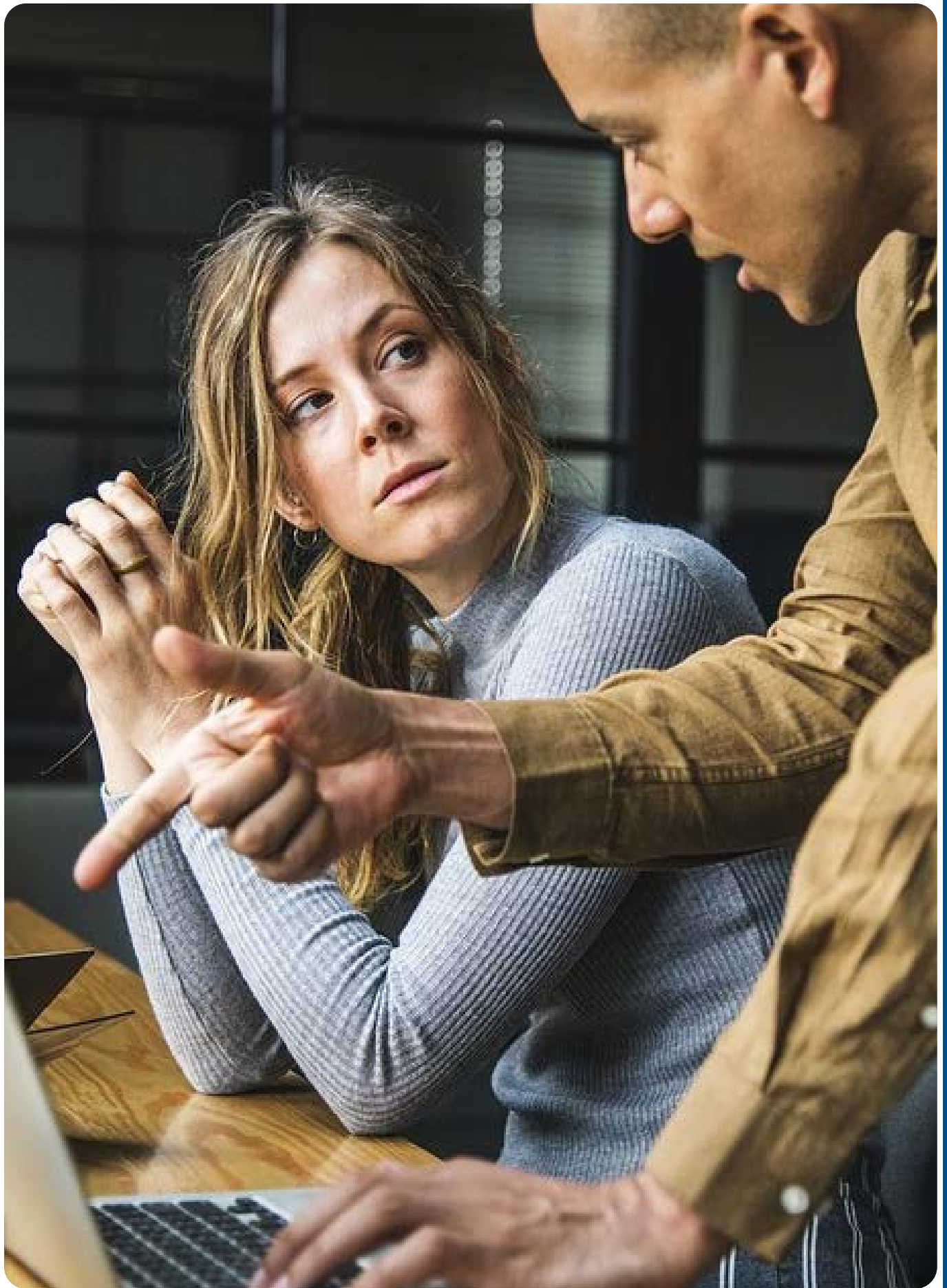
Capítulo 16

UN PLAN DE ACCIÓN

*“Reduce tus propósitos y
amplía tus acciones”*

E. N Stevens





Si ya sabe usted lo que quiere es hora de que pase a la pura acción, estableciendo un plan que le permita esquematizar aquellas tareas que desarrollará para hacer realidad lo que tanto ha soñado, compartido, diseñado y esperado.

De entrada vale decir que no todo comienzo ha de ser prometedor. Nadie en el mundo le podrá garantizar que el inicio de sus metas no tropezará con obstáculos. De hecho, rara vez, un comienzo resulta en forma tan halagadora que alguien que alcance el éxito duradero no cuenta como anécdota algún pasaje relacionado con un fracaso inicial.

Es este momento cuando hemos de enfatizar en que los tropiezos en el camino forman parte natural de la búsqueda del éxito, lo que de ninguna manera represente asumir que usted no se prepare para evitarlo.

En la medida en que usted fortalezca sus conocimientos y voluntad en esa misma medida disminuirá sus posibilidades de fracaso, pero si éste se presenta no hay más recordar que nunca fracasan los que jamás han emprendido nada. Los que nunca acometen empresa alguna, nunca cometen errores. Sólo aquellos que procuran una meta importante en la vida se ven expuestos a fracasar, como parte de un aprendizaje mayor que de seguro los llevará al éxito si son perseverantes y no se amilanán ante las vicisitudes. Como dijera alguna vez el propio Henry Ford, “fracasar es la oportunidad de comenzar de nuevo, más inteligentemente”.

Y es que los fracasos, si es que no vencen nuestros deseos de lograr la meta anhelada, constituyen una preciada fuente de enseñanzas que podemos aprovechar, antes que verlos como un resultado negativo de nuestros esfuerzos fallidos.

Ese fracaso temporal nos puede estar diciendo que nuestro método o plan inicial no es del todo bueno. Es posible que la forma en que encaramos ese plan no fueron los mejores, o bien, que nuestra actitud o expectativas no se ajustaron convenientemente a nuestros propósitos. Los fracasos, como ciertos síntomas de

enfermedades, no son más que señales de advertencia antes que certificados de ineficiencia. En vez de sentarnos apesadumbrados a rumiar un fracaso, es más inteligente y provechoso analizarlos para con ello reemprender la marcha con un mayor conocimiento y una fe renovada.

Más de un empresario exitoso clausuró más de un negocio en su trayectoria. Afamados deportistas han probado la hiel de la derrota muchas veces, antes de establecerse como estrellas. Artistas de renombre leyeron críticas acerbas a sus actuaciones antes de que su talento aflorara plenamente. No será usted el primero en fracasar. Asegúrese también de que no será el último en levantarse y seguir adelante.

Ir gradualmente de lo pequeño a lo grande, de manera sostenida e intensa, es buena muestra de que para obtener el éxito se hace necesario tener un plan que se enriquece gradualmente de las experiencias y las expectativas que se van logrando paso a paso.

Es el caso de Edmón Elías, uno de los empresarios del entretenimiento más prominentes del Caribe y que inició su



Edmón Elías

“Si tienes palabra posees el mejor activo que todo hombre puede tener”

carrera hacia el triunfo absoluto con una modesta zapatería.

Elías sabía muy bien desde el inicio que vender zapatos, por muy honroso que fuera el oficio, no era su meta final sino un paso de muchos que daría en su recorrido hacia el éxito pleno. Fue así que con un negocio tras otro alcanzó la notoriedad que hoy le da el ser una de las prestigiosas figuras del turismo y los clubes de República Dominicana.

Este empresario de origen libanés cree que valorar la amistad y la palabra son elementos fundamentales para cimentar los negocios exitosos y añora aquellos tiempos en que la palabra de un caballero valía más que muchos millones. “Si tienes palabra posees el mejor activo que todo hombre puede tener”, ha dicho. Y en verdad, respetar el honor de la palabra empeñada equivale a contar con un cheque en blanco.

Para Mark Fisher y Marc Allen, es de la mayor importancia convencer al subconsciente de que los deseos acumulados para alcanzar una meta preciada en la vida se han convertido en un plan de acción con lo que la meta se convierte en una intención poderosa que se encaminará hacia un objetivo.

Una de las maneras más entretenidas y fascinantes de empezar a planificar lo que deberá ser tu vida de aquí a unos cuantos años, es imaginar todo lo que has querido poseer o hacer y que por falta de recursos u otras limitaciones no has podido ejecutar. Es en esa hora, en ese momento, que debes imaginarte paseando por París, celebrando una fiesta en Nueva York, adquiriendo un auto último modelo, cruzando el Mediterráneo en yate o simplemente disfrutando con tu familia en una hermosa casa de campo. Para ello debes primero soñar a lo grande, sin límites, porque el solo hecho de imaginarte en esas circunstancias se convertirá en un estímulo tan poderoso que te pondrá en el camino directo de hacerlo realidad.

COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO No. 16

LOS 4 CONSEJOS DE INVERSION DE UNA FAMILIA DE EXITO



En este vídeo encontrarás parte de la explicación de los consejos de Inversión de una de las familias mas influyentes de Europa.

Mira vídeo: <https://www.youtube.com/watch?v=l1ec1wZPdUM>

Capítulo 17

UNA DECISIÓN FIRME

“Decídete y serás libre”.

Longfellow





Para lograr los grandes propósitos que usted ha marcado en su agenda personal deberá contar con una voluntad de hierro, factor indispensable a la hora de fermentar la perseverancia. Esa firmeza con la que usted jamás desistirá de llegar a sus metas. Nadie que haya alcanzado un gran liderazgo como hombre público o como dirigente de empresa, lo ha hecho sin que le faltara capacidad de decisión y firmeza.

Ambas cualidades son imprescindibles para lograr cualquier propósito en la vida, toda vez que sólo con ellas se le abren las puertas. Recuerde que la gente sólo le abre paso a aquellos a quienes ve que saben hacia donde se dirigen.

También cabe destacar que son muchos los que no alcanzan el éxito simplemente porque no se proponen metas claramente definidas. Apenas esbozan un deseo como si ello fuera suficiente para lograr el éxito deseado. En realidad, no basta con desear esa meta anhelada. Hace falta para llegar a ella que se elabore un objetivo tan claro que no haya dudas, no sólo de lo que se quiere, sino también de cómo se pretende conseguirlo. Para ello, además de tener la meta clara, ha de tenerse un plazo igualmente definido que ayude a organizar ese camino hacia la meta deseada.

Es necesario desechar aquellos pensamientos negativos que minan nuestra confianza en nosotros mismos. Muchas veces somos víctimas de complejos de inferioridad que nos limitan grandemente en la obtención de nuestras metas. Hace falta que erradiquemos todo concepto que nos coloque en una posición de ineptitud que muchas veces es obra de la mente más que de una condición objetiva.

Una circunstancia que ayuda mucho en ese momento vital es definir una meta objetiva para cada tramo, en la meta de nuestras metas múltiples escalonadas. En ese sentido, plantearse un objetivo específico en cada paso es una decisión inteligente, basada en criterios realistas. Proponerse, por ejemplo, obtener un ascenso o una puntuación en un determinado torneo, ayuda a que las metas venideras sean más fáciles, ya que se ha definido una meta clara en cada tramo.

En esta importante etapa de su vida es tan valioso como el propio plan equiparar las metas trazadas a lo que debe ser una vida balanceada. Es necesario pues, que también sus objetivos se propongan como un conjunto de metas en perfecto equilibrio. En consecuencia, es vital que se proponga una lista de objetivos que incluyan, metas de carácter familiar, profesional, espiritual e intelectual, entre otras, lo que sin dudas contribuirá a que tu realización personal en el futuro cercano personal en el futuro cercano se convierta en un logro integral que no dejará desequilibrada su vida.

Por supuesto que parecerá fácil trazarse metas si no se piensa en que deberá usted colocarse entre el deseo y el final del objetivo propuesto y hacerse la pregunta: ¿Qué debo hacer para que la meta que me he trazado hoy llegue a su destino?

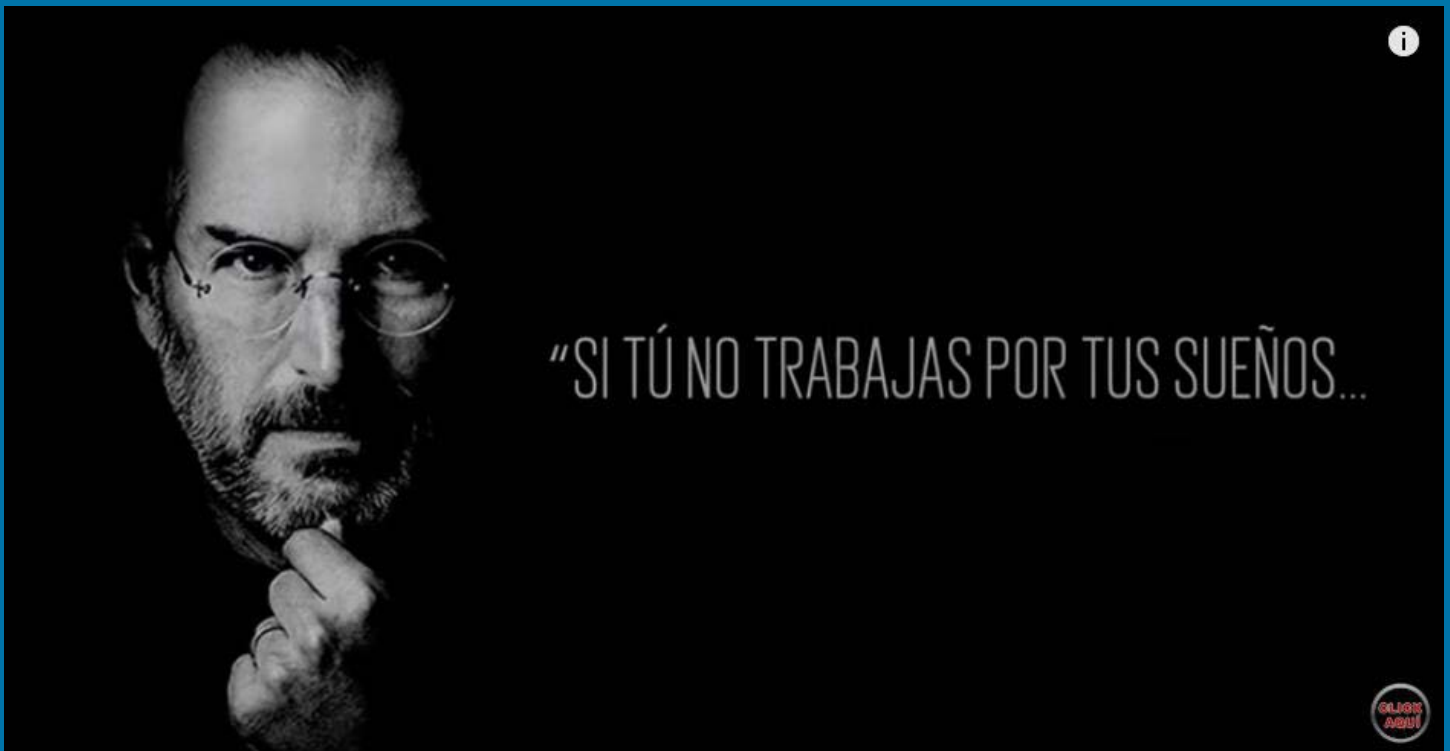
Es ahí donde usted deberá fijarse una serie de objetivos intermedios que llenarán el vacío entre la formulación de su proyecto y el éxito final de éste. No bastará con que usted defina claramente su meta si ésta no viene acompañada de una serie de prioridades y con ella un conjunto de pequeños objetivos que serán la gran diferencia entre soñar simplemente y alcanzar el logro propuesto.

Cada meta lograda será el motivo para completar otra inmediata hasta cumplir un ciclo de éxito. Luego de ello, te propondrás una nueva meta, esta vez, más alta, de tal forma que su vida se convertirá en una constante evolución hacia un pleno desarrollo material y espiritual. Planes de seis meses, y uno de dos, dos y hasta cinco años organizarán de tal modo su existencia que así sabrá ubicar determinadas metas intermedias, en función de los logros que cumplirá con ellas.

Luego, como recomienda Camilo Cruz, gratifícate oportunamente, siempre que ello sea el resultado de merecimientos específicos. A cada paso importante de tu vida hazte premiar con unas vacaciones u otros obsequios con los que tú mismo te reconoces el haber avanzado hacia un logro determinado.

COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO No. 17

BORRA LOS PENSAMIENTOS DE POBREZAS



Jack Ma: Es fácil tener éxito y riqueza si quitas la mentalidad de pobreza que la sociedad heredó y programó en tu mente -

Resumen en este vídeo: <https://www.youtube.com/watch?v=n7OPupdkkDc>

Capítulo 18

EN LA CIMA DE SU OBJETIVO

*“Cada mañana despierta
un ser humano que al llegar la noche
puede haber cambiado la historia
de la humanidad”.*

Ángel Puello.





Sólo a usted le toca definir si una vez colocando en la pista de despegue, la nave que lo conducirá al éxito quedará allí, solamente calentando los motores mientras que un ejército de aguerridos se dedica a surcar los cielos en busca de su anhelada meta. Peor aún, ese es el momento crucial en que debe preguntarse si definitivamente se convertirá en luchador por méritos propios, definiéndose como protagonista de su propio destino, o si por el contrario seguirá siendo un simple espectador que ve pasar ante sí a quienes van en pos de una meta que los hará dueños de un bienestar, el cual depende de cada uno de nosotros.

Lo que acaba de leer en estas notas que he recopilado, luego de algunos años de experiencia propia, lecturas de buenos orientadores y ejemplos vivos que nos sirven de aliento, sólo será significativo, relevante y provechoso para usted en caso de que se disponga a lograr ese objetivo largamente acariciado.

No basta un millar de manuales ni un montón de seminarios y conferencias sobre autoayuda si usted, y sólo usted, no decide dar un paso adelante y con la ayuda de notas como éstas y otras muchas formas de aliciente humano, emprende el camino hacia la meta.

Me gustaría verlo en este momento terminando este libro y con él en sus manos haciendo una invocación a Dios y su propia voluntad, para que sólo minutos después esté diseñando ese plan de acción que usted se decidirá a cumplir, no importa en cuál situación personal o profesional esté inmerso en ese momento.

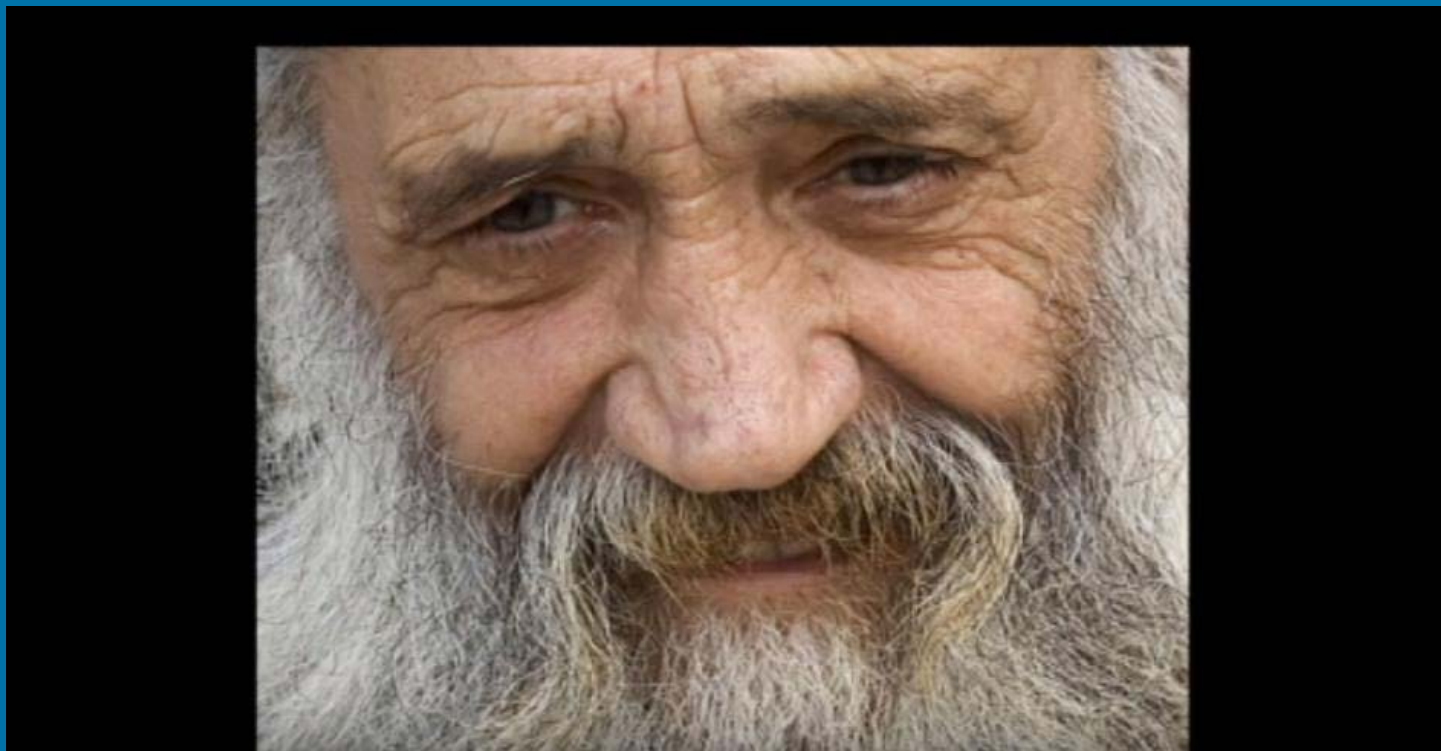
Quisiera sentir que, una vez que haya terminado de leer estas humildes acotaciones se haya lanzado del sillón o la cama a trazar esas pequeñas metas que, de tramo en tramo, lo llevarán a la cima del éxito.

Ahí es donde quiero verlo. Y para llegar allí hará falta más que un libro, más que un simple deseo. También más que una meta anhelada. Hará falta que confíe plenamente en Dios y en usted mismo. Lo demás está hecho. Salga a la calle hoy mismo y compruébelo para su beneficio. La naturaleza por Dios creada

le da las herramientas para que usted pueda triunfar. Sólo falta que usted se convenza de que sus propias fuerzas son capaces de impulsarle a lograrlo. Porque todo es posible.

COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO No. 18

CONSEJOS DE UN ANCIANO



Consejos de Don Pancho González

Ve el vídeo: <https://www.youtube.com/watch?v=LreYOeuBING>



COLECCIÓN DE VÍDEOS PARA LLEVARTE AL ÉXITO SEGURO



COMO SE HIZO RICO JEFF BEZOS, FUNDADOR DE AMAZON
https://www.youtube.com/watch?v=J4u3QMyM_KQ



LOS 10 SECRETOS DE LA RIQUEZA ABUNDANTE NO.1
<https://www.youtube.com/watch?v=l5s3rJExcIQ>



LOS 10 SECRETOS DE LA RIQUEZA ABUNDANTE NO.2

<https://www.youtube.com/watch?v=jbjROVYRMIQ>



15 COSAS QUE LOS POBRES HACEN QUE LOS POBRES NO

<https://www.youtube.com/watch?v=pLJ2ruuViZo>



15 COSAS QUE LOS RICOS HACEN QUE LOS POBRES NO
<https://www.youtube.com/watch?v=SerJlOQhbbc>



15 LECCIONES DE LOS PADRES RICOS A SUS HIJOS
<https://www.youtube.com/watch?v=H8nntfW3Jes>



MILLONARIO CON 10 DOLARES

<https://www.youtube.com/watch?v=QLrazauioXU>



9 MILLONARIOS CON IDEAS ABSURDAS

<https://www.youtube.com/watch?v=tU3hQQm5Wew>



10 GRANDES EJEMPLOS DE EXITO LUEGO DEL FRACASO
<https://www.youtube.com/watch?v=np61Wi7rvKM>



6 CLAVES DEL EXITO DE PERSONAS QUE HAN CAMBIADO AL MUNDO
<https://www.youtube.com/watch?v=YhehsKCITpI>



7 COSAS QUE NUNCA DEBES HACER CON EL DINERO
<https://www.youtube.com/watch?v=RNr3HaVpQco>



EL SECRETO DE AHORRAR COMO LOS CHINOS
<https://www.youtube.com/watch?v=RkdvY6Z9ftc>



LOS 10 SORPRENDENTES HABITOS DE AHORRO DE LOS JUDIOS
<https://www.youtube.com/watch?v=5DoQBYXoUvA>



LOS SECRETOS DE LOS JUDIOS PARA EL EXITO
<https://www.youtube.com/watch?v=VXXpbTeKgSo>



EL SECRETO JUDIO PARA LOGRAR BENDICION CON EL DINERO

<https://www.youtube.com/watch?v=Vpt9Rpn8Ejs>

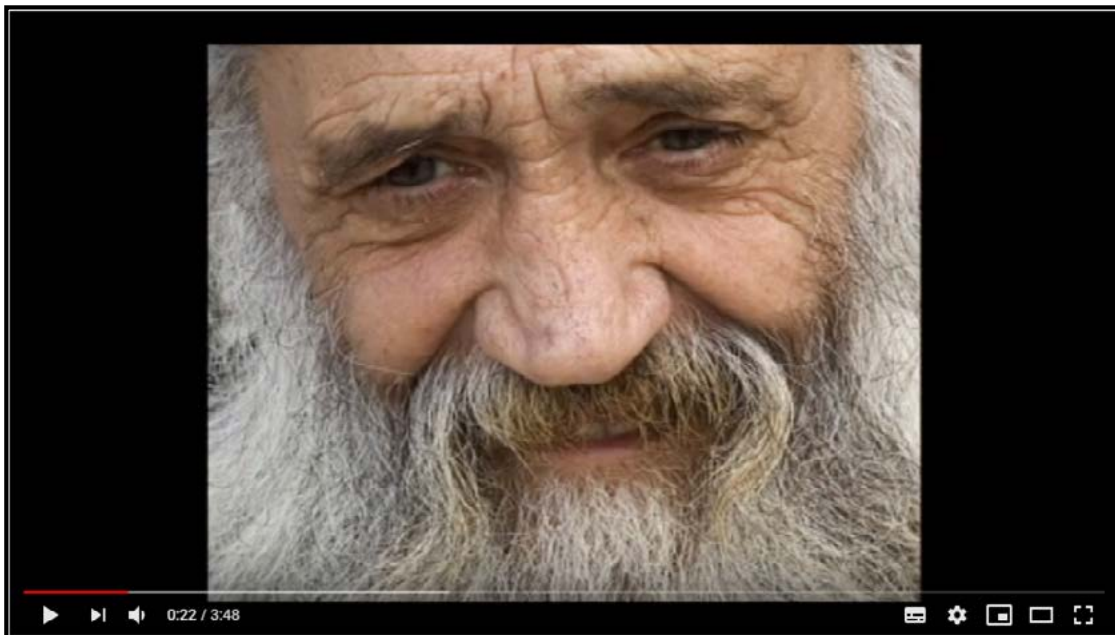


CLAVES JUDIAS PARA LOGRAR RIQUEZAS

<https://www.youtube.com/watch?v=VocGbiLoBpo>



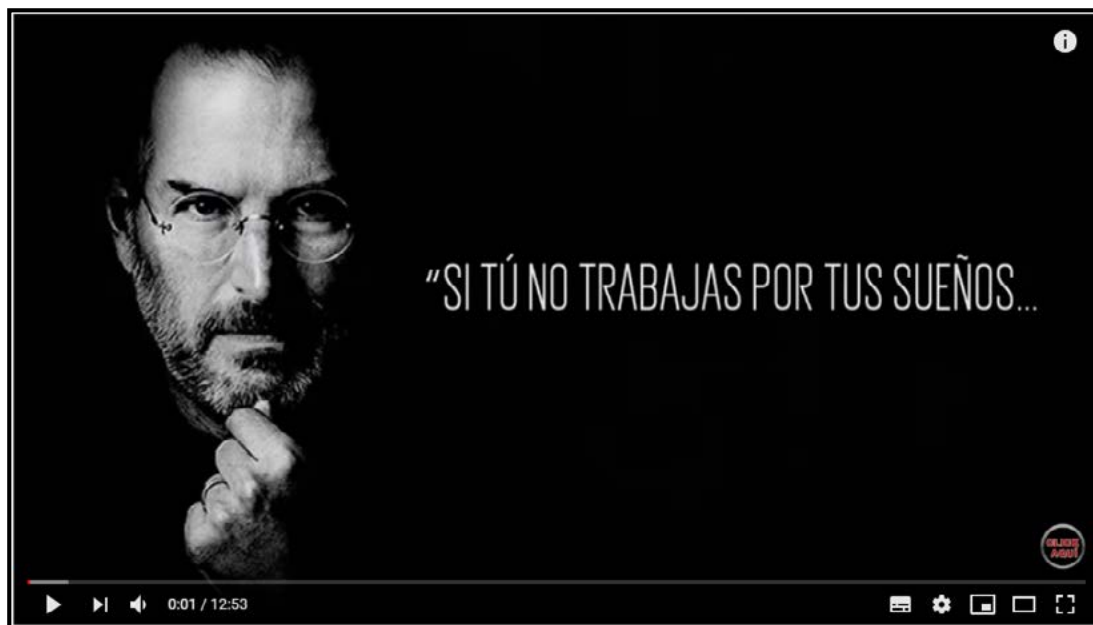
25 GASTOS QUE TE EMPOBRECEN
<https://www.youtube.com/watch?v=ioicvkarTS8>



CONSEJOS DE UN ANCIANO
<https://www.youtube.com/watch?v=LreYOeuBING>



5 COSTUMBRES QUE TE HARAN RICO
<https://www.youtube.com/watch?v=hetnSHWsexs>



BORRA LOS PENSAMIENTOS DE POBREZAS
<https://www.youtube.com/watch?v=n7OPupdkkDc>



COMO VER Y ATRAER LAS OPORTUNIDADES EN TU VIDA

<https://www.youtube.com/watch?v=5PUgvhpIKNo>

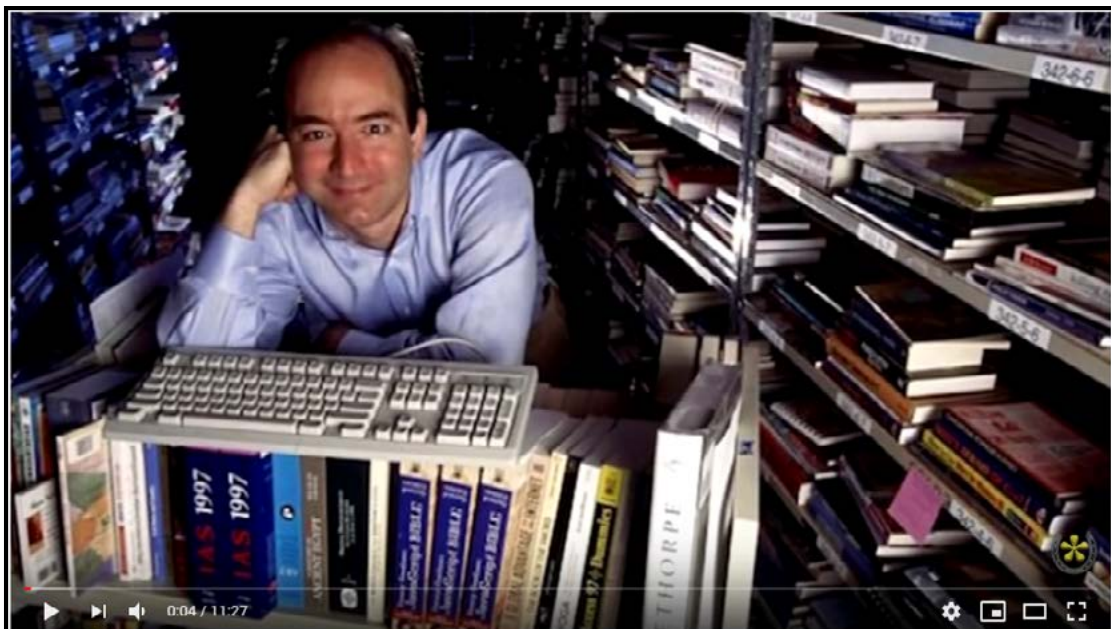


CLAVES DEL EXTO DEL HOMBRE MAS RICO DE ASIA

<https://www.youtube.com/watch?v=AaniATLZQa8>



COMO SE HIZO TAN RICO CARLOS SLIM
https://www.youtube.com/watch?v=6x_htxkpRIQ



11 REGLAS DEL EXITO DEL FUNDADOR DE AMAZON
<https://www.youtube.com/watch?v=xSr8ScCjaF4>



LOS 4 CONSEJOS DE INVERSION DE UNA FAMILIA DE EXITO

<https://www.youtube.com/watch?v=l1ec1wZPdUM>



BIOGRAFÍA

Ángel Puello

Ángel Puello es uno de los más experimentados profesionales de la industria audiovisual y las comunicaciones, creativo destacado en medios masivos, pionero en formatos televisivos populares, asesor de reingeniería de imagen, consultor de importantes personalidades y corporaciones nacionales e internacionales, ha innovado de forma destacada en la asesoría, en la política, la industria del espectáculo, pieza clave en la televisión y las comunicaciones contemporáneas, cuyas experiencias han sido puestas al servicio de los más diversos escenarios de la vida nacional, guía y mentor de numerosos y exitosos proyectos y profesionales en República Dominicana.

En Color Visión, Ángel Puello inició su carrera en los siguientes programas:

“El Gordo de la Semana” con Freddy Beras Goico, donde fue productor ejecutivo de dicho espacio, fue fundador de “Sábado de Corporán” y de “Sábado Chiquito de Corporán”.

En el Canal 7, Ángel Puello fue parte activa en revolucionarias producciones televisivas para la empresa de Johnny Ventura, donde se destacan los programas: “Domingo con Johnny”, “Cuánto Vale el Show”, “Cuéntame ese Chiste”.

En Telesistema 11 del grupo Corripio, Ángel Puello fue el creador de los exitosos programas “El Club de Isha”, “El Reto Semanal”, “Lo Mejor de Mike Mercedes”, “Sazonando”, entre otros programas.

En el Canal 13 fue creador junto a Johnny Marté del primer programa de negocios de la República Dominicana, **TELEOFERTAS**, espacio

que ha sido un ícono televisivo en el renglón de negocios. Creó también el eslogan que identificó siempre dicho programa y su figura principal: Lo que hay que mirar antes de salir a comprar y el Hombre Oferta.

En Color Visión junto a Fabio Ureña Ortiz creó el programa **Vamos con Fabio**, primer programa de su estilo donde un vehículo se transformó en un estudio de televisión ambulante para entrevistar a personalidades de una forma novedosa, recorrer el país conociendo a fondo la realidad nacional, entre muchos atractivos.

Figuras importantes del entretenimiento reciente y de todos los tiempos han sido asesoradas y proyectadas, gracias a la mente creativa de Ángel Puello como:

- Johnny Ventura: Exponente más emblemático del merengue, llamó a Ángel Puello para que junto a productores de fama internacional, lo acompañarán en su exitoso retorno a la televisión, creando una revolución en el entretenimiento local asociado a la empresa Productora Latinoamericana de Televisión (PROLATEL).
- Freddy Beras Goico: El comunicador más importante de la historia televisiva dominicana, en cuya proyección Ángel Puello jugó un papel decisivo como productor ejecutivo de “El Gordo de la Semana”.
- Rafael Corporán de los Santos: Llevado exitosamente de la radio a la televisión y consolidado como el más importante comunicador solidario del país, con el Programa “Sábado de Corporán”, su éxito aplastante como comunicador y como aspirante y ganador de la Alcaldía de Santo Domingo, fue gracias al plan estratégico creado y articulado por Ángel Puello y un valioso equipo de profesionales que lo acompañaron en ese programa que logró récord de audiencia, provocando que fuera el primer programa de la televisión dominicana en ser transmitido en vivo a más de 40 países.

- Isha: Ha sido el mayor fenómeno infantil de la televisión dominicana, una creación de Ángel Puello desde el nombre hasta todo el concepto de imagen.

Por primera vez una figura infantil dominicana logra llenar el Estadio Olímpico con asistencia de más de 70,000 almas, récord que no ha sido superado por figuras adultas o festivales internacionales, una vez más el talento de Ángel Puello junto a los profesionales como Luis Medrano, José Antonio Rodríguez, Edilenia Tactuk, Hugo Chávez, Ada Guzmán, entre otros, lo acompañaron logrando un hito.

Otras figuras asesoradas y proyectadas por Ángel Puello son:

- Jenny Blanco: Talentosa estrella femenina de la televisión.
- Yubelkis Peralta: Joven profesional que ha ganado el reconocimiento del público y de la prensa, logrando incursionar con éxito en los medios, gracias a la guía y asesoría de Ángel Puello.
- Lumy Lizardo: Humorista de gran trascendencia, cuyo inmenso talento fue descubierto y puesto en relieve por Ángel Puello.
- Nikauldy de la Mota: Una de las más emblemáticas y exitosas presentadoras dominicanas, su carrera hacia el éxito también se inició bajo las orientaciones de Ángel Puello.
- Caroline Aquino: Joven que ha ingresado a la televisión logrando la aceptación del público, en sus inicios contó con la guía y asesoría de Ángel Puello.
- Yelitza Lora: Una de las caras frescas de la televisión y del cine, fue iniciada y guiada por Ángel Puello.
- Mike Mercedes: El gran maestro de la Gastronomía Dominicana e internacional por más de 50 años, fue llevado

a la televisión con gran éxito de la mano de Ángel Puello.

Ángel Puello tiene el mérito de ser el primer productor de la televisión dominicana en lanzar los formatos maratónicos televisivos de cierre de campaña de candidatos presidenciales, lo inició con el histórico programa **“VAMOS A GANAR”** que fue una producción clave para el éxito de la campaña que llevó a Hipólito Mejía como presidente de la República.

Ángel Puello ha tenido participación de primer orden, en el lanzamiento de señales internacionales de televisión, como **“Tele Salvador”**, primera señal televisiva de los salvadoreños en Estados Unidos y **“Dominican View”**, señal televisiva en Estados Unidos con lo mejor de la televisión dominicana.

A todo lo anterior se le agrega su labor destacada en la dirección de programación y producción de la primera señal de los dominicanos en el extranjero: **“Súper Canal Caribe”** y de diversos canales de TV.

La compañía de Ángel Puello ha participado de manera muy destacada en asesoría de candidatos presidenciales, alcaldes, diputados y senadores; los ejemplos a mencionar son muchos, pero, se podría destacar unos pocos: Hipólito Mejía, Rafael Corporán de los Santos, Johnny Ventura, Ramfis Trujillo, entre muchos otros.

Puello ha sido también muy efectivo en el manejo de crisis de instituciones públicas y privadas.

Como escritor, Ángel Puello ha incursionado como autor del género de la superación personal con varias obras como: **“Por el amor de una diva”**, **“Manual de valores”**, **“Voy a lograrlo”**, **“La República Dominicana Que Dios Quiere”**, entre otras.

Ángel Puello ha sido propulsor de destacadas iniciativas sociales, a través de la **“Fundación Todo es Posible”** que él preside, y con dicha Fundación ha realizado campañas de salud, educación, cuidado del medio ambiente, promoción de empleos para las

madres solteras y los jóvenes, campañas por el fortalecimiento de la fe, entre las que se destacan **“Un millón de Biblias para un millón de dominicanos”**, **“Armas por Biblias”**, **“Una Biblia para cada Dominicano”**, **“Limpia tu frente para limpiar la ciudad”**, **“Una mano al anciano”**, **“Todos podemos reciclar”**, entre otras campañas e iniciativas sociales implementadas por Ángel Puello en su fundación.

La cercanía muy estrecha con los ex alcaldes de la capital dominicana Rafael Corporán de los Santos y Johnny Ventura, inspiraron mucho a Ángel Puello a realizar las anteriores labores sociales.

Mediante alianzas internacionales, Ángel Puello crea **‘AP Business Group’**, originada por propuestas de destacadas figuras de los medios de comunicación, que planteaban la necesidad de una corporación de contenidos audiovisuales y de comunicación para la asesoría, sociedades y el lanzamiento de proyectos propios en áreas de imagen, televisión, radio, cine, Internet, videos, eventos, entre otros servicios, la división televisiva se denomina **‘ÁNGEL PUELLO TELEVISION GROUP’** que realizará producciones televisivas para canales de la República Dominicana y del extranjero.

Ángel Puello fue fundador de la Corporación de Medios Digitales Gelan que incluyen periódicos digitales, páginas web especializadas, revistas digitales como parte de estas comunicaciones virtuales, además fue el creador de la primera Agencia Dominicana de Prensa (ADPRESS) y del primer portal privado del país dedicado a reseñar el acontecer minuto a minuto de todo lo que acontece en las instituciones públicas del país bajo el nombre **Nuestras Instituciones Públicas (NIP)**.

Además, Ángel Puello publica cada semana en el prestigioso periódico **El Nacional** una columna de opinión donde realiza propuestas valiosas sobre cómo tener un mejor país, el tipo de presidentes, alcaldes y congresistas que necesita la República Dominicana y de cómo tener cada vez ciudades más acordes a los tiempos modernos.



a lograrlo

Conoce los fascinantes secretos del éxito de hombres y mujeres que haran cambiar su forma de pensar.

- Carlos Slim
- José Luis Corripio (Pepín)
- Bill Gate
- Frank Jorge Elías
- Alex Rodríguez
- Hermanas Mirabal
- Sammy Sosa
- Walt Disney
- Edmón Elías
- Carlos Gómez
- Ramón Molina
- Dr. Cruz Jiminián
- Franklin Joga
- Victor Méndez Capellan
- Johnny Ventura
- Rafael Corporán de los Santos

- Juan Oviedo
- Felix Sánchez
- Gustavo Cisnero
- Henry Ford
- Ramón Durán
- Jesús Moreno
- Donald Reid Cabral
- Freddy Beras Goico
- Donald Trump
- Juan Ramón Gómez Díaz
- Gustavo Turull

! Y muchos más!



*"Estar sin dinero no es el problema,
no tener ideas es el problema."*

- Ángel Puello